

فرصت امروز

برای کسب و کار آفرینی

طرح دولت، موافقت مجلس، فعالیت سرمایه‌گذاران
وزارت راه به نفع بخش خصوصی
کنار می‌رود

تنوع بخشی به منابع اعتباری صنعت حمل‌ونقل یکی از اصلی‌ترین اولویت‌ها و برنامه‌هایی است که وزارت راه‌وشهرسازی در طول سال‌های گذشته آن را پیگیری کرده و کنار زدن دولت از ...



لایحه اصلاح بودجه ۹۵ در کمیسیون رد شد، نمایندگان چه تصمیمی می‌گیرند؟

کلید در بسته نظام بانکی در دست مجلس

کلید لایحه اصلاحیه قانون بودجه توسط نمایندگان مجلس رد شد تا به این ترتیب سرنوشت یکی از مهم‌ترین لایحه‌های دولت امید داشت تا با آن شرایط نظام بانکی را

تغییر دهد، در ابهام فرو رود. به گزارش «فرصت امروز» با این حساب دولت به دنبال شناسایی ۴۵ هزار میلیارد تومان سود ناشی از تسعیر دارایی‌های ارزی بانک مرکزی و

اختصاص آن به بانک‌های دولتی برای افزایش سرمایه بود. این پرداخت به‌عنوان تسویه بدهی دولت به این بانک‌ها در نظر گرفته شده بود.

مدیران



رئیس جمهوری در اجلاس جهانی شوراها و شهرداران:

اتکای در آمد شهرداری به تراکم
مضر تر از اتکا به در آمد نفتی است

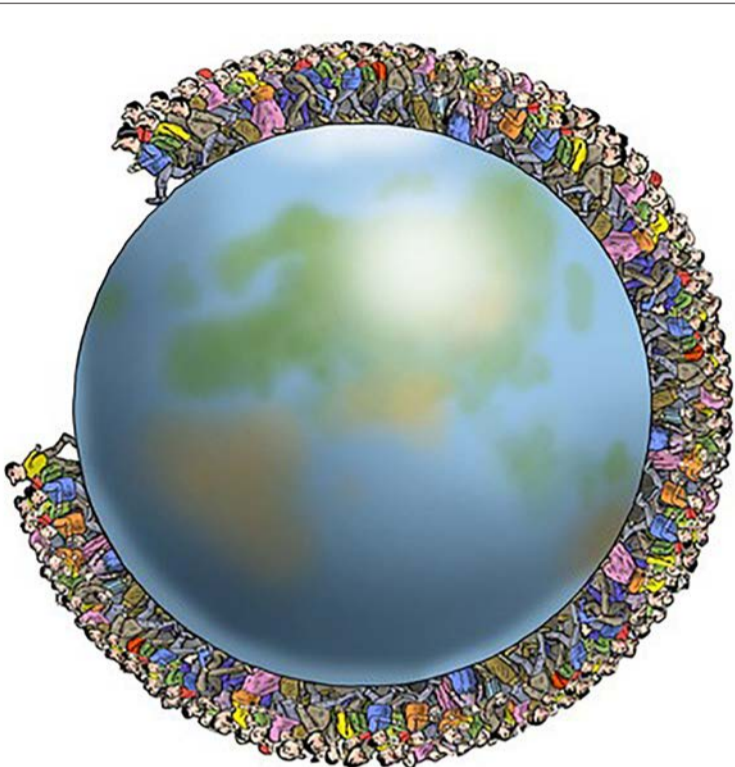
سرمقاله

پیامد شکست
اقتصادی روحانی



محمدصادق
جنان‌صفت
عضو شورای
سردبیری

دولت مستقر در ایالات متحده آمریکا همه نیروی مادی و فکری خود را برای حفظ برنامه جامع اقدام مشترک میان ایران و گروه کشورهای ۵+۱ به کار گرفته است. آنگونه که از سخنان مقام‌های مذاکره‌کننده برمی‌آید، برخی از موارد تحریمی مربوط به مسائلی غیر از مسائل هسته‌ای بوده و هست که تیم مذاکره‌کننده اختیار گفت‌وگو درباره آنها را نداشته است. از سوی دیگر اما گروه‌هایی از تندروهای حزب جمهوریخواه به‌ویژه آنهایی که دنبال رای برای ترامپ هستند و اکنون در نهادهای قانونگذاری ...



کدام کشورها تا سال ۲۰۲۰ بر اقتصاد جهان تسلط خواهند داشت؟
حمله هند و چین به آمریکا

در چهاردهمین نمایشگاه بین‌المللی صنایع و تجهیزات آشپزخانه
غیبت غول‌های ایرانی به
نفع چینی‌ها شد

طیبنیا به بلومبرگ خبر داد

بازگشت ایران به بازارهای اوراق قرضه بین‌المللی پس از ۱۴ سال

وزیر امور اقتصاد و دارایی در مصاحبه با بلومبرگ اظهار کرد ایران پس از ۱۴ سال، سرگرم بررسی بازگشت به بازارهای بین‌المللی اوراق قرضه است. به گزارش ایسنا، علی طیبنیا در مصاحبه با این پایگاه خبری آمریکایی اظهار کرد: انتظار می‌رود ایران در آینده‌های نزدیک رتبه اعتباری دریافت کند که گامی برای کمک به جذب سرمایه‌گذاران اوراق قرضه خواهد بود. وی در ادامه افزود: مقامات ایرانی با همه آژانس‌های اعتبارسنجی سرگرم مذاکره هستند.

بر اساس گزارش بلومبرگ، دولت روحانی ۱۰ ماه پیش از پایان دوره اول ریاست جمهوری خود تلاش می‌کند موفقیت دیپلماتیک تاریخی خود را به مزایای اقتصادی محسوس برای ۸۰ میلیون نفر جمعیت ایران تبدیل کند، اما تلاش دولت برای جذب میلیارد‌ها دلار سرمایه‌گذاری خارجی مورد نیاز برای بازسازی زیرساخت به دلیل عدم تمایل بانک‌های خارجی برای همکاری با ایران به مانع برخورد کرده است. بانک‌های جهانی از این واژه دارند که سایر تحریم‌های آمریکا را که تحت توافق هسته‌ای سال ۲۰۱۵ برداشته نشده‌اند نقض کنند و تحت مجازات قرار بگیرند.

طیبنیا در این مصاحبه گفت: در حوزه روابط بانکی به‌ویژه بانک‌های بزرگ ما همچنان با مشکلاتی روبه‌رو هستیم، با این همه این مشکلات به تدریج و با گذشت زمان حل خواهند شد.

سرمقاله

پیامد شکست اقتصادی روحانی

گزارش، یادداشت و گفت‌وگویی که از سوی منتقدان دولت مستقر در رسانه‌های کوچک و بزرگ غربی منتشر می‌شود را با سرعت برق و باد منتشر می‌کنند. پاس‌کاری از راه دور این دو طیف جاده دوطرفه است، یعنی اینکه منتقدان دولت اوپاما نیز از سخنان و نوشته‌های برخی احزاب و جمعیت‌های سیاسی منتقد دولت حسن روحانی که طعم و بویی غیر از برجام و علیه آن است را به اطلاع مخالفان ایران می‌رسانند و آنها را همچون ابزاری برای تضعیف اوپاما و امتیاز گرفتن به کار می‌برند. به نظر می‌رسد که منتقدان منصف‌تر دولت یازدهم از این همساز میان حزب جمهوریخواه آمریکا و طیف‌های عصبانی ایرانی رضایت ندارند و این رای مایه تضعیف ایران می‌دانند و نمی‌خواهند در این دام بیفتند، واقعیت این است که اما این طیف به لحاظ اثرگذاری بر رسانه‌های نیرومند منتقدان سرسخت دولت، نیروی کافی ندارند و صدایشان کمتر به گوش می‌رسد. دقت در فضای رسانه‌ای منتقدان دولت نشان می‌دهد که ناامیدسازی شهروندان ایرانی از اینکه اصول برجام‌فایده‌ی داشته باشد با شتاب در حال اجراء است و نیروی

بسیاری از سرمایه‌گذاران به منزله گشایش یکی از بزرگ‌ترین بازارهای بکر دنیا بوده است.

طبق گزارش صندوق بین‌المللی پول، ایران آخرین بار در ژوئیه سال ۲۰۰۲ اوراق قرضه بین‌المللی صادر کرد. اکبر کامیجانی، معاون بانک مرکزی در مصاحبه‌ای در تاریخ ۱۰ تیر به بلومبرگ گفته بود مقامات آژانس رتبه‌سنجی فیتچ، ماه ژوئن برای ارزیابی مقدماتی اقتصاد ایران به این کشور سفر کردند. این شرکت دو ماه قبل تأیید کرده بود با ایران سرگرم مذاکره است، اما جزئیات بیشتری در این خصوص ارائه نکرده بود.

آمار بلومبرگ نشان می‌دهد فیتچ در سال ۲۰۰۸ پس از اینکه ایران آخرین اوراق قرضه بی‌وروی خود را به‌طور کامل پرداخت کرد، رتبه اعتبار دولتی را که چهارمین رتبه سرمایه‌گذاری بی‌ارزش +B است برای این کشور حذف کرد. همچنین مودیز رتبه B2 برای ایران را حذف کرد. وزیر امور اقتصادی و دارایی در این مصاحبه اظهار کرد: در حال حاضر زمینه برای انتشار اوراق قرضه و اوراق بهادار مختلف در بازارهای بین‌المللی وجود دارد، این همه وی درباره زمان و میزان اوراق قرضه‌ای که منتشر خواهد شد توضیحی نداد. ایران به سایر تولیدکنندگان بزرگ نفت می‌پیوندد که به‌دنبال کاهش بی‌سابقه قیمت‌های نفت به منظور تأمین فاینانس مورد نیازشان به بازار اوراق قرضه بین‌المللی

روی آورده‌اند. ابوظبی در ماه آوریل ۵ میلیارد دلار از انتشار اوراق قرضه تهیه کرد، درحالی‌که قطر دو برابر این میزان را از سرمایه‌گذاران دریافت کرده است و عربستان سعودی بانک‌هایی را برای کمک به فروش نخستین اوراق قرضه بین‌المللی خود استخدام کرده است. با این همه ایران همچنان سرگرم بررسی گزینه‌های ممکن بوده و مقامات ایرانی برای اشتغال‌زایی و تحرک بخشیدن به رشد اقتصادی راه‌های دیگری را هم برای فاینانس پروژه‌های متعدد دنبال می‌کنند. وزیر امور اقتصادی و دارایی به بلومبرگ گفت: حدود ۴۵ میلیارد دلار توافق فاینانس با کشورهای مختلف از زمان اجرایی شدن برجام در سال گذشته امضا شده با این همه ممکن است چندین ماه طول بکشد تا این توافق‌ها به مرحله اجرا برسند که این مسئله کاملاً طبیعی است.

