

فرصت امروز

برای کسب و کار آفرینی

با کاهش ۱۲۰۰ واحدی شاخص

بورس برای پنجمین روز متوالی منفی شد

معاملات بازار سهام دیروز برای پنجمین روز متوالی با ریزش قیمت‌ها مواجه شد و شاخص کل بورس با ۱۲۰۰ واحد افت به کانال ۱۷۵ هزار واحدی سقوط...



راهکارهای پارلمان بخش خصوصی برای خروج از مشکلات ارزی و تجاری

۱۲ پیشنهاد روی میز دولت

فرصت امروز: پارلمان بخش خصوصی که سابقه تاریخی‌اش به بیشتر از یک قرن پیش بازمی‌گردد، قدیمی‌ترین تشکیلات اقتصادی کشور است که در بزنگاه‌های تاریخی سعی داشته نقش محوری خود در اقتصاد ایران را بازی کند. در میانه‌های قرن سیزدهم بود که حاج محمدحسن امین‌الضرب، نماینده هیات تجار تهران توانست...

۲

بررسی عملکرد بانک‌ها و شهرداری‌های تهران در یک پژوهش دانشگاهی

ریشه‌های فساد مالی و اداری در ایران

۴

مدیریت و کسب و کار



این واحد سال آینده به کمک 5G به سودآوری خواهد رسید

- چطور از سمت مدیرعاملی به مقام کار آفرینی ارتقا پیدا کنیم
- انتخابی هوشمندانه توسط جف بزوس
- ایده کارآمد بازار بابی
- افزایش ترافیک وبسایت، بدون نیاز به سئو
- بهره‌وری از فالوئرهای آنلاین جهت رسیدن به برندی موفق
- برندسازی جدید و عجیب میل چیمپ

۸ تا ۱۶

یادداشت

نباید انتظارات از CFT را بالا برد

حسین میرمحمدصادقی
معاون قوانین مجلس شورای اسلامی

عدم الحاق به کنوانسیون مقابله با تامین مالی تروریسم از بهانه‌های همیشگی کشورهای غربی در رابطه با انجام مبادلات مالی با کشور بود. ایران بارها به این دلیل مورد ایراد و اعتراض FATF نیز قرار گرفت. نزدیک به ۱۹۰ کشور جهان به این کنوانسیون پیوسته‌اند که حتی بیش از تعداد اعضای سازمان ملل متحد است. در چنین شرایطی به طور طبیعی عدم الحاق یک کشور به عنوان یک نکته منفی در نظر گرفته می‌شود و اینکه آن کشور همتی برای مقابله با تروریسم و تامین مالی آن ندارد. این قضایات منفی در حالی نسبت به کشورمان روا داشته می‌شود که ایران در مجلس شورای اسلامی قانون مبارزه با تامین مالی تروریسم را تصویب کرده که مفاد آن تفاوت چندانی با بعضی مواد کنوانسیون نداشت.

با تشدید تحریم‌های آمریکا، اتحادیه اروپا، روسیه و چین از تعبیه سازوکاری برای تسهیل مبادلات پولی و بانکی با ایران خبر دادند که یکی از شروط برقراری آن...

۴



آیا سازوکار ویژه اروپا می‌تواند راه را برای روابط اقتصادی ایران با دنیا باز کند؟

اثرات تصویب FATF روی مبادلات پولی و بانکی ایران

جهانگیری: داروهای مورد نیاز کشور در هر شرایطی تامین خواهد شد

ماموریت وزارت خارجه برای پیگیری حقوقی «تحریم دارو» توسط آمریکا

جلسه ستاد فرماندهی اقتصاد مقاومتی ظهر دوشنبه به ریاست معاون اول رئیس‌جمهور و با موضوع مدیریت تامین دارو و تجهیزات پزشکی در شرایط تحریم برگزار شد و اسحاق جهانگیری از وزارت امور خارجه خواست تا موضوع تحریم واردات دارو و تجهیزات پزشکی توسط آمریکا را از طریق مجامع بین‌المللی پیگیری حقوقی کند. به گزارش «فرصت امروز» اسحاق جهانگیری در این جلسه صنعت داروسازی را از جمله صنایع خوب و پراهمیت کشور برشمرد و گفت: شرکت‌های داروسازی به ویژه شرکت‌های دانش بنیان فعال در این زمینه، نقش پراهمیتی در تامین داروی مورد نیاز کشور دارند و حدود ۹۶ درصد داروهای مورد نیاز در داخل کشور تولید می‌شود که این موضوع از افتخارات کشور است. معاون اول رئیس‌جمهور با بیان اینکه دولت حساسیت ویژه‌ای نسبت به تامین داروی مورد نیاز مردم دارد، تصریح کرد: تامین دارو و تجهیزات پزشکی مورد نیاز کشور همواره از اولویت‌های دولت بوده است و در هر شرایطی داروهای مورد نیاز مردم تامین خواهد شد. جهانگیری افزود: در همین راستا در سال جاری ۳۵ میلیارد دلار برای تامین دارو و تجهیزات پزشکی پیش‌بینی شده تا دغدغه‌ای در زمینه تامین دارو و تجهیزات پزشکی مورد نیاز کشور وجود نداشته باشد. معاون اول رئیس‌جمهور اضافه کرد: ۳۰۰ میلیون دلار نیز با مدیریت بانک مرکزی در اختیار وزارت بهداشت، درمان و آموزش پزشکی به‌عنوان تنخواه قرار گرفته تا این وزارتخانه بتواند در مواقع ضروری و مورد نیاز از این منابع در جهت رفع مشکلات احتمالی تامین دارو استفاده کند. وی همچنین با اشاره به برخی مشکلات شرکت‌های داروسازی کشور در تامین نقدینگی مورد نیاز، از سازمان برنامه و بودجه خواست این موضوع را در دستور کار خود قرار داده و با تمرکز ویژه بر آن، مشکل نقدینگی این شرکت‌ها را حل و فصل کند. معاون اول رئیس‌جمهور با اشاره به برخی گزارش‌ها از وجود قاچاق و خروج دارو از کشور، گفت: خوشبختانه براساس گزارش وزیر بهداشت، درمان و آموزش پزشکی میزان قاچاق دارو از کشور اندک است که البته لازم است وزارت کشور تمرکز جدی نسبت به این موضوع معطوف دارد تا از پدیده قاچاق و خروج دارو از کشور به همین میزان اندک نیز جلوگیری شود و دغدغه‌ای در این خصوص وجود نداشته باشد.