طیبنیا پیش‌بینی کرد که تولید ناخالص داخلی در مدت ۱۲ ماه تا مارس سال ۲۰۱۷ (پایان سال ۱۳۹۵) ۵ درصد رشد خواهد کرد که بالاتر از نرخ رشد ۴.۵ درصدی است که پیش از این پیش‌بینی شده بود. تورم هم برای نخستین بار در یک ربع قرن اخیر تک‌رقمی شده است و بانک‌ها نرخ‌های بهره سپرده‌ها را از ۱۸ به ۱۵ درصد کاهش داده‌اند. بدهی‌های معوقه بانکی هم از حدود ۱۴ درصد در شروع به کار دولت کنونی در سال ۲۰۱۳، به حدود ۱۰ درصد کاهش پیدا کرده است.

فرصت امروز

برگزار می‌کنند



نام دوره آموزشی	تاریخ برگزاری	مدرس دوره
مدیریت تغییر سازمانی (OCM)	۲۱ مردادماه ۹۵	فرخ تلوحیثی
نوآوری در چارچوب تعالی سازمانی (EFQM)	۲۸ مردادماه ۹۵	افشین تقوی
چالش رهبری سازمانی	۴ شهریورماه ۹۵	سید محمد اعظمی نژاد
رفتارشناسی مشتری با رویکرد DISC	۱۱ شهریورماه ۹۵	محمدباقر مرادی

جهت ثبت نام و آگاهی از جزئیات دوره‌ها به آدرس
<http://forsatnet.ir/academy.html>

مراجعه و یا با تلفن‌های ۰۹۱۲۳۱۳۳۴۹۰ - ۲۲۸۱۱۹۲۹ تماس
گرفته و یا با ایمیل academy@forsatnet.ir مکاتبه نمایید



خبر

با دستور وزیر صنعت، معدن و تجارت مرکز تست تصادف خودرو ایجاد می‌شود



وزیر صنعت، معدن و تجارت خواستار ایجاد مرکز تست تصادف خودرو در ایران شد.
به گزارش ایسنا، تست تصادف یکی از مهم‌ترین آزمون‌های مربوط به سنجش سطح ایمنی خودروها است که البته در حال حاضر امکانات و تجهیزات مربوط به این تست در ایران وجود ندارد.
به دلیل نبودن تجهیزات مربوط به تست تصادف در داخل کشور، خودروسازان محصولات خود را برای انجام این تست به مراکز فعال در خارج از کشور ارسال می‌کنند.
این موضوع اخیراً مورد انتقاد وزیر صنعت، معدن و تجارت قرار گرفت به‌گونه‌ای که وی در جدیدترین جلسه شورای سیاست‌گذاری خودرو دستور ایجاد مرکز تست تصادف خودرو در ایران را صادر کرد.
در این زمینه در جلسه شورای سیاست‌گذاری خودرو عنوان شد که حدود ۲۰ میلیون یورو سرمایه‌گذاری برای خرید تجهیزات و ایجاد مرکز تست تصادف خودرو در داخل کشور باید صورت گیرد.

در این رابطه محمدرضا نعمت‌زاده از سازمان ملی استاندارد ایران خواست درصدی از منابع مرتبط خود را به ایجاد مرکز تست تصادف خودرو اختصاص دهد.

تولید چهار وانت متوقف شد



خرداد امسال تولید چهار مدل وانت در خودروسازان داخلی به صفر رسید.
به گزارش ایسنا، در این مدت تولید وانت وینگل دوکابین تک دیرانسیل شرکت سازه‌های خودرو دیزل با کاهش ۱۰۰ درصدی از ۹۶ دستگاه در خرداد ماه ۱۳۹۴ به صفر کاهش یافت.
تولید وانت وینگل دوکابین دو دیرانسیل شرکت سازه‌های خودرو دیزل نیز ۱۰۰ درصد کاهش یافت و از ۶۹ دستگاه در خرداد ماه سال گذشته به صفر رسید.

در این مدت تولید وانت ریچ شرکت پارس خودرو نیز ۱۰۰ درصد کاهش یافته و از ۹۶ دستگاه در خرداد ماه ۱۳۹۴ به صفر کاهش یافت.
تولید وانت پانز شرکت مرتب نیز با کاهش ۱۰۰ درصدی همراه بوده و از سه دستگاه در خرداد ماه ۱۳۹۴ به صفر رسید.

آمارهای وزارت صنعت نادرست از آپ در آمد تولید اتوبوس در شرکت پیشرو دیزل آسیا ادامه دارد



شرکت پیشرو دیزل آسیا آمار اعلامی وزارت صنعت، معدن و تجارت مبنی بر توقف تولید اتوبوس در این شرکت در خرداد ماه امسال را نادرست اعلام کرد.
به گزارش ایسنا، وزارت صنعت، معدن و تجارت هر ماه گزارشی از وضعیت تولید انواع خودروهای سبک و سنگین در کشور را به تفکیک نوع محصول و شرکت تولیدکننده آن منتشر می‌کند.
در گزارش منتشر شده از سوی وزارتخانه در رابطه با وضعیت تولید انواع خودرو در خردادماه امسال، میزان تولید اتوبوس در دو شرکت داخلی صفر اعلام شده بود. با این حال شرکت پیشرو دیزل آسیا اعلام کرد که این آمار نادرست بوده و تولید اتوبوس در این شرکت متوقف نشده است.
در نمایررسی‌ای از سوی این شرکت آمده است: «شرکت پیشرو دیزل آسیا در خرداد ماه سال جاری با تولید هشت دستگاه اتوبوس، ۱۲ اتاق مینی‌بوس، یک دستگاه میدل باس و پنج دستگاه مینی‌بوس، فعالیت رو به رشد خود را ادامه می‌دهد. این آمار در سایت بهین‌یاب (که مورد تایید وزارت صنعت، معدن و تجارت است) ثبت و تایید شده است. طبق پیگیری به عمل آمده اطلاعات ارائه شده توسط وزارت صنعت، معدن و تجارت به دلیل اشکال در سایت مربوطه اشتباه بوده و آمار تولید این مجموعه تولیدی صفر اعلام شده که این موضوع مغایر با واقعیت است و این مهم خدمت مسئولان محترم وزارتخانه مذکور کتبا اعلام شد.»

این در حالی است که پیش از این نیز در اتفاقاتی مشابه برخی شرکت‌های خودروساز اعلام کرده بودند که آمار درج شده در گزارش وزارت صنعت، معدن و تجارت مبنی بر توقف تولید آنها، نادرست است.

آلمان و چین سخت‌گیری‌های جدیدی برای «خودران»ها وضع کردند



ترجمه: معراج آگاهی
منبع: رویترز / بلومبرگ

احتمال ایجاد خطراتی جانی سبب شده تا دولت‌های آلمان و چین قوانین سخت‌گیرانه جدیدی برای این نوع خودروها وضع کنند، دولت چین به تازگی آزمایش این خودروها را در بزرگراه‌های این کشور ممنوع کرده و وزارت حمل‌ونقل آلمان هم نصب جعبه سیاه را در این خودروها تقاضا کرده است در این شرایط به نظر می‌رسد وارد این خودروها به بازار با مشکلات جدی‌تری روبرو خواهد شد.
این روزها طراحی و ساخت خودروهای خودران در شرکت‌های خودروسازی رونق فراوانی یافته و شرکت‌هایی نظیر تسلا هم‌اکنون در مرحله تست جاده‌ای این خودروها هستند. با این حال انجام این آزمایشات چندان هم بی‌خطر نبوده و ثبت دو مورد تصادف حین انجام فرایند آزمایش خودروی خودران تسلا، سبب شده است تا قانون‌ممنوعیت چینی قوانین ممنوعیت آزمایش خودروهای خودران را به تصویب برسانند.
در این راستا مقامات چینی اعلام کردند که به‌زودی پلیس این کشور قوانین مربوط به جلوگیری از تردد این خودروها در جاده‌های چین را اجرا خواهند کرد. براساس گزارش‌های منتشر شده و به گفته «She Weizhen» مدیر اداره خودرویی وزارت صنعت و تکنولوژی ارتباطات چین، این وزارتخانه در حال مذاکره با مقامات پلیس این کشور به منظور تهیه متن پیش‌نویس ممنوعیت تردد خودروهای خودران در قالب انجام آزمایش در بزرگراه‌های چین هستند. با این حال اعلام‌ات دقیق و هرگونه جزئیات در ارتباط با جدول زمانبندی اجرای قانون ممنوعیت تردد آزمایشی خودروهای خودران در چین صادر نمی‌گردد.

مذاکره با مقامات پلیس این کشور به منظور تهیه متن پیش‌نویس ممنوعیت تردد خودروهای خودران در قالب انجام آزمایش در بزرگراه‌های چین هستند. با این حال اعلام‌ات دقیق و هرگونه جزئیات در ارتباط با جدول زمانبندی اجرای قانون ممنوعیت تردد آزمایشی خودروهای خودران در چین صادر نمی‌گردد.

مذاکره با مقامات پلیس این کشور به منظور تهیه متن پیش‌نویس ممنوعیت تردد خودروهای خودران در قالب انجام آزمایش در بزرگراه‌های چین هستند. با این حال اعلام‌ات دقیق و هرگونه جزئیات در ارتباط با جدول زمانبندی اجرای قانون ممنوعیت تردد آزمایشی خودروهای خودران در چین صادر نمی‌گردد.

مذاکره با مقامات پلیس این کشور به منظور تهیه متن پیش‌نویس ممنوعیت تردد خودروهای خودران در قالب انجام آزمایش در بزرگراه‌های چین هستند. با این حال اعلام‌ات دقیق و هرگونه جزئیات در ارتباط با جدول زمانبندی اجرای قانون ممنوعیت تردد آزمایشی خودروهای خودران در چین صادر نمی‌گردد.

مذاکره با مقامات پلیس این کشور به منظور تهیه متن پیش‌نویس ممنوعیت تردد خودروهای خودران در قالب انجام آزمایش در بزرگراه‌های چین هستند. با این حال اعلام‌ات دقیق و هرگونه جزئیات در ارتباط با جدول زمانبندی اجرای قانون ممنوعیت تردد آزمایشی خودروهای خودران در چین صادر نمی‌گردد.

بازار خودرو

قیمت خودروهای پورشه

مدل خودرو	قیمت نمایندگی	قیمت بازار
کارا ۹۱۱	موجود نیست	۱,۴۸۰,۰۰۰,۰۰۰
ماکان ۲۰۱۵	موجود نیست	۵۵۰,۰۰۰,۰۰۰
پانامرا (۶ سیلندر)	موجود نیست	۹۵۰,۰۰۰,۰۰۰
پانامرا (۸ سیلندر)	موجود نیست	۱,۳۳۰,۰۰۰,۰۰۰
پانامرا توربو	موجود نیست	۱,۴۲۰,۰۰۰,۰۰۰
کاین (۶ سیلندر)	موجود نیست	۹۲۰,۰۰۰,۰۰۰
کاین (۸ سیلندر)	موجود نیست	۱,۳۵۰,۰۰۰,۰۰۰
کاین توربو ۸ سیلندر	موجود نیست	۱,۴۵۰,۰۰۰,۰۰۰
کاین Gts	موجود نیست	۱,۴۰۰,۰۰۰,۰۰۰

قیمت خودروهای سانگ یانگ

مدل خودرو	قیمت نمایندگی	قیمت بازار
تیولی	۹۴,۸۳۰,۰۰۰	۱۱۰,۰۰۰,۰۰۰
اکتیون لاکچری	۱۴۰,۶۱۰,۰۰۰	۱۲۸,۰۰۰,۰۰۰
اکتیون پرستیژ	۱۳۶,۷۹۵,۰۰۰	۱۲۵,۰۰۰,۰۰۰
اکتیون کامفورت	۱۱۵,۵۶۰,۰۰۰	۱۱۳,۰۰۰,۰۰۰
تیولی الیت	۹۴,۸۳۰,۰۰۰	۱۱۰,۰۰۰,۰۰۰
پرمیوم	۱۳۹,۸۴۰,۰۰۰	۱۲۵,۰۰۰,۰۰۰
کوراندو ایتیوم	۱۱۹,۰۰۰,۰۰۰	۱۱۷,۰۰۰,۰۰۰

قیمت خودروهای لکسوس

مدل خودرو	قیمت نمایندگی	قیمت بازار
IS۲۵۰	۲۹۵,۰۰۰,۰۰۰	۲۹۰,۰۰۰,۰۰۰
IS۲۵۰	۲۷۵,۰۰۰,۰۰۰	۲۷۰,۰۰۰,۰۰۰
H CT۲۰۰	۲۰۵,۰۰۰,۰۰۰	۲۰۵,۰۰۰,۰۰۰
ES۲۵۰ ۲۰۱۶	۳۲۵,۰۰۰,۰۰۰	۳۲۷,۰۰۰,۰۰۰
NX۲۰۰ F-Sport	۳۴۰,۰۰۰,۰۰۰	۳۱۲,۰۰۰,۰۰۰
NX۲۰۰ ۲ F-Sport	۳۴۹,۰۰۰,۰۰۰	۳۳۵,۰۰۰,۰۰۰
GS۲۵۰	۲۸۹,۰۰۰,۰۰۰	۳۱۰,۰۰۰,۰۰۰
GS۲۵۰	۳۳۵,۰۰۰,۰۰۰	۳۳۰,۰۰۰,۰۰۰

قیمت خودروهای مرسدس بنز

مدل خودرو	قیمت نمایندگی	قیمت بازار
بنز	موجود نیست	۴۲۰,۰۰۰,۰۰۰
بنز C۲۰۰	موجود نیست	۳۰۵,۰۰۰,۰۰۰
بنز E۲۰۰	۳۰۴,۰۰۰,۰۰۰	۳۳۰,۰۰۰,۰۰۰
بنز E۳۰۰	موجود نیست	۴۰۰,۰۰۰,۰۰۰
بنز S۵۵۰ مدل ۲۰۱۴	موجود نیست	۲۸۰,۰۰۰,۰۰۰
مرسدس C۲۰۰ مدل ۲۰۱۶	موجود نیست	۵۲۵,۰۰۰,۰۰۰
مرسدس E۲۵۰ مدل ۲۰۱۶	۴۰۵,۰۰۰,۰۰۰	۴۶۰,۰۰۰,۰۰۰
مرسدس ML۳۵۰	۰	۱,۳۰۰,۰۰۰,۰۰۰

قیمت خودروهای آلفارومتو

مدل خودرو	قیمت نمایندگی	قیمت بازار
۴C	۵۸۰,۰۰۰,۰۰۰	۵۸۰,۰۰۰,۰۰۰
جولیتا	۱۵۹,۵۰۰,۰۰۰	۱۶۳,۰۰۰,۰۰۰
جولیتا (نیمه‌فول)	موجود نیست	۱۵۲,۰۰۰,۰۰۰
میٹو	۱۳۷,۰۰۰,۰۰۰	۱۳۵,۰۰۰,۰۰۰
میٹو (نیمه‌فول)	موجود نیست	۱۲۳,۰۰۰,۰۰۰
جولیتا ۲۰۱۶	۱۷۱,۰۰۰,۰۰۰	۱۶۹,۰۰۰,۰۰۰
میٹو ۲۰۱۶	موجود نیست	موجود نیست

گزارش ۲

توضیح مدیرعامل ایران خودرو درباره ۲۳ هزار میلیارد ریال زیان انباشته

مدیرعامل ایران خودرو درباره زیان انباشته ۲۳ هزار میلیارد ریالی این شرکت گفت: علت این زیان به سال‌های گذشته و پیش از سال ۱۳۹۲ بازمی‌گردد. هاشم یکه‌زاد در گفت و گو با ایرنا با بیان اینکه سیاست ما در دو سال اخیر، حرکت به سوی شفاف‌سازی بوده است، اضافه کرد: بر این اساس در نظر داریم تا در صورت نبود شفافیت در بخش‌های عملکرده، آن را اعلام کنیم.
مدیرعامل ایران خودرو با بیان اینکه بخش از این زیان به تولید خودروهای تجاری بازمی‌گردد، ادامه داد: با توجه به شرایط اقتصادی، بازار خودروهای تجاری رونق ندارد و همه شرکت‌های تولیدکننده خودروهای تجاری مانند اتوبوس با چالش مواجه هستند.

تحقیقات آمریکا از گزارش‌های درآمد مشکوک فیات کرایسلر

فیات کرایسلر در خصوص نتایج سالانه و گزارش‌های مالی سه ماهه از سوی رگولاتوری آمریکا تحت تحقیقات قرار گرفته است.
به گزارش ایسنا، این خودروساز ایتالیایی - آمریکایی تایید کرد کمیسیون بورس و اوراق بهادار و وزارت دادگستری آمریکا سرگرم تحقیقات از این شرکت هستند. فیات کرایسلر اعلام کرده است که در روند تحقیقات با هر دو سازمان همکاری کاملی خواهد داشت.
طبق اعلام فیات، این شرکت آمار درآمدها را به جای فروش مستقیم به خریداران خودرو بر مبنای خودروهایی که به واسطه‌های فروش تحویل می‌دهد ثبت می‌کند. فیات کرایسلر از سال ۲۰۱۲ که فیات کنترل کامل

نمای بازار

مختصر و مفید!

مجموع تجاری مفید در دل منطقه قدیمی دریا نوسو و مشرف به محله زنجان شمالی واقع شده و جزو قدیمی ترین مراکز خرید در تهران به حساب می آید. این مجتمع تجاری قدمتی نزدیک به ۲۳ سال دارد و از نخستین مجموعه‌هایی است که به شکل مدرن و غیر سنتی در پایتخت احداث شده‌اند. این مجموعه به نسبت مجتمع‌ها و پاساژهای اطراف منطقه از همه آنها قدیمی تر است و این را از بنای قدیمی این مرکز که کم کم رو به عادی شدن می‌رود می‌توان مشاهده کرد. این مرکز به صورت چهار گوش ساخته شده که محوطه میانی آن خالی از مغازه و فروشگاه است و جای آن را فضای سبز گرفته است. حتی از جلوی در ورودی که به محوطه بزرگ این مجتمع وارد می‌شوید، یک ورودی مجزا برای ورود به طبقه پایین همکف و فضای سبز پارک گونه آن را می‌بینید. از ویژگی‌های منحصر به فرد این مرکز خرید پر سن و سال، سابقه طولانی در خدمات رسانی به مردم، داشتن فضای سبز نسبتا وسیع و داشتن همه جور فروشگاه برای تأمین نیازهای روزانه مردم منطقه دریا نوسو، طریقت و زنجان است. این مرکز خرید، به خاطر سابقه زیادش مورد شناسایی و توجه بسیاری از اهالی غرب و جنوب غرب تهران است که روزانه برای خرید، تفریح و پاساژگردی گذرشان به اینجا می‌افتد. یکی از مغازه دارها می‌گوید: مردم این منطقه علاقه خاصی به این مرکز خرید دارند و چون مدت زیادی از احداث و راه اندازی آن می‌گذرد، با بافت و فرهنگ عمومی محله دریا نوسو و نواحی اطراف عین شده است و قبل از اینکه مجتمع‌های تجاری ریز و درشت بالا و پایین شهر را اشغال کنند، یکی از نخستین‌ها در زمینه فروش متمرکز فروشگاه‌های در غرب تهران بوده است.