وی ادامه داد: برای مبارزه با احتکار کالاهای اساسی و دارو نیز تصمیمات مناسبی در شورای عالی هماهنگی اقتصادی قوای سه‌گانه اتخاذ شده و تولیدکنندگان نباید از پر بودن انبارهای رسمی خود نگرانی داشته باشند چرا که پر بودن انبارهای رسمی کشور موضوعی مثبت است و احتکار و اخلاف به مواردی اطلاق می‌شود که افرادی بخواهند کالا و دارو را از چرخه توزیع و دسترس مردم خارج کنند. جهانگیری از وزارت امور خارجه خواست موضوع تحریم واردات دارو و تجهیزات پزشکی توسط آمریکا و سنگ‌اندازی این کشور بر سر راه استفاده از منابع مالی ایران در خارج از کشور برای واردات دارو را از طریق مجامع و محاکم بین‌المللی پیگیری حقوقی کند. همچنین در این جلسه که نایب‌رئیس اول مجلس شورای اسلامی، وزیر بهداشت، درمان و آموزش پزشکی، صنعت، معدن و تجارت، ارتباطات و فناوری اطلاعات، نیرو، سرپرست وزارت تعاون، کار و رفاه اجتماعی، معاون علمی و فناوری رئیس‌جمهور، رئیس سازمان امور اداری و استخدامی کشور، معاون رئیس‌جمهور در امور زنان و خانواده، رئیس کل بانک مرکزی، فرمانده قرارگاه سازندگی خاتم‌الانبیاء و رئیس هیات عامل صندوق توسعه ملی نیز حضور داشتند، نماینده وزارت بهداشت، درمان و آموزش پزشکی گزارشی از مدیریت تامین دارو و تجهیزات پزشکی در شرایط تحریم ارائه کرد و به تشریح وضعیت موجود و اقدامات صورت‌گرفته و پیگیری‌های انجام‌شده در جهت رفع کمبودها پرداخت.

نایب‌رئیس اول مجلس شورای اسلامی هم در این نشست با تاکید بر ضرورت تقویت و حمایت از شرکت‌های داروسازی کشور گفت: حفظ و نگهداری از تجهیزات و لوازم پزشکی و مدیریت تقاضا نقش مهمی در مدیریت تامین دارو و تجهیزات پزشکی در شرایط تحریم دارد. وزیر بهداشت، درمان و آموزش پزشکی نیز در این جلسه با اشاره به اینکه قاچاق در زمینه دارو در کشور به‌صورت سازمان‌یافته نیست و میزان آن اندک است، مهم‌ترین مشکل شرکت‌های داروسازی کشور را کمبود نقدینگی عنوان کرد و خواستار توجه هرچه بیشتر دولت برای رفع دغدغه این شرکت‌ها شد.

قاضی‌زاده هاشمی همچنین از تعیین کارگروهی برای تشکیل پرونده کسانی که به دلیل تحریم‌های دارویی آمریکا با مشکل مواجه شده‌اند، خبر داد و گفت: این‌گونه پرونده‌ها با جدیت و به سرعت از طریق وزارت امور خارجه کشورمان در مجامع بین‌المللی پیگیری خواهد شد.



اعتماد به تجربه مثل اعتماد به دستان یک دوست



موسسه اعتباری نور

دارای مجوز رسمی از بانک مرکزی جمهوری اسلامی ایران
بابت بیش از ۳۳۰ شعبه در سراسر کشور

۸۸۹۳۶۶۵۱



سازمان آگهی‌ها



سامانه برنامه توسعه زیست‌بوم شرکت‌های خلاق به صورت آزمایشی به بهره‌برداری رسید

ستاد توسعه فناوری اطلاعات، ارتباطات و فضای مجازی معاونت علمی، به‌منظور حمایت از شرکت‌های خلاق، سامانه برنامه توسعه زیست‌بوم شرکت‌های خلاق را به‌صورت آزمایشی به بهره‌برداری رساند. به‌گزارش مرکز روابط عمومی و اطلاع‌رسانی معاونت علمی و فناوری ریاست جمهوری، ستاد توسعه فناوری اطلاعات، ارتباطات و فضای مجازی معاونت علمی، با راه‌اندازی «سامانه آزمایشی برنامه توسعه زیست‌بوم شرکت‌های خلاق» بستر لازم به‌منظور حضور شرکت‌های دارای شرایط خلاق از طریق این سامانه فراهم شد، لذا شرکت‌ها می‌توانند درخواست خود جهت قرار گرفتن در لیست شرکت‌های خلاق را ارائه دهند.



دریچه

چرا بازاریابی محتوای موفق به کیفیت داده‌ها وابسته است

نمی‌شود.

مترجم: مریم امیری خواه

۳- داده‌های نامناسب منتهی به نتایج نامطلوب در بازاریابی می‌شود درحالی‌که بازاریابان در صدد ایجاد محتوایی هستند که مخاطبان هدف را جذب و درگیر کنند، داده‌های بد غالباً سد راه رسیدن به نتایج مطلوب می‌شود. به این مثال توجه کنید: فرض کنید یک کمپین بازاریابی ایمیلی را برای تبلیغ یک کتاب الکترونیکی جدید راه‌اندازی کرده‌اید. مشکل اینجا است که نیمی از دیتابیس محتوا انباشته از اطلاعات تماس قدیمی یا غیرمرتبط است. نتیجه تکیه کردن بر این داده‌ها نامناسب چیزی جز پایین بودن ناامیدکننده نرخ باز کردن ایمیل، لغو اشتراک‌های متعدد و رسیدن به سرخ‌های فروشی با کیفیت پایین‌تر نیست. در حال حاضر کسب و کارها راه درازی را برای بهبود کیفیت داده در پیش دارند. در واقع موسسات آمریکایی بر این باورند که ۳۳ درصد از داده‌های مربوط به مشتریان فعلی و مشتریان احتمالی به نحوی اشتباه است. این عدد برای داشتن بازاریابی محتوای موفق باید کاهش داده شود. بازاریابان باید نهایت تلاش خود را برای اطمینان از صحیح بودن دیتابیس اطلاعات تماس مشتریان به کار ببندند و داده‌ها را به روز نگه دارند.

سه راه برای بهبود کیفیت داده بازاریابی

مزایای داشتن داده‌هایی باکیفیت کاملاً مشخص است. در واقع شرکت پژوهشی BYB SiriusDecisions برآورد می‌کند که موسسات با به‌کارگیری راهبرد داده‌ها در مراحل اولیه می‌توانند انتظار افزایشی ۲۵ درصدی را در نرخ تبدیل بین مراحل استعلام و بازاریابی از سرخ‌های باکیفیت داشته باشند. با در نظر داشتن این نکته مهم، توجه شما را به سه توصیه باارزش برای بهبود کیفیت داده جلب می‌کنیم:

۱- داده‌های مربوط به اطلاعات تماس را در زمان جمع‌آوری تأیید کنید: براساس نظرسنجی انجام شده از ۲۵۰۰ اینفلوئنسر فعال در بازاریابی نفوذی در سراسر جهان، اعتبارسنجی داده‌های تماس در زمان جمع‌آوری این اطلاعات مؤثرترین روش برای بهبود کیفیت داده‌های بازاریابی است.

۲- فردی را مسئول بهبود کیفیت داده کنید: مطالعه مزبور نشان داد که دومین راه مؤثر برای کنترل کیفیت داده این است که فردی را مسئول این کار کنید یا نیروی جدیدی را برای این وظیفه مهم استخدام کنید. توصیه می‌کنیم که گروهی از متخصصین را برای مدیریت کیفیت داده استخدام کنید و مسئولیت‌هایی مانند مدیر برنامه، مدیر ارشد داده، رهبر پروژه، نماینده تغییر سازمان، تحلیلگر کسب و کار، تحلیلگر داده و ناظر داده را به آنها اختصاص دهید. ۳- داده‌های فروش و بازاریابی را یکپارچه کنید: یکپارچه کردن داده‌های فروش و بازاریابی سومین شگرد مؤثر برای بهبود کیفیت داده‌های بازاریابی است. چنانچه داده‌های فروش و بازاریابی همسو باشد، هر دو تیم می‌توانند محتوای صحیح را در زمان مناسب تحویل دهند. بنابراین توصیه می‌کنیم پلتفرم‌های مستقل را در هم ادغام کنید تا بتوانید تمام داده‌ها را در یک محل سازماندهی کنید.

جمع‌بندی

بازاریابان BYB که بر اهمیت بهبود کیفیت داده‌ها واقف هستند، به نتایج بهتری می‌رسند. البته در این مسیر باید به این نکته توجه کنید که مفهوم و معنای داده‌های باکیفیت برای تمام کسب و کارها یکسان نیست. هدف از داده‌ها را تعیین کنید، سپس تعریف خودتان را از کیفیت با توجه به اهداف خاص سازمان و شاخص کلیدی عملکرد ارائه دهید.

نکته آخر درباره بازاریابی محتوا و کیفیت داده

حال که با سه دلیل ارتباط بین موفقیت در بازاریابی محتوا و کیفیت داده آشنا شدید، وقت آن رسیده که برای بهبود کیفیت داده دست به کار شوید. کاملاً با شما موافق هستیم که بهبود کیفیت داده کاری دشوار است، اما به موفقیت رسیدن در بازاریابی محتوا و کسب و کار ارزش این سختی را دارد.

منبع: outbrain

بازاریابان موفق به خوبی از اهمیت و ارزش ارائه محتوای سفارشی برای تمامی مراحل خرید آگاهی دارند. در عین حال سازمان‌ها برای ارتباط برقرار کردن با مخاطبان صحیح در زمان مناسب باید بر عامل مهم دیگری نیز تکیه کنند که همان کیفیت داده است. اگر با مزایای کیفیت داده آشنا نیستید، کافی است این آمار را در نظر بگیرید: نتایج یک پژوهش بیانگر آن است که یک سازمان قوی می‌تواند صرفاً با تکیه بر کیفیت داده‌هایش، ۷۰ درصد بیشتر از یک سازمان معمولی درآمد کسب کند. اگر می‌خواهید بدانید که چرا بازاریابی محتوای موفق به کیفیت داده وابسته است، در ادامه با ما همراه باشید تا با سه دلیل اصلی این وابستگی آشنا شوید.

۱- کیفیت داده به تصمیم‌گیری بهتر کمک می‌کند

یکی از مزایای شاخص کیفیت داده این است که اطمینان بیشتری را به سیستم‌های تحلیلی ایجاد می‌کند. درحالی‌که بازاریابان BYB نهایت تلاش خود را برای اتخاذ تصمیم‌های راهبردی بر مبنای محتوای جدید و موجود به کار می‌بندند، دسترسی به داده‌های باکیفیت نیز برای ایجاد برداشتی صحیح و قابل پیگیری از تحلیل‌ها، اندازه‌گیری‌ها و گزارش‌دهی ضروری است. در واقع سازمان‌های معتبر و درجه اول دو برابر بیشتر از سازمان‌های معمولی از داده‌ها برای شناسایی پیش‌بینی‌پذیر فرصت‌ها و مزایای بازاریابی و فروش استفاده می‌کنند. نمره تصمیم‌گیری صحیح، افزایش درآمد است. از سوی دیگر داده‌های باکیفیت پایین موسسات را در معرض ضررهای مالی و از دست دادن اعتبار قرار می‌دهد. اعداد گویای همه چیز است: IBM برآورد می‌کند که داده‌های اشتباه هر ساله حدود ۳۱۰۰ میلیارد دلار به اقتصاد ایالات متحده آمریکا ضرر می‌زند. جان کلام آن که اگر می‌خواهید تصمیم‌هایی آگاهانه را در زمینه بازاریابی محتوا بگیرید که متناسب با اصول شرکت‌تان باشد، بهبود کیفیت داده را باید در صدر فهرست کارهای آتی قرار دهید.

۲- محتوای شخصی متکی بر کیفیت داده است

واقعیت: Frost & Sullivan پیش‌بینی می‌کند که تجربه مشتری تا سال ۲۰۲۰ جایگزین قیمت و محصول در امر متمایزسازی برند خواهد شد. سازمان‌ها در تلاش برای بهبود تجربه مشتری، به محتوای بازاریابی شخصی نیز گرایش پیدا کرده‌اند. داده در قلب محتوای شخصی قرار دارد. به آمار زیر توجه کنید:

- موسسات معتبر و درجه اول به احتمال ۹۳ درصد از داده‌ها برای محتوای شخصی یا ارتباطات استفاده می‌کنند.
- بیش از ۵۵ درصد بازاریابان از ترکیبی از بازخوردهای مشتریان و برداشتهای متکی بر داده‌ها برای اتخاذ تصمیم در زمینه محتوای شخصی بهره می‌گیرند.
- البته شخصی‌سازی با یک چالش اساسی روبه‌رو است: داده‌های محرک این تلاش‌ها باید دقیق و به‌روز باشد. در واقع نتایج یک پژوهش نشان داد که کیفیت داده نخستین مانعی است که بازاریابان در راه شخصی‌سازی محتوا به آن برمی‌خورند.

احتمال دارد که اگر مدتی طولانی در زمینه بازاریابی فعالیت کرده باشید، از رویارویی با این مشکلات شگفت‌زده نشوید. شرکت‌های BYB با حجم بالایی از داده‌های مربوط به سرخ‌های فروش روبه‌رو می‌شوند که از کانال‌ها و سیستم‌های مختلفی همچون مدیریت ارتباط با مشتری (CRMs)، پلتفرم‌های خودکار بازاریابی، شبکه‌های اجتماعی و... به دست می‌آید. این در حالی است که تعداد رو به افزایش انواع داده‌ها، مانند داده‌های جمعیت‌شناختی، تکنوگرافیک و رفتاری را نادیده گرفته‌ایم. نکته کلیدی برای رسیدن به بازاریابی محتوای شخصی این است که دیدی کلنگر نسبت به مشتریان داشته باشید. رسیدن به چنین سطح بالایی از دقت و جزئیات جز با اتکا به داده‌های باکیفیت ممکن

وام، اشتغال ایجاد نمی‌کند

معاون توسعه کارآفرینی و اشتغال وزارت تعاون، کار و رفاه اجتماعی گفت در شرایط کنونی پرداخت تسهیلات و وام اشتغال ایجاد نمی‌کند، لذا باید برای سرمایه‌گذاری و اشتغال‌زایی دنبال راهکارهایی دیگر بود.