اندرونی مفید

مجموع تجاری مفید، چهار طبقه تجاری دارد. در داخل مجموعه و در قسمت زیرزمین یک تالار پذیرایی بزرگ و مفصل به همین نام مفید وجود دارد که گنجایش پذیرش تا ۶۰۰ نفر را دارا است. ساعات کار مرکز خرید قدیمی مفید از ۱۰ صبح تا ۱۰ شب است و در تمام طول سال به غیر از روزهای خاص و برخی از مناسبت‌ها یکسره باز است. یکی دیگر از کسبه می‌گوید: اینجا روزهای جمعه تعطیل بود، ولی خود کاسب‌ها به مدیریت مجتمع فشار آوردند و درخواست کردند که روزهای تعطیل هم دیار باشد. البته یکی از دلایل رونق این مرکز ارائه خدمات فروش در روزهای پایانی



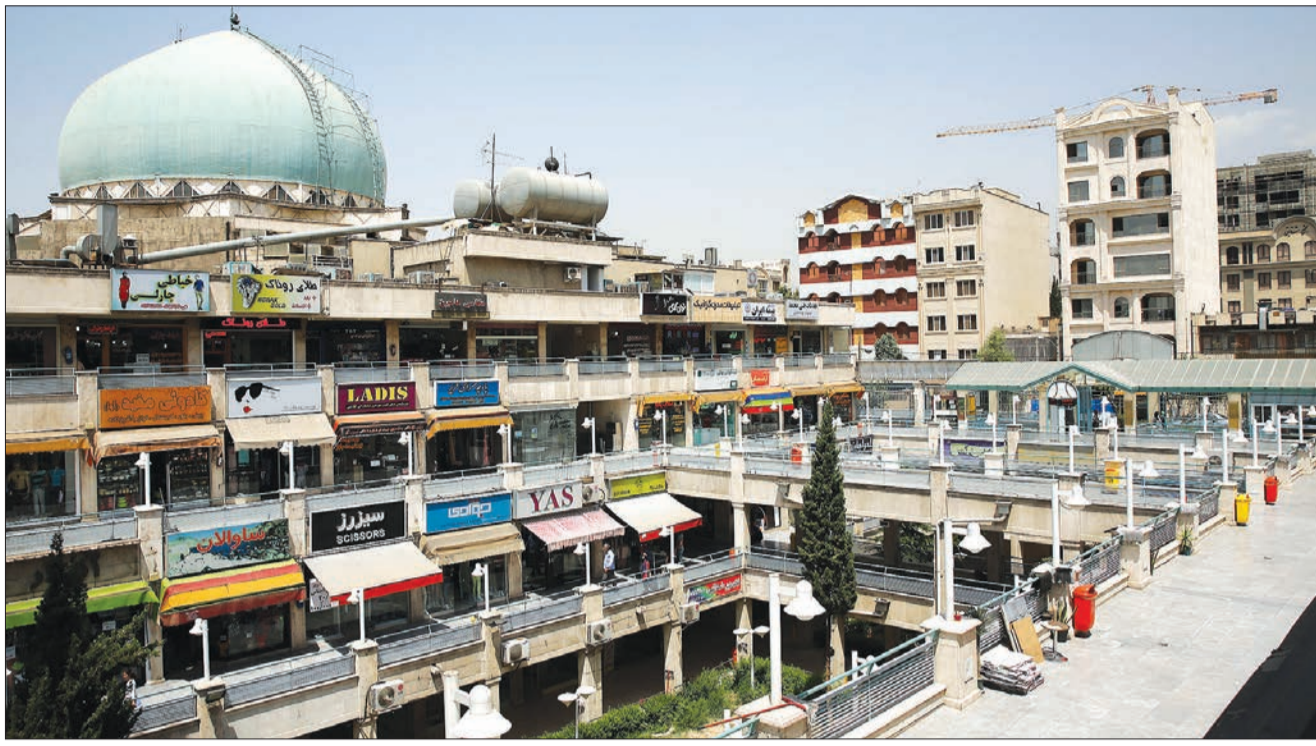
هفته و ایام تعطیل است که در این روزها تعداد مراجعان و مشتری‌ها بیشتر از قبل می‌شود. این مجتمع فروشگاه‌های مشتریان ثابتی دارد و یک مرکز خرید محلی به حساب می‌آید که بیشتر مراجعاتش را اهالی دریا نوسو و مناطق اطراف تشکیل می‌دهند. اجناس و کالاهای مورد عرضه در این مجموعه قدیمی همه رقم پوشاک، ساعت، لوازم آرایشی و بهداشتی و خدمات رایانه و تلفن همراه است و به نوعی قطب این گونه از صنوف در این منطقه محسوب می‌شود.

بعد از آن عینک‌های لوکس، طلا و جواهر، بدلیجات، ابزار و وسایل خرازی، مزون لباس عروس، خیاطی مردانه و زنانه و خلاصه همه چیز در این مرکز گردآوری شده و جنسیتی از هر لحاظ جور است.

می‌شود گفت که مرکز خرید مفید به نوعی کارآرانداز است و مخصوص رفح نیازهای عمومی مردم است تا جمعی برای برندها و مارک‌های معتبر و گرانیقیمت. نزدیک به ۶۰ درصد فروشندگان و اینجا بدون تغییر پابرجا و ثابت مانده‌اند و کارشان را ادامه می‌دهند و یک رابطه تجاری توأم با احترام متقابل بین کاسب‌ها و مردم شکل گرفته است.

قیمت‌ها و مغازه‌ها

مرکز خرید مفید ۲۱۴ واحد تجاری دارد که در محیط مربعی شکل در کنار هم قرار گرفته‌اند. یکی از حسن‌های خوب این مرکز خرید تعدد و تکثر متراژ مغازه‌هاست. کوچک‌ترین مغازه‌ها ۶ متر و بزرگ‌ترین‌ها ۴۰۰ متر مساحت دارند. حدود ۱۷۰ درصد واحدهای این مجتمع به صورت تملکی واگذار شده‌اند. متراژ مغازه‌ها از ۶ مترمربع تا ۲۰۰ مترمربع متغیر است. البته فروشگاه‌ها بین ۲۱ تا ۴۰ مترمربع مساحت دارند. در این مجموعه قیمت فروش ملک بنا به جایگاه و دسترسی و پاکس مناسب بین ۸۰ تا ۱۵۰ میلیون تومان در هر مترمربع بالغ می‌شود. بیشتر واحدهای این بازار مدرن اجاره‌ای است یا به صورت سرقتقیلی واگذار شده‌اند. قیمت آن با توجه به شرایط جا و دید مناسب معمولا ۸۰۰ هزار تا یک میلیون تومان برای هر مترمربع است. به‌ظاهر رهن خیلی طرفدار ندارد و بنا به کرایه دادن و اجاره گرفتن است. مثلا یک مغازه ۱۵ متری در طبقه دوم این مجموعه چیزی بین ۳ تا ۸ میلیون تومان هزینه اجاره‌اش می‌شود. البته این اعداد و ارقام قابل تبدیل است و به توافق بین مالک فروشگاه و مستاجر بستگی دارد.



بغلی خرید می‌کند. خیال‌تان راحت باشید، کسی سر شما کلاه نمی‌گذارد! فروشنده دیگری به جمع ما می‌پیوندد و ادامه حرف را پی می‌گیرد: مردم دوست دارند در یک محیط مناسب و آرام خرید کنند، گشت بزنند، قیمت بگیرند و ویتربین مغازه‌ها را ورنه از دست می‌دهند. ما هم احترام گذاشت تا از مجموعه استقبال کنند. وقتی ما جشن و مراسمی برگزار می‌کنیم، مردم خوشحال هستند و مرتب از ما تقدیر و تشکر می‌کنند. بعضی از مشتری‌های دائمی به طور مرتب با ما در تماس هستند و در صورت لزوم چیزهایی را که می‌خواهند به ما سفارش می‌دهند. همه این اتفاقات در پرتو اعتماد متقابل و رابطه مطلوب دوطرفه شکل گرفته است.

قیمت‌ها و مشتری‌ها

قیمت‌های پاساژ مفید به طور کلی مناسب است و با برگزاری جشنواره‌ها مناسب‌تر هم می‌شود. البته ارائه تخفیف‌ها یا برنامه است و با نظر مستقیم مدیریت اعمال می‌شود. این مجتمع تجاری علاوه بر شهروندان تهرانی پذیرای هموطنان شهرستانی هم هست که معمولا در اواخر تابستان و اوایل پاییز برای خرید انواع محصولات به‌ویژه پوشاک به این مرکز مراجعه می‌کنند. جنس بیشتر مغازه‌ها پوشاک و از ۱۰ هزار تومان تا ۵۰۰ هزار تومان متغیر است. خدمات موبایلی و رایانه‌ای هم جزء دیگر خدمات و فروشگاه‌هایی است که به ارائه کالا و خدمات الکترونیکی می‌پردازند. لوازم آرایشی و بهداشتی هم از صنوفی است که حضور پررنگی در این مجموعه دارند. ضمن اینکه در قسمت محوطه غربی این مرکز خرید یک شعبه بانک ملی هم دایر است که زودتر از سایر مغازه‌ها کرکراه‌اش را بالا می‌کشد.

چطور برویم؟

این منطقه تجاری در غرب تهران واقع است که در محدوده طرح ترافیک قرار ندارد. بنابراین با خودروی شخصی می‌شود به اینجا آمد. به غیر از اتوبوس شخصی، مترو بهترین و سریع‌ترین وسیله نقلیه برای رسیدن به مرکز خرید مفید است. ایستگاه متروی دانشگاه شریف شما را تا نزدیکی‌های این مرکز می‌رساند. از آنجا به بعد تاکسی‌های خطی شما را به این مجتمع می‌رسانند. البته با کمی پیاده‌روی هم می‌شود از مترو به اینجا رسید. از بزرگراه یادگار امام و خیابان زنجان شمالی مسیرهای راحت و کم ترافیکی برای رسیدن به پاساژ مفید مهیا است. ضمن اینکه از خیابان ستارخان، بهبودی، شادمان و دکتر حبیب‌الله امکان تردد وجود دارد.



گزارش «فرصت امروز» از مرکز خرید مفید تهران

خرید مفید از زنجان شمالی

علی علمي

ali_elemi1361@yahoo.com

وقتی شهرها رو به توسعه نهادند و مهاجرت‌های گسترده مناطق شهری را تبدیل به کلانشهرها کرد، سبک زندگی هم دستخوش تغییر شد و جامعه نیازمندی‌های دیگری را طلب می‌کرد. از حدود ربع قرن پیش با تغییر در سبک زندگی، شیوه‌های کسب و کار و تجارت هم به موازات آن عوض شد و مدل‌های جدیدی از خریدوفروش جایگزین شیوه‌های سنتی و قدیمی شد.