عیسی منصوری در کارگروه تخصصی اشتغال خراسان رضوی در مشهد افزود: هم‌اکنون روند تشکیل سرمایه در ایران مطلوب نیست به‌طوری‌که تسهیلات با هدف اشتغال‌زایی پرداخت اما در جای دیگر تبدیل به سرمایه می‌شود. وی ادامه داد: به‌طور مثال ۱۲ سال پیش میزان صادرات فرش دستباف ایران ۵ هزار مورد در سال بود و در این مدت تسهیلات زیادی برای برپا کردن دار قالی به بافندگان فرش داده شد اما صادرات آن به زیر ۴۰۰ مورد کاهش یافته است. باید ابتدا بازار فرش ایجاد شده و رونق یابد و سپس از آن اگر فعالی خواست دار قالی بزند به او وام ارائه شود. معاون وزیر تعاون، کار و رفاه اجتماعی همچنین بر لزوم گسترش رسته فعالیت‌هایی که ظرفیت اشتغال‌زایی در دوره تحریم را دارند تأکید و بیان کرد: در دوره تحریم



رسته فعالیت‌هایی مانند پوشاک، مبلمان، کفش، پتروشیمی، آی.تی و گردشگری می‌توانند رونق گرفته و اشتغال ایجاد کنند، در عوض برخی از فعالیت‌ها مانند صنعت خودرو و لوازم خانگی دچار رکود می‌شوند. اینک که با تحریم مواجهیم باید رشته فعالیت‌های اشتغال‌زا رونق گرفته و توسعه یابند. وی گفت: این در حالی است که اکنون بیشتر منابع سنتی اشتغال به سمت خدمات و کشاورزی برمی‌گردد. در مسئله و چالش خواهیم شد. منصوری افزود: مصرف سالانه پوشاک در ایران ۱۵ میلیارد دلار است که نیمی از آنها از طریق قاچاق تأمین می‌شود لذا رونق و گسترش تولیدات در این بخش نیازمند حمایت است. وی همچنین به اقدامات

در زمینه اشتغال حمایتی اشاره و بیان کرد: طبق هماهنگی انجام‌شده ۳ هزار میلیارد تومان به نهادهای حمایتی همچون کمیته امداد، بنیاد شهید و بهزیستی اختصاص می‌یابد.

تولید قطعات آسانسور بومی شد

ابزارهای نوین به عنوان اولین دارنده گواهینامه استاندارد ISO 9001 : 2008 در مدیریت کیفیت همواره سعی در افزایش رضایتمندی مشتریان داشته است.

وی افزود: این شرکت با تلاش گسترده در زمینه معرفی سیستم‌های مجهز به کنترل دور موتور VVVV نقش خود را در کاهش مصرف انرژی و حفظ محیط زیست ایفا می‌کند. این شرکت دانش‌بنیان در زمینه تولید تابلو فرمان گیربکسی، گیرلسی، MRL، تک فاز، هیدرولیک و لوازم جانبی آسانسور فعالیت می‌کند. آریان آسانسور به عنوان یک شرکت دانش‌بنیان با تأکید بر تحقیق و توسعه به عنوان محور اصلی دستیابی به اهداف خودکفایی، بهبود کیفیت و انطباق هرچه



بیشتر با استانداردهای جهانی از جمله EN81 به عنوان اولین دارنده گواهینامه ISO 9001 : 2008 در مدیریت کیفیت همواره سعی در ارتقای کیفیت در زمینه تولید تابلو فرمان آسانسور داشته است.

یکی از شرکت‌های دانش‌بنیان در کشور به عنوان نخستین تولیدکننده تابلو فرمان میکروپروسسوری آسانسور در ایران و نخستین شرکت دانش‌بنیان صنعتی در زمینه آسانسور از سال

۷۱ با بهره‌مندی از همکاری مهندسی و متخصصین با تجربه در زمینه الکترونیک و ساخت تابلوهای کنترل آسانسور آغاز کرد. به گزارش مرکز ارتباطات و اطلاع‌رسانی معاونت علمی و فناوری ریاست جمهوری، این شرکت با ارائه محصولات متنوع و شیوه‌های مدرن بازاریابی و فروش، سهم قابل توجهی از بازار داخلی را در اختیار دارد و با بهره‌گیری از کادر کارآموده در بخش‌های مختلف تلاش برای افزایش سطح کیفی محصولات خود داشته است. حسین بختیاری فرقاتی، مدیرعامل شرکت آریان آسانسور، گفت این شرکت با تأکید بر تحقیق و توسعه به عنوان محور اصلی دستیابی به اهداف خودکفایی و بهبود کیفیت و انطباق هرچه بیشتر با استانداردهای جهانی از جمله EN81 و تولید صنعتی با استفاده از شیوه‌ها و



کار آفرینان جوان در قاب تصویر «رمز موفقیت»

سری جدید مستند «رمز موفقیت» با موضوع معرفی کارآفرینان جوان، نخبه، مخترع و... شبهای زوج روی آنتن شبکه پنج سیما می‌رود. به گزارش مهر به نقل از روابط عمومی شبکه پنج سیما، سری جدید مستند «رمز موفقیت» با موضوع معرفی کارآفرینان جوان، نخبه، مخترع و... شبهای زوج ساعت ۲۰:۵۰ از شبکه پنج سیما پخش می‌شود. قاسم یوسفی، تهیه‌کننده مستند «رمز موفقیت» در توضیح این برنامه گفت: «رمز موفقیت» به معرفی جوانان موفق و نخبه در حوزه‌های مختلف صنعتی، کشاورزی، تولیدی، الکترونیک و... می‌پردازد؛ کارآفرینان موفق که با تلاش و کوشش توانسته‌اند به موفقیت‌های بزرگی دست یابند.

یادداشت



چگونه بیت کوین و بلاک چین سرمایه گذاری جمعی را دگرگون می‌کنند؟

بلاک چین با بیت کوین توانایی دگرگونی صنعت را دارد

به این دلیل که بلاک چین روند سرمایه‌گذاری را امن، قابل دسترسی از هر مکان و شفاف می‌سازد، پلتفرم‌های سرمایه‌گذاری جمعی که از بلاک چین استفاده می‌کنند می‌توانند در به حداکثر رساندن موفقیت یک پروژه کمک کنند. در حال حاضر چند روش برای استفاده از بلاک چین با سرمایه‌گذاری جمعی با بیت کوین با هدف کمک به جمع‌آوری سرمایه برای کسب کارها موجود است. اولین آنها عرضه اولیه سکه یا ICO (Initial Coin Offerings) نام دارد.