با رشد جمعیت، توسعه شهرنشینی همراه با تغییر نسل و دگرگونی در علایق و سلیقه‌های شهروندان، مجتمع‌های ریز و درشت تجاری در شهرهای بزرگ راه‌اندازی شدند و روزبه‌روز سهم بیشتری از بازار مصرف را به خودشان اختصاص دادند. نزدیک به سه دهه است که سر و کله مجتمع‌های بزرگ تجاری در کلانشهرها پیدا شده و در این مدت توانسته‌اند علاوه بر جلب مشتری، ایجاد فضای کسب و کار و عرضه کالاها، مورد نیاز مردم، به نامادها و نشانه‌های مدرن شهری تبدیل شوند. در این میان برخی از این مراکز و پاساژهای جدید، در این زمینه پیشگام بوده‌اند و به نوعی نسل اول این گونه از مجموعه‌های تجاری به حساب می‌آیند. ساختمانی بزرگ و چهار گوش با بنایی قدیمی که علاوه بر خرید، پرده‌زندن و پیاده‌روی در آن وسوسه‌کننده و گاهی خاطره‌آمیز هم هست. خرید، فروش، تبلیغات، تخفیف‌های فصلی و به تازگی پدیدهای به نام پاساژگردی از شاخه‌های این مجتمع‌های بزرگ به حساب می‌آیند. با توجه به راه‌اندازی و اقبال عمومی مناسب به این گونه بناهای عظیم، هنوز هم مراکز خرید قدیمی‌تر مشتری خودشان را دارند و کار و بارشان رونق دارد و از کاسی و سر و کله زدن با مشتری رضایت دارند.

گسترش و آبادانی در گذشته

مرکز خرید مفید در جنوب منطقه قدیمی دریا نوسو واقع شده و یکی از مجموعه‌های اولیه و قدیمی به سبک و سیاق جدید است. این مجموعه تجاری دیرپا جزو همان نسل اولی‌های بازارهای متمرکز به حساب می‌آید که از سال ۱۳۷۲ فعالیتش را به‌عنوان یک مرکز تجاری محلی آغاز کرد و قدمتی ۲۳ ساله دارد. مرکز خرید مفید تهران در جنوب محله دریا نوسو قرار دارد که نشانی پستی‌اش این است: دریا نوسو، خیابان زنجان شمالی، خیابان شهید سیادت. این مجتمع تجاری در دل یک منطقه قدیمی قرار گرفته و پس از گذشت سال‌ها مقبولیت زیادی را بین اهالی محل به دست آورده است. قدمت این محله قدیمی به اوایل دهه سه خورشیدی می‌رسد. بنیانگذار محله دریا نوسو حاج مهدی ابراهیمی دریا نوسو است. وی اصالتا از دهکده دریا نوسو استان آذربایجان شرقی بود. وی در تهران ساخت‌وسازهای زیادی انجام داد که بخشی از این فعالیت‌ها را در منطقه‌ای که در آن سکونت داشت، انجام داد. حاج مهدی بنیان محله‌های شهرآرا، دریا نوسو و مناطق پیرامون خیابان ستارخان را گذاشت. دریا نوسو نام زادگاهش نامیده شده و شهرآرا نام شرکتی بود که او تاسیس کرد. در این محله از اوایل دهه ۴۰ خورشیدی بخشی از طبقه جدید متوسط آن دوران سکونی گزیدند. این روند سکونت در دهه ۶۰شد

سابقه زیاد

این مجتمع تجاری، جزو مراکز بزرگ و عمومی پایتخت به حساب می‌آید و همان‌طور که گفته شد نزدیک به ۲۳ سال از تاسیس و فعالیتش می‌گذرد. این مرکز با احتساب طبقه زیر همکف چهار طبقه دارد که در مجموع ۲۱۴ واحد فروشگاه‌ها در آن فعال هستند. همه مغازه‌های مرکز خرید مفید باز و صاحبان آن به خریدوفروش مشغول هستند و طبق گفته کاسب، واحد خالی وجود ندارد. این مجموعه یک بازار محلی است که در آن همه نیازمندی‌های روزانه و ضروری یک خانواده طبقه متوسط به‌خصوص کارمند جماعت در آن عرضه می‌شود. این مجموعه بزرگ دو ورودی شمالی و جنوبی دارد. در شمالی به خیابان یکم دریا نوسو باز می‌شود و در جنوبی از خیابان شهید سیادت امکان ورود دارد. از شواهد و قرائن اینطور برمی‌آید که این مجتمع هیچ وقت دچار افت نشده و رونق خود را در طول مدت فعالیتش حفظ کرده و به اصطلاح از سکه نیفتاده است.

مرکز خرید مفید در جنوب منطقه قدیمی دریا نوسو واقع شده و یکی از مجموعه‌های اولیه و قدیمی به سبک و سیاق جدید است. این مجموعه تجاری دیرپا جزو همان نسل اولی‌های بازارهای متمرکز به حساب می‌آید که از سال ۱۳۷۲ فعالیتش را به‌عنوان یک مرکز تجاری محلی آغاز کرده و قدمتی ۲۳ ساله دارد.

پیچیده و از همه جای تهران و حتی شهرهای اطراف برای خرید به اینجا مراجعه می‌کنند. اجرای برنامه‌های متنوع مانند جشنواره‌ها و آفرهای فصلی، برگزاری مسابقه و قرعه‌کشی بین مشتری‌ها کمک زیادی به رونق اقتصادی مجموعه کرده و همه کاسب‌ها از فروش راضی هستند. بهرامی یکی از فروشندگان این مجموعه می‌گوید: مردم محله این مرکز را به‌عنوان یک بازار سبز و همیشه باز می‌شناسند و حتما یکی دوبار در هفته سراغ ما می‌آیند. در این پاساژ شما خیلی از نیازهای روزانه‌تان را تأمین می‌کنید. وجود چنین جمعیتی برای هر محله‌ای واقعا غنیمت است.

در این مجموعه فروشگاه‌های کالاهای و خدمات متنوعی ارائه می‌شود. انواع خوراک و پوشاک، رستوران، فست فود، کافی شاپ، طلا و جواهر، ساعت، وسایل و تزئینات نقره‌ای، صنایع دستی، اسباب

بیشتری به خود گرفت و افراد زیادی که بیشترشان از شهرهای دور و نزدیک و همچنین روستاها مهاجرت کرده بودند، در این محدوده اقامت گزیدند. دریا نوسو در غرب تهران واقع در منطقه ۲ شهرداری واقع شده است. محدوده این محله نسبتا بزرگ از شمال با خیابان ستارخان هم‌مرز است و از جنوب به بزرگراه یادگار امام و خیابان آزادی منتهی می‌شود. از غرب به مسیر شمال - جنوب اتوبان شیخ فضل‌الله نوری و از سمت غرب به خیابان بهبودی می‌رسد. مناطق همجوار این منطقه به طرز جالبی در هم تنیده شده‌اند، به‌طوری که تعیین ارزیابی جغرافیایی به محلات پیرامون دریا نوسو عبارتند از: جمشیدیه، شیرآله، زنجان شمالی، بلوار سیادت، معابر و خیابان‌های اصلی که مسیرهای دسترسی عمومی به سایر مناطق را ممکن می‌سازند. عویان‌های یکم تا هشتم دریا نوسو، دکتر حبیب‌الله، زنجان شمالی، بلوار سیادت، معابر بلوار گل‌ها. ضمن اینکه از نزدیکی مرکز خرید مفید، بزرگراه شمالی - جنوبی یادگار امام می‌گذرد که فاصله چندانی با این مرکز خرید ندارد و دسترسی به اینج را برای شهروندان مناطق جنوبی‌تر آسان کرده است. در این محدوده بعضی از ارگان‌ها و نهادهای دولتی، عمومی، حاکمیتی و خدماتی حضور دارند که بخش پایینی این محل نزدیک به خیابان آزادی و بزرگراه یادگار امام را اشغال کرده‌اند. ساختمان شهرداری‌های منطقه ۲ و ۱۰، اداره راهنمایی و رانندگی غرب و پارکینگ راهمایی و رانندگی و مرکز تعویض پلاک، سازمان آب و فاضلاب منطقه‌ای، اداره بنیاد جانبازان منطقه ۲، یکی از ادارات تابعه شرکت ملی گاز ایران، ناحیه نظامی غرب تهران (اداره آگاهی زنجان) و کلاتری ۱۱۸ ستارخان و مرکز تلفن منطقه در این محدوده قرار گرفته‌اند. وجود این مراکز و ادارات دولتی، این محل را کمی شلوغ کرده و همین امر موجب شده که شمار خودروهای عبوری و افسرد برای انجام کارهای اداری در این منطقه به طور قابل‌ملاحظه‌ای افزایش یابد. شاید مراجعه زیاد شهروندان به این نقطه از شهر یکی از دلایل ساخت و فعالیت مجتمع‌های تجاری در گوشه و کنار این محدوده باشد.

به هر حال اینجا یک منطقه کارمندی است و کارکنان اداره‌ها و کاسب‌های محلی بخش عمده‌ای از ساکنان اینجا را تشکیل می‌دهند و به همراه تعداد زیادی از دفاتر کوچک و بزرگ شرکت‌های خصوصی در همسایگی هم روزگار را سپری می‌کنند.

در این منطقه تجاری در غرب تهران واقع شده و یکی از مجموعه‌های اولیه و قدیمی به سبک و سیاق جدید است. این مجموعه تجاری دیرپا جزو همان نسل اولی‌های بازارهای متمرکز به حساب می‌آید که از سال ۱۳۷۲ فعالیتش را به‌عنوان یک مرکز تجاری محلی آغاز کرده و قدمتی ۲۳ ساله دارد.

مرکز خرید مفید در جنوب منطقه قدیمی دریا نوسو واقع شده و یکی از مجموعه‌های اولیه و قدیمی به سبک و سیاق جدید است. این مجموعه تجاری دیرپا جزو همان نسل اولی‌های بازارهای متمرکز به حساب می‌آید که از سال ۱۳۷۲ فعالیتش را به‌عنوان یک مرکز تجاری محلی آغاز کرده و قدمتی ۲۳ ساله دارد.