عرضه اولیه سکه (ICO)

شرکت‌ها در حال ساخت ارز مجازی مخصوص خودشان هستند که مشابه سهام شرکت عمل می‌کند. عرضه اولیه سکه، عرضه ارز مجازی جدید در یک پلتفرم بلاک چین است. این روند مشابه کار پلتفرم‌های سرمایه‌گذاری جمعی دیگر است که در آن ایجادکننده پروژه، ایده خود را پست و از اشخاصی که مال به حمایت هستند تقاضای سرمایه می‌کند. سرمایه‌گذاران در روش عرضه اولیه سکه، ژتون (Token) ارز مجازی را خریداری می‌کنند که نشانه سهم داشتن در پروژه است و شباهت زیادی با روش کاری بازار سهام دارد. اگر کار شرکت به خوبی پیش رود، شاید با گذر زمان ارزش سهام افزایش پیدا کند. به این سهم تحت عنوان حقوق صاحبان سهام (Crypto-Equity) اشاره می‌شود و تمام پلتفرم‌ها در آن به نحوی ساخته می‌شوند که کاربران از خرید، فروش و مبادله حقوق صاحبان سهام منفعت ببرند. زیربنای برای تسهیل سرمایه‌گذاری جمعی بیت کوین در حال ساخت هستند در حال حاضر فناوری بلاک چین نسبتاً تازه است. بیت کوین حدود یک دهه پیش همراه با اولین بلاک چین رونمایی شد. نتیجتاً بازار آن هنوز به حد کمال خود نرسیده است و هنوز ساختارهای جذاب و خلاقانه برای بهره‌برداری بیشتر ساخته می‌شوند. برنامه‌ای به نام OpenLedger در کنار بسیاری برنامه‌های دیگر وجود دارد که از فناوری بلاک چین در زمینه سرمایه‌گذاری جمعی استفاده می‌کند. OpenLedger مانند بازار سهام برای حقوق صاحبان سهام است. شرکت‌ها می‌توانند از طریق OpenLedger عرضه اولیه سکه را شروع کنند تا سرمایه به دست آورند؛ سپس حقوق صاحبان سهام می‌توانند در OpenLedger مبادله شود. این مسئله مسجورکننده و فناوری آن به سرعت در حال پیشرفت است. ادامه خواهیم دید عملکرد این مورد در شرایط واقعی چگونه است.

داستان استراتیس - بیش از ۱۰۰۰۰۰ دلار سرمایه از طریق سرمایه‌گذاری جمعی بیت کوین

رویکرد استراتیس (Straits) نسبت به سرمایه‌گذاری جمعی بلاک چین کمی متفاوت بود. آنها در تلاش برای ساخت پلتفرمی بودند که اجازه ساخت برنامه‌هایی به سبک بلاک چین با سرعت بسیار زیاد را می‌داد و تمامی اینها بر پایه یک فناوری جدید ساخته می‌شد. جذب سرمایه به دلایلی که ذکر کردیم، کاری سخت است. بنابراین کاری که استراتیس انجام داد این بود که یک ICO برای جذب سرمایه ایجاد کند. جالب این که آنها تنها بیت کوین را به عنوان هزینه پرداختی برای ICO می‌پذیرفتند و بیش از ۱۰۰۰۰۰ دلار برای فناوری خود جمع‌آوری کردند. یک ویژگی جالب دیگر این فناوری خاص این است که برای دسترسی به سرمایه به سه شخص نیاز است و تنها یک نفر از آنها برای استراتیس کار می‌کند. این مسئله در جاتی از پاسخگویی را در روند جذب سرمایه ایجاد می‌کند. بلاک چین روزبه‌روز توجه بیشتری به خود جلب می‌کند و دلیل آن استفاده ناوران مختلف از این فناوری برای انجام کارهای جالب است.

آینده روشن فناوری بلاک چین

با توجه به این که مردم و شرکت‌ها در استفاده از فناوری بلاک چین خلاقیت به خرج می‌دهند، احتمالاً نوآوری‌های بیشتری را در آینده شاهد خواهیم بود. آینده استفاده از این تکنولوژی در برنامه‌های مختلف مربوط به کسب‌وکار روشن است و اکنون نیز استفاده موفقیت‌آمیز آن در جذب سرمایه جمعی را شاهد هستیم.

منبع: thebalance

تخفیف ۵۰ درصدی برای حضور در نمایشگاه رسانه‌های دیجیتال

رویداد همچنین پاپوینی با عنوان «ایران ساخت» برپا خواهد شد. این پاپوینی با چهار هدف و مأموریت تشکیل می‌شود. مأموریت نخست این پاپوینی به جهت شعار امسال حمایت از کالای ایرانی، تولید ملی، کالا

و خدمات دانش‌بنیان خلاق و نوآور است. پیرو پاپوین «ایران ساخت» در دوازدهمین نمایشگاه بین‌المللی رسانه‌های دیجیتال، شرکت‌های خلاق می‌توانند با تخفیف ۵۰ درصدی (تا سقف ۲۰ میلیون ریال) برای اخذ غرفه برای حضور در این نمایشگاه تا تاریخ ۱۹ مهرماه، اقدام به ثبت‌نام کنند. مبلغ تخفیف ویژه شرکت‌های خلاق، پینگ از حضور و با ارائه مدارک حضور در نمایشگاه، به آنها پرداخت می‌شود.

فعالین شرکت‌های خلاق برای بهره‌مندی از تخفیف در نظر گرفته‌شده

در ثبت‌نام دوازدهمین نمایشگاه بین‌المللی رسانه‌های دیجیتال، می‌توانند به پایگاه ثبت‌نام در نمایشگاه به آدرس saramad.ir مراجعه کنند.



با برپایی پاپوین «ایران ساخت» در دوازدهمین نمایشگاه بین‌المللی رسانه‌های دیجیتال از حضور شرکت‌های خلاق در این رویداد با تخفیف ۵۰ درصدی حمایت می‌شود.

به گزارش پایگاه اطلاع‌رسانی بنیاد ملی نخبگان، دوازدهمین نمایشگاه بین‌المللی رسانه‌های دیجیتال با هدف آشنایی هرچه بیشتر فعالان حوزه دیجیتال و شرکت‌های فعال با آخرین تحولات صورت گرفته در حوزه رسانه‌های دیجیتال از تاریخ ۱۰ الی ۱۵ آبان‌ماه در ۹ بخش اصلی و ۷ پاپوین با حضور ناشران دیجیتال داخلی، تولیدکنندگان بازی‌های رایانه‌ای، استارت‌آپ‌ها و کشورهای عضو سازمان اگو در مصلاهی تهران برگزار می‌شود.

بخش‌های پایگاه‌های اینترنتی، نرم‌افزارهای تلفن همراه، محتوای دیجیتال، فناوری و دانش دیجیتال، بازی و هنرهای دیجیتال، شبکه‌های اجتماعی، کسب‌وکارهای نوپا، کودک و فضای مجازی و بخش بین‌الملل، از جمله بخش‌های اصلی این نمایشگاه است. در این

مدیرعامل ال جی موبایل:

این واحد سال آینده به کمک 5G به سودآوری خواهد رسید

مدیرعامل ال جی موبایل بر این باور است که این واحد با وجود ضرردهی متوالی، سال آینده می‌تواند به لطف فناوری 5G به بخشی سودآور تبدیل شود.

پیش‌بینی‌های اخیر مالی حاکی از آن هستند که سه‌ماهه سوم ۲۰۱۸، فصلی به‌شدت بد برای ال جی موبایل بوده است. متأسفانه، عملکرد ضعیف واحد موبایل ال جی کماکان ادامه دارد و انتظار می‌رود که ضرر این بخش تا پایان سال میلادی جاری به ۴۰۰ میلیون دلار برسد، اما با این وجود، هوانگ جنگ هوان، مدیرکل و مدیرعامل ال جی موبایل بر این باور است که این وضعیت به‌زودی تغییر خواهد کرد.

هوانگ پس از معرفی ال جی وی ۴۰ تین کیو در جمع خبرنگاران مدعی شد که ال جی یکی از تنها دو یا سه شرکتی محسوب می‌شود که در حال حاضر برای آغاز به کار نسل بعدی شبکه‌های موبایل، قادر به عرضه به موقع گوشی‌های هوشمند مجهز به 5G است. وی امید دارد که این مسئله منجر به افزایش فروش گوشی هوشمند در نیمه نخست سال ۲۰۱۹ شود و متعاقب آن آگاهی عمومی از برند ال جی نیز افزایش پیدا کند. براساس ادعای مدیرعامل ال جی، هنگامی که تمام این عوامل با یکدیگر ترکیب شوند، تغییر وضعیت در طول سال آینده محتمل خواهد بود.

ال جی در ماه آگوست اعلام کرد که در همکاری با اسپرینت قصد دارد نخستین گوشی سازگار با نسل پنجم شبکه موبایل را برای این اپراتور آمریکایی تولید کند. در حال حاضر جزئیات بسیار کمی درباره این گوشی هوشمند وجود دارد و تنها می‌دانیم که در شش ماهه نخست ۲۰۱۹ عرضه خواهد شد. با این حال، اسپرینت به‌تازگی تأیید کرد که این دستگاه از طراحی «خیره‌کننده» و «متفاوتی» برخوردار خواهد بود. این مسئله بدین معنی است که گوشی یادشده صرفاً مدلی ارتقا یافته از وی ۴۰ تین کیو یا دیگر دستگاه‌های فعلی ال جی نخواهد بود.

با توجه به ضرر تقریباً ۴۰۰ میلیون دلاری ال جی در سال ۲۰۱۸، فعلاً باید با دیده شک و تردید به ادعاهای مطرح‌شده نگریست. زیرا به هر صورت، ال جی به‌منظور رسیدن به سوددهی باید به‌نحو قابل ملاحظه‌ای هزینه‌ها را کاهش یا فروش گوشی‌هایش را به‌طرز چشمگیری افزایش دهد. با این حال، وقوع هر اتفاقی امکان‌پذیر است و تنها زمان صحت ادعاهای مدیرعامل ال جی موبایل را تأیید خواهد کرد.



طرح جامع هدایت شغلی از بهمن‌ماه اجرایی می‌شود

طرح‌هایی است که کارفرمای آن نیز سازمان برنامه و بودجه است. وی اظهار داشت: بسیاری از رشته‌ها و سرفصل‌هایی که تدریس می‌شود به‌روز و مطابق با نیاز بازار کار نیست که در اجرای این طرح تغییراتی متناسب با

بازار کار و زمان در سرفصل‌ها ایجاد می‌شود. وی گفت: این طرح از اردیبهشت پارسال آغاز شده و اکنون مراحل پایانی خود را می‌گذراند. رئیس سازمان تجاری‌سازی فناوری و اشتغال دانش‌آموختگان جهاد دانشگاهی افزود: طرح پیاده‌سازی الگوی نوین توسعه مشاغل خانگی هم با همکاری وزارت تعاون، کار و رفاه اجتماعی از ۱۵ مهرماه پارسال آغاز شده که به خاطر نوع برنامه‌ریزی و اجرا از جمله طرح‌های موفق است. وی با بیان اینکه هم‌اکنون ۹ استان برای اجرای آزمایشی این طرح انتخاب شده‌اند، اظهار داشت: خراسان رضوی هم

جزو این استان‌هاست که براساس آن ظرفیت و توانمندی هر استان مطالعه و شناسایی می‌شود و بعد از مشاوره و آموزش افراد با معرفی آنان به بازار کار برای آنها اشتغال ایجاد می‌شود.

معاون آموزشی جهاد دانشگاهی گفت طرح جامع هدایت شغلی با کارفرمای سازمان برنامه و بودجه از بهمن‌ماه امسال در شش دانشگاه کشور به صورت آزمایشی اجرا می‌شود. دکتر محمدصادق بیجندی

عصر یکشنبه در حاشیه افتتاح مرکز مشاوره و فضای کار اشتراکی و شتاب‌دهنده سرای آسان ایرانیان در مشهد طی گفت و گو با خبرنگار ایرنا، افزود: دانشگاه‌های فردوسی مشهد، علامه طباطبایی، علوم پزشکی شهید بهشتی، تهران و شیراز از جمله دانشگاه‌هایی است که مقدمات اجرای این طرح در آنها فراهم می‌شود. وی اظهار داشت: در مرحله نخست، طرح نظام جامع هدایت شغلی در دوره کارشناسی اجرا می‌شود و طی آن از ابتدای ورود دانشجو به دانشگاه برای وی پرونده شغلی تشکیل می‌گردد و تست‌های شخصیتی، ظرفیت و توانمندی از او گرفته می‌شود. وی گفت: در طول چهار سال تحصیل دانشجو نیز دوره‌های کارآموزی و کارورزی برای وی گذاشته می‌شود. بیجندی افزود: بازنگری رشته‌ها و سرفصل‌های دروس از دیگر



ایستگاه بازاریابی

۱۰۰ ایده کارآمد بازاریابی (۴)

به قلم: کتی کوآن کارآفرین و نویسنده حوزه بازاریابی و تبلیغات
مترجم: امیرالعلی

در سه شماره پیش به ۳۰ مورد از ایده‌های کارآمد بازاریابی اشاره کردیم و حال به باقی آن می‌پردازیم.