در بچه

خیز اندونزی برای عبور از قدرت‌های اقتصادی

ترجمه: سارا گلچین منبع: mckinsey

اقتصاد به سرعت در حال رشد اندونزی می‌تواند تا سال ۲۰۳۰ به هفتمین قدرت برتر دنیا تبدیل شود...

بسیاری از کسب و کارها و سرمایه‌گذاران بین‌المللی به خوبی از جمعیت روبه‌رشد و ثروت سرشار حاصل از منابع طبیعی در اندونزی مدرن آگاهند...

اندونزی گزینه‌ای جذاب برای دنیا است. در بیش از ۲۰ سال گذشته بهبود وضعیت نیروی کار در این کشور که بیشتر در بخش‌های تخصصی ایجاد شده و چندان عمومی و کلی نبوده...

با این اوصاف دولت برای اینکه بتواند به هدف ۷ درصد رشد اقتصادی تا سال ۲۰۳۰ برسد، اقتصاد این کشور باید با سرعتی بیش از این رشد کند...

البته اندونزی باید با چالش‌هایی چون کاذب‌سازی‌های دست‌وپاگیر اداری، فساد، دسترسی به سرمایه و تنگناهای زیرساختی نیز مبارزه کند...

خدمات مشتریان اندونزی با چندین چالش برای افزایش بهره‌وری روبه‌رو است. قوانین پیچیده خدمات مالی، زیرساخت‌های ضعیف حمل‌ونقل و موانع تبدیل شدن به یکی از بازیگران اصلی بازار خرده‌فروشی...

کشاورزی و ماهیگیری اندونزی باید بهره‌وری هر کشاورز را تا ۶۰ درصد افزایش دهد تا بتواند نیازهای داخلی خود را تامین کند...

انرژی تقاضا نه تنها برای انرژی، بلکه برای دیگر منابع مهم مثل مواد اولیه و آب تا سال ۲۰۳۰ افزایش قابل توجهی خواهد داشت...

کدام کشورها تا سال ۲۰۳۰ بر اقتصاد جهان تسلط خواهند داشت؟

حمله هند و چین به آمریکا

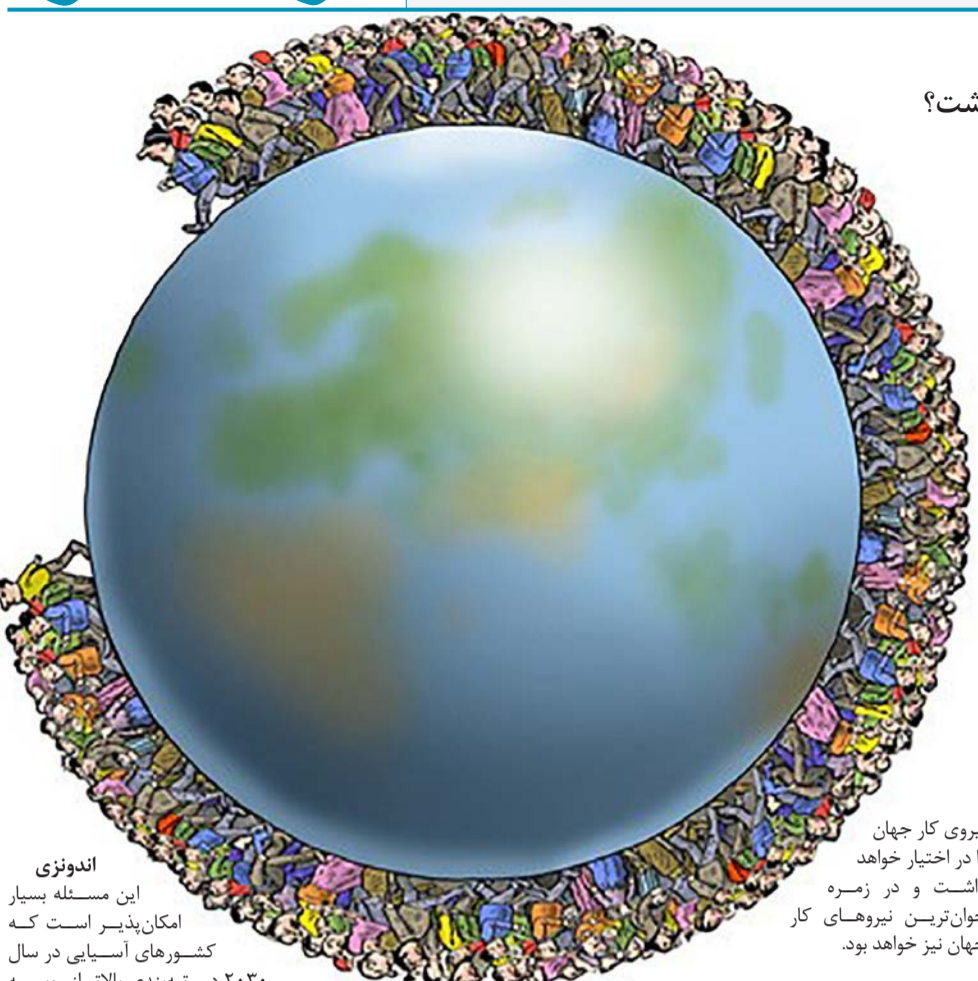
ترجمه: فاطمه مرادی منبع: Hispan tv

بسیاری از کشورهای جهان در حال بهبود وضعیت اقتصادی خود هستند، کشورهایی همانند چین و هند پس از مدت‌ها درگیری با فقر و بیکاری رکود اقتصادی، هم‌اکنون در حال پیشرفت سریع هستند...

اقتصاد جهان نخواهد بود. تا ۱۵ سال آینده، از سلطه آمریکا بر اقتصاد جهان کاسته خواهد شد و چند بازار نوظهور به برتری خواهند رسید...

موضوع به این موتور آسیایی اقتصاد جهان کمک خواهد کرد که فاصله خود با اقتصاد آمریکا را تا حدود زیادی از میان بردارد...

هندوستان اگر چه هر دو کشور ایالات متحده آمریکا و چین از نظر تولید ناخالص داخلی از نظر برابری قدرت خرید دو مرتبه بالاتر از هند قرار دارند...



نیروی کار جهان را در اختیار خواهد داشت و در زمره جوان‌ترین نیروهای کار جهان نیز خواهد بود. سایر اقتصادها، به‌ویژه اقتصادهای توسعه‌یافته، از بخت چندان خوبی برخوردار نخواهند بود...

اندونزی

این مسئله بسیار امکان‌پذیر است که کشورهای آسیایی در سال ۲۰۳۰ در رتبه‌بندی بالاتر از روسیه و برزیل و نزدیک به آلمان قرار گیرند...

مکزیک

مکزیک در حال حاضر در جایگاه یازدهم اقتصاد جهان قرار دارد. به گفته اقتصاددانان، اندونزی و احتمالا مکزیک تا سال ۲۰۳۰ در کنار آلمان بر اقتصاد جهان تسلط خواهند داشت.

آلمان

عامل تعیین‌کننده برای آلمان درجه یکپارچگی اقتصادی است که توسط اتحادیه اروپا تعیین می‌شود. اقتصاددانان معتقدند اتحادیه اروپا، آلمان را به شکلی حفظ خواهد کرد که نیروی غالب باقی بماند...

ژاپن

درس مهمی را در خود نهفته دارد و نشان می‌دهد که وضعیت ساختار یک اقتصاد با چه سرعتی ممکن است تغییر کند.

برزیل

برزیل و نزدیک به آلمان قرار گیرند. این مسئله بسیار امکان‌پذیر است که کشورهای آسیایی در سال ۲۰۳۰ در رتبه‌بندی بالاتر از روسیه و برزیل و نزدیک به آلمان قرار گیرند...

آلمان

عامل تعیین‌کننده برای آلمان درجه یکپارچگی اقتصادی است که توسط اتحادیه اروپا تعیین می‌شود. اقتصاددانان معتقدند اتحادیه اروپا، آلمان را به شکلی حفظ خواهد کرد که نیروی غالب باقی بماند...

ژاپن

درس مهمی را در خود نهفته دارد و نشان می‌دهد که وضعیت ساختار یک اقتصاد با چه سرعتی ممکن است تغییر کند.

گزارش ۲

مکزیک، قدرت اقتصادی جهانی در آینده‌ای نه چندان دور

ترجمه: گلنوش محب‌علی منبع: NewsMax

جورج فریدمن، تحلیلگر اقتصادی معروف آمریکایی می‌گوید: «شاید برای بسیاری از مردم عجیب باشد که نام مکزیک را در کنار انگلستان و ایتالیا به‌عنوان قدرت اقتصادی جهانی بشنوند»...

با توجه به آمار صندوق بین‌المللی پول، مکزیک رتبه یازدهم را از نظر تولید ناخالص داخلی در جهان براساس قدرت خرید دارد و در ۱۰ سال آینده، یکی از قدرت‌های اقتصادی دنیا خواهد بود...

مکزیک، اقتصاد در حال پیشرفت

در حالی که درستی جرایم سازماندهی شده در مکزیک را قبول داریم و می‌دانیم که بسیاری از شهروندان مکزیک رویای مهاجرت به آمریکا را دارند...

کشاورزی و ماهیگیری

اندونزی باید بهره‌وری هر کشاورز را تا ۶۰ درصد افزایش دهد تا بتواند نیازهای داخلی خود را تامین کند...

انرژی

تقاضا نه تنها برای انرژی، بلکه برای دیگر منابع مهم مثل مواد اولیه و آب تا سال ۲۰۳۰ افزایش قابل توجهی خواهد داشت...

اما کارشناسان پیش‌بینی می‌کنند که پدیده‌ای جالب در حال وقوع است. مردمی که در حال فرار از مکزیک هستند نمی‌دانند که این کشور در آینده به یکی از اقتصادهای پیشرو در جهان تبدیل خواهد شد...

با اینکه مردم مکزیک می‌دانند که اقتصاد کشورشان سال ۲۰۱۵ میلادی ۲٫۵ درصد رشد داشته و پیش‌بینی می‌شود که تا پایان سال ۲۰۱۶ به رشدی ۲ تا ۳ درصد دست پیدا کند...

فرار از مکزیک

آنها اهمیت رشد رقابتی این اعداد و ارقام را نمی‌دانند، چرا که این رشد برابر با رشد اقتصادی آمریکاست.