۳۱- سنو خود را فراموش نکنید

بهینه‌سازی موتور جست‌وجو (سنو) فرآیندی است که به کمک آن می‌توانید به بهبود دیده شدن و ارتباط وبسایت خود با نتایج جست‌وجوها کمک کنید. بدون شک این امر شانس دیده شدن مطالب شما را به شدت افزایش خواهد داد. با این حال این اقدام به سادگی صورت نگرفته و نیازمند دانش و مهارت کافی است. به همین خاطر ضروری است تا فردی مناسب را برای این امر استخدام کنید.

۳۲- صفحه فیس‌بوک خود را ایجاد کنید

بدون شک شبکه‌های اجتماعی نقش مهمی را در زمینه تبلیغات، بازاریابی و میزان آگاهی از برند ایفا می‌کنند. با این حال به علت وجود تعداد بسیاری از این شبکه‌ها، ضروری است تا در این رابطه نسبت به کارآمدترین‌ها اطلاع کافی داشته باشید. از جمله دلایل انتخاب فیس‌بوک شامل بیش‌ترین تعداد کاربران فعال و مخاطبان دسته‌بندی شده است. در این رابطه نیز شما نیاز به انجام کاری سخت را نخواهید داشت. تنها کافی است تا اقداماتی مداوم داشته باشید. بدون شک این امر در مقایسه با سایر روش‌ها از هزینه به مراتب کم‌تری برخوردار خواهد بود.

۳۳- باقی شبکه‌های اجتماعی را فراموش نکنید

اگرچه لازم است تا عمده تمرکز شما معطوف به یک شبکه باشد، با این حال این امر به معنای کنار گذاشتن باقی موارد نبوده و لازم است تا فعالیتی گسترده را داشته باشید. بدون شک هر شبکه اجتماعی از تعدادی کاربر برخوردار خواهد بود که خود می‌توانند به مشتریان شما تبدیل شوند. همچنین فراموش نکنید که هر شبکه اجتماعی فعالیت مخصوص به خود را نیاز خواهد داشت. به همین خاطر از اتخاذ یک سیاست کلی برای ارسال مطالب، خودداری کنید.

۳۴- مراتب قدردانی را به جا آورید

ضروری است تا شما به دنبال ایجاد مشتری‌های دائمی برای خود باشید. این امر شما را در رقابت با سایر برندها در جایگاه بهتری قرار خواهد داد و رشد شما را تضمین خواهد کرد. از جمله اقداماتی که در این رابطه می‌تواند مشتری را تحت تاثیر قرار دهد، احترام فوق‌العاده است. در این رابطه هر شرکتی لازم است تا با توجه به امکانات و میزان خلایق خود، اقدامات لازم را صورت دهد. با این حال از جمله روش‌های مرسوم و مورد توجه ارسال کارت و یا پیامک قدردانی بابت خرید است که لازم است تا بلافاصله پس از خرید صورت گیرد.

۳۵- تبلیغاتی چالشی داشته باشید

منظور از این امر این است که مخاطب تنها بیننده تبلیغات شما نبوده و خود درگیر آن شود. برای مثال ایجاد یک سرگرمی همگانی و اعطای جایزه به نفرات برتر، خود می‌تواند جذابیت بسیار بالایی را برای مخاطبان به همراه داشته باشد.

۳۶- پاداشی را برای وفاداری مشخص کنید

لازم است تا مشتریان باسابقه تفاوت‌هایی را با سایرین احساس کنند. در غیر این صورت ترغیب خواهند شد تا برندهای دیگری را نیز امتحان نمایند. برای مثال این امر که قرعه‌کشی و یا تخفیف‌های ویژه‌ای را برای آن‌ها تعیین کنید، خود از جمله اقدامات کارساز در این زمینه خواهد بود.

۳۷- قیمت‌گذاری محصول را به شکلی حرفه‌ای انجام دهید

در این رابطه انواع روش‌ها وجود دارد که لازم است تا در راستای بهترین راهکار، نسبت به آن‌ها به آگاهی خوبی دست پیدا کنید. در این رابطه زمان تغییر قیمت، فروش ارزان و ارزیابی بازخورد مشتری نسبت به هر یک از جمله ملاحظات و اقدامات اولیه محسوب می‌شود.

۳۸- به صفحات خود در شبکه‌های اجتماعی شخصیت بدهید

افراد قادر نخواهند بود تا با یک لوگو یا شعار ارتباط برقرار کنند. به همین خاطر لازم است تا فراتر از این امر عمل کرده و به نحوی رفتار کنید که افراد احساس کنند که با یک فرد واقعی مواجه هستند. این امر در میزان اعتماد و رفتار مناسب آن‌ها تاثیر بسزایی خواهد داشت.

۳۹- بخشی را به معرفی خود و اطلاعات لازم اختصاص دهید

این امر طبیعی است که افراد تمایل داشته باشند تا به اطلاعات جامعی در رابطه با شرکت و تیم کاری آن، دست پیدا کنند. به همین خاطر لازم است تا بخشی را در وبسایت خود برای درج این مطالب اختصاص دهید. در این رابطه به هر میزانی که اطلاعات بهتر و کامل‌تری را در اختیار افراد قرار دهید، میزان نزدیکی آن‌ها نیز افزایش پیدا خواهد کرد.

۴۰- به دنبال افزایش اعتبار خود باشید

هیچ چیز به اندازه اعتبار باعث فروش نخواهد شد. به همین خاطر است که باید همواره به دنبال راهکارهایی برای افزایش آن و حفظ اعتبار به دست آمده، باشید. به دلیل اهمیت بالای این امر لازم است تا بخشی از سرمایه‌گذاری‌های خود را به این بخش اختصاص دهید. این امر باعث خواهد شد تا بتوانید با برنامه پیش بروید.

۴۱- ضمانت و گارانتی خوبی داشته باشید

این امر که حاضر باشید تا محصول خود را برای چندین سال ضمانت کنید، مخاطب را به این باور خواهد رساند که محصولات شما از کیفیت بالایی برخوردار هستند. این امر که افراد اطمینان داشته باشند که در صورت بروز مشکل دیگر نیاز به هزینه اضافی نخواهند داشت، خود از میزان قابل توجهی از ترندهای آن‌ها کم خواهد کرد. به همین خاطر لازم است تا تیمی مناسب را برای این امر مشخص کنید.

ادامه دارد ...

افزایش ترافیک وبسایت، بدون نیاز به سنو



مترجم: سینیانیکدل

برای اینکه فعالیت شما به عنوان مهمان در سایت‌های دیگر مؤثر واقع شود، تجارت‌ها و وبسایت‌هایی را برای همکاری انتخاب کنید که مخاطب و عرضه یکسانی با سایت شما داشته باشند. علاوه بر این اطمینان حاصل کنید سایت میزبان به اندازه کافی از ترافیک بالا برخوردار است تا زمان خود را هدر نداده باشید. اگر برای کسب و کار خود به وبلاگی نیاز دارید، می‌توانید با دیگر متخصصان هم‌عرضه خود مصاحبه کنید و از آنها بخواهید مصاحبه را در شبکه‌های اجتماعی یا سایت خود منتشر کنند.

۲- سرمایه‌گذاری در شبکه‌های اجتماعی

شبکه‌های اجتماعی، بازاری در حال گسترش برای کسب و کارهای آنلاین محسوب می‌شوند. به نقل از «اسپروت سوشال (Sprout Social)»، شبکه‌های اجتماعی بر روی ۷۴ درصد از تصمیمات مربوط به خرید مشتریان تأثیر می‌گذارند. پلتفرم‌های مختلف شبکه‌های اجتماعی می‌توانند به عنوان سازنده برند شما عمل کنند و در درازمدت تأثیر بسزایی بر وفاداری و جذب ترافیک سایت بگذارند و با افزایش نرخ کلیک، تعداد بازدیدکنندگان را بالا ببرند.

از فعال‌بودن پیج خود در شبکه‌های اجتماعی اطمینان حاصل کنید و تنها به پست‌گذاری معمولی اکتفا نکنید، بلکه با انجام تحقیقات بازاریابی کیفیت و نوع مطالب اشتراکی خود را افزایش دهید. متأسفانه در بسیاری پلتفرم‌ها از الگوریتم‌هایی استفاده شده است که پست‌های مربوط به تجارت را در موقعیت‌های نسبتاً پایین و کم‌بازدید قرار می‌دهند. در این حالت قرار دادن پست‌ها در اولویت، هزینه بالایی را شامل می‌شود. با این حال پرداخت هزینه برای تبلیغات در شبکه‌های اجتماعی مانند فیس‌بوک یکی از ارزان‌ترین راه‌های تبلیغات به صورت آنلاین است و اگر به درستی انجام شود سود بسیار زیادی برای شرکت شما خواهد داشت نکته مهم انتخاب شرکت بازاریابی شبکه‌های اجتماعی موفق است که بتواند تبلیغات شما را براساس یک استراتژی مؤثر انجام دهد.

۳- بازاریابی از طریق ایمیل

هرچند اختلاف نظرهایی بر سر مقدار سود حاصله از بازاریابی ایمیلی وجود دارد، اما تمامی منابع به این نکته اشاره دارند که بازاریابی ایمیلی یکی از ابزارهای بسیار مفید در زمینه بازاریابی است و معمولاً سرمایه‌گذاری در این زمینه به سوددهی چشمگیری می‌انجامد. برندها می‌توانند با استفاده از ایمیل یا خبرنامه الکترونیکی، محصولات و خدمات خود را تبلیغ کنند و ترویج دهند. برای افزایش سود و تأثیرگذاری هرچه بیشتر بازاریابی ایمیلی می‌توانید از آزمون A/B، شخصی‌سازی و تقسیم‌بندی ایمیل‌ها استفاده کنید. این روش‌ها رابطه میان شما و مشتریان‌تان را صمیمانه‌تر و هدفمندتر می‌سازند، نشان می‌دهند مشتریان شما چه موضوعات و محتوایی را بیشتر می‌پسندند و بهترین زمان برای ارسال ایمیل‌ها را به شما نشان می‌دهند.

باعث تعجب نیست که جذب ترافیک بیشتر برای وبسایت برابر با رشد هرچه بیشتر و افزایش سوددهی آن می‌شود. طبیعتاً اگر مردم از کسب و کار و تجارت شما به صورت آنلاین بازدید نکنند، هیچ‌گونه خرید اینترنتی صورت نمی‌پذیرد. با این حال اینطور به نظر می‌رسد که در سال ۲۰۱۸ تمامی تجارت‌ها برای افزایش ترافیک سایت‌های خود به بهینه‌سازی موتورهای جست‌وجو (SEO) روی آورده‌اند.

امروزه سنو یک استراتژی مجازی مؤثر در رشد تجارت‌ها محسوب می‌شود. طبق برآورد «نت مارکت‌شیر (Net Marketshare)»، در سال گذشته ۷۲ درصد ترافیک جست‌وجو بر روی سیستم عامل‌های دسکتاپ متعلق به موتور جست‌وجو گوگل بوده است. با این حال و با توجه به رشد اینترنت و افزایش تعداد شرکت‌هایی که با استفاده از کلمات کلیدی برای رسیدن به بالاترین حد رقابت می‌کنند، شناس و فرصت دریافت ترافیک کافی کمتر و کمتر می‌شود.

پیش از اینکه خود را مأمور اجرای کمپینی جدید برای جذب ترافیک بیشتر کنید، به بررسی و تحلیل ترافیک حال حاضر سایت بپردازید. شما می‌توانید از نرم‌افزارهایی مانند «تحلیلگر گوگل (Google Analytics)» و «سِم-راش (SEMRush)» برای یافتن منبع ترافیک سایت خود استفاده کنید. برای مثال می‌توانید دریابید افراد بیشتر از چه کشورها یا شهرهایی به سایت شما سر می‌زنند؛ بازدیدکنندگان تان چه مدت در سایت شما می‌مانند؛ از کدام صفحات و مطالب بیشتر دیدن می‌کنند و در طول این بازدید معمولاً چه هنگام (و در کدام صفحه) سایت شما را ترک می‌کنند. دسترسی به این اطلاعات کمک می‌کند استراتژی بهتر و قوی‌تری بر مبنای روش‌هایی که در اختیار تان قرار خواهیم داد- برای سایت خود داشته باشید و آمار بازدیدکنندگان کلیکی خود را افزایش دهید.

با استفاده از این ۵ روش می‌توانید آمار بازدید سایت خود را بالا ببرید.

۱- بازدید از دیگر وبسایت‌ها دیگر به عنوان مهمان

با بازدید از دیگر وبسایت‌ها و همکاری با آنان به عنوان مهمان، می‌توانید به برخی اهداف خود برسید. این کار سبب افزایش «روابط عمومی (PR)» شما می‌شود؛ بدین معنا که با این کار به اعتبار سایت خود می‌افزاید و با مشاهده هرچه بیشتر سایت‌های مرتبط با تجارت خود، تخصص شما در عرصه تجارت‌تان بیشتر می‌شود. بازدید از دیگر وبسایت‌ها آگاهی عموم را از برندان افزایش و شرکت شما را در دسترس مشتریان احتمالی بیشتری قرار می‌دهد. یکی دیگر از مزیت‌های این کار -با استفاده از لینک‌هایی که در سایت میزبان قرار داده‌اید- افزایش رتبه‌بندی سنو وبسایت‌تان است.

منبع: entrepreneur