فرار از مکزیک

آنها اهمیت رشد رقابتی این اعداد و ارقام را نمی‌دانند، چرا که این رشد برابر با رشد اقتصادی آمریکاست.

فرار از مکزیک

آنها اهمیت رشد رقابتی این اعداد و ارقام را نمی‌دانند، چرا که این رشد برابر با رشد اقتصادی آمریکاست.

فرار از مکزیک

آنها اهمیت رشد رقابتی این اعداد و ارقام را نمی‌دانند، چرا که این رشد برابر با رشد اقتصادی آمریکاست.





نواآورانه‌ای برای احتیاط در رانندگی



نخستین عینک ضد خواب دنیا، عنوان اختراعی است که مدتی قبل یک ایرانی به نام خود ثبت کرد؛ اختراعی که به گفته مبتکر آن با هشدار دادن به افراد، مانع از بروز تصادف می‌شود.

حسن حضرتی که این اختراع را به ثبت رسانده، می‌گوید: «این عینک در واقع یک دستگاه هشداردهنده حواس‌پرتی و خواب‌آلودگی است که وضعیت چشم‌ها و حالت سر را به طور هوشمند کنترل می‌کند و در صورت بروز این حالات با نواختن بوق هشداردهنده فرد را مطلع می‌کند.» این سیستم به خصوص در رانندگان خودروهای سنگین که در معرض خستگی و خواب‌آلودگی و در نتیجه سوانح رانندگی هستند کاربرد دارد. اما کارگران کارگاه‌های صنعتی و مشاغل حساس که نیاز به دقت و هوشیاری بالا دارند هم می‌توانند از این عینک استفاده کنند.

عینکی که حسن حضرتی اختراع کرده اگرچه به تولید انبوه نرسیده اما خودش می‌گوید وسیله کوچک و کم‌دردسر و ارزان قیمتی است. عینک ضد خواب از یک عینک شیشه‌ای، دستگاهی کوچک که داخل جیب پیراهن قرار می‌گیرد، دو عدد باتری، فیش اتصال عینک به دستگاه و یک هدفون تشکیل شده و عینک از طریق فیش اتصال به دستگاه متصل می‌شود و بعد از قرار گرفتن در محل مناسب در صورت بسته شدن چشم‌ها به حالت خواب بعد از دو ثانیه بوق هشداردهنده به صدا درمی‌آید و خواب را به صاحب عینک حرام می‌کند.

از طرف دیگر، اگر فردی با چشم باز دچار خواب‌آلودگی شود یا به مسیری کاملاً منحرف از جاده خود رفته باشد، یا حتی کمتر از حد استاندارد پلک بزند یا خستگی باعث شود سرش به سمت پایین یا عقب خم شود باز هم بوق عینک به صدا درمی‌آید و صاحب عینک و تمام اطرافیان را از خواب می‌پراند.

البته امکانات این عینک از این هم بیشتر است و اگر صاحب عینک هدفون به گوش داشته باشد، به جای یک بوق ممتد موسیقی دلخواهش از هدفون پخش می‌شود.



گزارشی از فعالیت‌های یک شرکت دانش‌بنیان در زمینه طراحی و تولید شیرآلات الکترونیکی چشمی که مراقب میزان مصرف شمامست

فائزه میرزایی
mirzaefaezeh@yahoo.com

۱۱ سال پیش ۱۱ جوان دانشجو رویای کار و تولید را در سر داشتند، این ۱۱ جوان در زمینه‌های مختلفی چون مدیریت، الکترونیک، معماری، فیزیک و بازرگانی تحصیل می‌کردند و با تشکیل یک تیم بزرگ سعی در ورود به بازار تولید را داشتند، امروز همین تیم ۱۱ نفره پس از پشت سر گذاشتن همه فراز و نشیب‌ها به بزرگ‌ترین شرکت تولیدکننده شیرآلات اتوماتیک در کشور تبدیل شده‌اند، آنها توانستند جایزه ستاره طلایی کیفیت از سوی انجمن ستاره کیفیت پاریس را در سال ۲۰۱۵ بگیرند و استاندارد بین‌المللی ISO 9001 از انگلستان و گواهینامه صادرات به اروپا را اخذ کنند.

شرکت دانش‌بنیان «هلندای صنعت جهان افراز» تولیدکننده شیرآلات و تجهیزات تمام اتوماتیک کاهنده مصرف آب همچنین به‌عنوان واحد صنعتی نمونه استان قم در راستای اقتصاد مقاومتی در سال ۱۳۹۴ برگزیده شده است. این شرکت با تولید شیرآلات اتوماتیک و لوازم و تجهیزات کاهنده مصرف آب گام بلندی در راستای کاهش مصرف آب و جلوگیری از خروج ارز از کشور برداشته و هم‌اکنون در پارک علم و فناوری استان قم عضویت دارد، محصولات با چشم‌های الکترونیکی این شرکت ۷۰ درصد صرفه‌جویی در مصرف آب را به همراه دارند و دارای تاییدیه رسمی صرفه‌جویی و کیفیت از سازمان‌های مختلف از جمله سازمان آب و فاضلاب استان تهران، سازمان آب و فاضلاب استان خراسان رضوی، دانشگاه شیراز، دانشگاه مازندران و... هستند. «فرصت امروز» سراسر محمود کبیریان، رئیس هیأت‌مدیره این شرکت رفته تا از فعالیت‌ها و فراز و نشیب‌هایش بپرسد.

تنوع در تخصص

کبیریان در خصوص شروع کار خود و گروهش می‌گوید: سال ۸۴ ما دانشجو بودیم و با چند نفر از هم دوره‌های خود تصمیم گرفتیم وارد حوزه تولید شویم، همان سال‌ها بحث صرفه‌جویی در مصرف آب و بحران کم‌آبی مطرح بود و ما هم برای فرهنگ‌سازی اصلاح الگوی مصرف آب و انرژی و همچنین کمک به اقتصاد خانوار به دلیل توجیه اقتصادی شیرآلات اتوماتیک این حوزه را انتخاب کردیم و به صورت کارگاهی و از یک زیرپله ۶۰متری با سرمایه‌های شخصی کار خود را شروع کردیم، تلاش‌های شبانه‌روزی تیم جواب داد و توانستیم یک نمونه از روشویی الکترونیکی را تولید کرده و وارد بازار کنیم، فروش و موفقیت‌ها ادامه داشت تا در نهایت در سال ۸۸ شرکت را به ثبت رساندیم و توانستیم یک زمین ۴هزار متری در شهرک صنعتی خیریم و کار را به صورت صنعتی دنبال کنیم. سال ۹۴ محصولات خود را به پارک علم و فناوری قم معرفی کردیم و توانستیم دفتر توسعه شرکت را در

این پارک مستقر کنیم. در حال حاضر ما تولیدکننده ۱۶ مدل شیرآلات الکترونیکی و تجهیزات کاهنده مصرف آب هستیم، این شیرآلات در مصارف مختلفی چون حمام، روشویی، آشپزخانه، آزمایشگاه، بیمارستان‌ها، اتاق عمل، آب خوری و... استفاده می‌شوند.

کار تیمی به شرط سرعت

وی در خصوص تأثیر کار تیمی بر شرکت می‌گوید: تیم ۱۱ نفره ما متشکل از افراد متخصص در رشته‌های متنوع بود و همه افراد مجموعه در حال حاضر مدیر بخش‌های مختلف شرکت هستند، همین کار تیمی یکی از مهم‌ترین دلایل موفقیت‌های مجموعه ما بود، این در حالی است که با وجود تعداد بالای افراد در تیم همیشه چابک بوده‌ایم و سرعت خود را به خاطر سنگینی گروه فدا نکرده‌ایم و اجازه ندادیم اختلاف سلیقه‌ها و نظرها باعث لطمه به مجموعه شود.

مزیت نسبی نمونه داخلی

کبیریان معتقد است: محصولات مشابه در بازار ایران یا به صورت وارداتی هستند یا مونتاژ می‌شوند اما شرکت ما صفر تا صد محصول از تولید و طراحی مدار و سنسورها و نمونه‌سازی گرفته تا تحقیق و توسعه و تولید انبوه را به صورت مستقل انجام می‌دهد. وی تصریح می‌کند: عمدتاً مدارها و سنسورها از چین وارد شده و در کشور مونتاژ می‌شوند اما نمونه‌های سوپرسی، ترکیه‌ای و تایلندی این شیرها در بازار داخلی موجود است که محصولات ما در چند قسمت نسبت به این نمونه‌ها مزیت

نسبی دارند. نخستین مسئله قیمت محصولات ماست که نسبت به نمونه‌های خارجی در همین کیفیت حداقل یک‌سوم کمتر است، همچنین سازگاری با شرایط محیطی ایران و میزان سختی آب در کشور یکی از مهم‌ترین مسائلی است که در تولید این

با رصد کردن بازارهای خارجی و همچنین شرکت در نمایشگاه‌های خارجی نیاز بازارها را در نظر گرفته‌ایم و تحقیقات ما نشان می‌دهد که بازار کشورهای خاورمیانه و به‌خصوص کشورهای حاشیه خلیج فارس مشتریان بالقوه محصولات ما هستند و برنامه داریم تا نیاز این کشورها را تأمین کنیم

شیرآلات در نظر گرفته شده است، در این میان بحث سهولت در دسترسی به محصول، گارانتی و خدمات پس از فروش هم از مهم‌ترین مزایای این محصولات است به این معنی که ما ۳۰۰تأمیندگی فروش و عامل فروش در سراسر کشور داریم و همچنین ۱۵۰ مسئول خدمات پس از فروش و گارانتی در سراسر کشور برای محصولات ما فعالیت می‌کنند.

توسعه محصول

مدیر این مجموعه در خصوص آینده بازار و توسعه محصولات می‌گوید: نیاز بازار تا اینجا که ما پیش آمده‌ایم به این محصولات

وجود دارد و در حال صعود هم هست، اما مجموعه ما برای پویا ماندن و پرنترتر شدن در بازار به توسعه محصولات و حضور در بازارهای دیگر هم پیش رفته است به صورتی که در حوزه تجهیزات کاهنده مصرف آب تمرکز کرده‌ایم و در حال حاضر روی ۱۲ نوع بسته‌های کاهنده مصرف آب در حال تحقیق و کار هستیم. آبکش‌های کاهنده، شیرهای فشاری، شیرهای پدالی و... هم به صورت پایلوت برای مشتریان پرمصرف سازمان آب و فاضلاب نصب کرده‌ایم تا بازار را بررسی کنیم.

وی ادامه می‌دهد: همچنین در بحث خودروها و موتورسیکلت‌های برقی هم تحقیقات انجام شده و طراحی صورت گرفته و در حال نمونه‌سازی هستیم تا در سال‌های آینده و وقتی بستری بازار برای استفاده از این ابزارها مهیا شد ما حرفی برای گفتن داشته باشیم. وی تصریح می‌کند: تخصص اصلی ما در بحث الکترونیک و همچنین کاهش مصرف انرژی است که تلفیق این دو آینده شرکت را به سمت موفقیت‌های بیش از پیش می‌برد.

بازار مشتریان

کبیریان در خصوص بازار مشتریانی که محصولات این شرکت را استفاده می‌کنند، می‌گوید: مشتریان ما دو گروه دولت و مردم عادی هستند. در بخش دولتی در ۲۵ منطقه از کشور وزارت نیرو و آب فاضلاب با خرید این شیرآلات و نصب آنها در اماکن عمومی و اماکن دولتی مشتری ما هستند، همچنین در خصوص سایر ارگان‌ها و بخش‌های دولتی در حال رایزنی و بازاریابی برای محصولات هستیم تا کل این امکان را

نخستین شتاب‌دهنده زیست فناوری پزشکی کشور تاسیس شد



نخستین شتاب‌دهنده در حوزه زیست فناوری پزشکی (دارو و تجهیزات) و طب بازسازی (سلول‌های بنیادی) و نهمین شتاب‌دهنده عضو مرکز شتابدهی نوآوری پارک فناوری پردیس فعالیت خود را آغاز کرد. به گزارش خبرگزاری مهر، شتاب‌دهنده «پرسیس» از تیم‌ها و استارت‌آپ‌های تخصصی در حوزه دارو و تجهیزات زیست فناوری پزشکی و طب بازسازی (سلول‌های بنیادی) که ایده و طرح آنها دارای اولویت ملی بوده و قابلیت انجام داشته باشد در دوره‌های شتاب‌دهی خود میزبانی خواهد کرد.

این شتاب‌دهنده با بهره‌مندی از مربیان مطرح در این حوزه که از اساتید بنام زیست فناوری هستند، در طول دوره شتابدهی مشاوره لازم را در اختیار تیم‌های منتخب قرار می‌دهد. تأمین زیرساخت آزمایشگاه مورد نیاز، آموزش‌های فنی و تجاری‌سازی و تأمین منابع سرمایه‌گذاری در استارت‌آپ‌ها از دیگر خدماتی است که شتاب‌دهنده در اختیار استارت‌آپ‌ها می‌گذارد. در انتهای دوره‌های شتابدهی، استارت‌آپ‌ها

فناوری‌های زیستی به کمک تصفیه فاضلاب‌های شهری می‌آید



دبیر کمیته زیست پایایی آب و خاک ستاد توسعه زیست فناوری معاونت علمی تصریح کرد: در شرایط کنونی جهان، فاضلاب تصفیه شده به‌عنوان یکی از منابع مهم آب به‌شمار می‌رود و هرروزه شاهد راه‌اندازی پروژه‌های جدیدی از این دست در سطح دنیا هستیم. وی با اشاره به اینکه وضعیت آب و منابع آن در بسیاری از مناطق جهان در حال وخیم‌تر شدن است، بیان کرد: فناوری لازم برای خروج از این وضعیت در دست است و فقط باید سرمایه‌گذاری کرد و این فناوری‌ها را به خدمت گرفت.

ابراهیمی افزود: با توجه به اینکه کشور ما در اقلیم خشک و نیمه خشک جهان قرار گرفته و میزان بارندگی آن یک سوم متوسط جهانی است، باید برای استفاده بهینه از آب گام‌های موثری را برداریم. دبیر کمیته زیست پایایی آب و خاک ستاد توسعه زیست فناوری معاونت علمی خاطر نشان کرد: در چنین شرایطی استفاده مجدد از فاضلاب‌های خانگی می‌تواند به‌عنوان یکی از راه‌های غلبه بر مشکل کم‌آبی تلقی شود و با توجه به مسئله کمبود آب در کشور، با بازگشت صد درصدی پساب‌ها با روش‌های نوین و روز جهان، می‌توان گامی اساسی در رفع این معضل برداشت.

خبر

آخرین آمار از شرکت‌های دانش‌بنیان

زیست فناوری بیشترین وام را گرفت

طبق آخرین آمار، ۲ هزار ۴۶۶ شرکت دانش‌بنیان تأیید شده‌اند که حوزه فناوری زیستی بیشترین مبلغ وام را از سوی صندوق نوآوری و شکوفایی به خود اختصاص داده است.

به گزارش مهر، شرکت‌های دانش‌بنیان همواره رو به رشد هستند به طوری که طی دو سال اخیر، تعداد شرکت‌ها به بیش از ۲ هزار رسیده‌اند و هم‌اکنون هم در قالب فعالیت‌های دانش‌بنیانی در حال فعالیت هستند. در حال حاضر ۲ هزار و ۴۶۶ شرکت دانش‌بنیان مورد تأیید معاونت علمی قرار گرفته‌اند. از این تعداد، ۶۰ درصد مربوط به شرکت‌های دانش‌بنیان نوپا، ۳۴ درصد شرکت‌های تولیدی و ۸ درصد شرکت‌های صنعتی دارای فعالیت دانش‌بنیان می‌شوند. به عبارتی هزار و ۴۹۰ شرکت نوپا، ۱۸۸ شرکت صنعتی دارای فعالیت دانش‌بنیان و ۷۸۸ شرکت تولیدی در حال فعالیت هستند. طبق آمار نهایی، ۱۸۹ طرح در حوزه الکترونیک و کنترل، بیشترین وام را از نظر تعداد طرح‌ها به خود اختصاص داده است.

براساس آخرین آمارها، تعداد طرح‌های مصوب در صندوق نوآوری و شکوفایی برابر با هزار و ۱۱۴ بوده که ۶۷۴ میلیارد تومان، مبلغ مصوب برای این طرح‌ها است. به‌طور کلی می‌توان گفت طرح‌ها در حوزه اپتیک و فوتونیک ۸۲ میلیارد ریال، الکترونیک و کنترل ۸۴۴، انرژی‌های نو ۴۲، تجهیزات پیشرفته ۶۸۱، داروهای پیشرفته و مهندسی پزشکی ۴۸۰، فناوری اطلاعات و نرم‌افزار کامپیوتر ۹۲۲، فناوری زیستی ۱۷۱، فناوری نانو ۱۱۹، محصولات پیشرفته و سایر بخش‌ها ۱۳۷۲، مواد پیشرفته ۳۱۲ و هوافضا ۱۵۶ میلیارد ریال وام به خود اختصاص داده‌اند.

می‌توان گفت جمعاً ۶۷۴ میلیارد ریال از سوی صندوق نوآوری و شکوفایی وام گرفته شده است و از لحاظ بیشترین مبلغ وام، حوزه فناوری زیستی بوده که تاکنون مبلغ ۱۷۱ میلیارد تومان را دریافت کرده است. همچنین ۱۶۰ شرکت در حوزه فناوری اطلاعات و ارتباطات و نرم‌افزار کامپیوتری، ۱۸۹ شرکت در حوزه الکترونیک و کنترل، ۴۴ شرکت در حوزه تجهیزات پیشرفته ساخت، تولید و آزمایشگاه از صندوق وام دریافت کرده‌اند. ۱۶۰ شرکت در حوزه محصولات پیشرفته و سایر بخش‌ها، ۸۱ شرکت فعال در حوزه داروهای پیشرفته و مهندسی پزشکی ۶۳ شرکت در حوزه مواد پیشرفته، ۴۱ شرکت در حوزه هوافضا، ۳۳ شرکت در حوزه فناوری نانو، ۲۵ شرکت در حوزه الکترونیک و فوتونیک و ۲۱ شرکت در حوزه انرژی‌های نو موفق به اخذ وام از صندوق نوآوری و شکوفایی شده‌اند.

آمارها نشان می‌دهد تعداد شرکت‌های حوزه الکترونیک و کنترل از سایر حوزه‌ها بیشتر است.

گزارش ۲

استویا، نوظهور در بازار جهانی

استویا یک گیاه چند ساله علفی است. استویا به طور طبیعی در آمامای هیگلدنو نزدیک سرچشمه رودخانه ماندی (یک منطقه باریک بین برزیل و پاراگوئه) رشد می‌کند. نمو گیاه در شرایط دمای متوسط بین ۲۰ تا ۳۰ درجه سانتی‌گراد و رطوبت نسبی در حدود ۸۰ درصد صورت می‌گیرد. این گونه به طور گسترده برای برگ‌های شیرین آن کشت می‌شود.

مزه استویا به‌عنوان شیرین‌کننده و جایگزین شکر، در دهان دیررس‌تر و دیرپاتر از شکر است، هر چند برخی از فراورده‌های استخراجی از آن ممکن است پس‌مزه‌ای تلخ یا شیرین‌بیان‌مانند داشته باشند. برگ‌های استویا دارای تجمع مخلوطی از حادقل هشت گلیکوزاید مختلف است که از استویول تتراسایکلید دی‌ترین مشتق شده‌اند.

در مقایسه با گیاه چغندر قند و نیشکر برگ‌های استویا ۳۰ بار شیرین‌تر هستند و پس از فرآوری در کارخانه، پودر شیرین استویا ۱۵۰ تا ۳۰۰ مرتبه شیرین‌تر از شکر عادی است. مقدار کالری موجود در این گیاه یک سیصدم در مقایسه با شکر خانگی است، به همین دلیل توجه زیادی را از سمت متقاضیان جایگزین‌های خوراکی کم‌کربوهیدرات به خود معطوف کرد. استویا اثر ناچیزی بر فشار خون دارد و افرادی که باید کربوهیدرات خوراک خود را کنترل کنند، به آن روی خوش نشان داده‌اند.

این گیاه برای نخستین بار در دهه ۱۸۰۰ میلادی به اروپا آورده شد ولی چندان مورد استفاده قرار نگرفت تا اینکه در انگلستان طی جیره‌بندی شکر در جنگ جهانی دوم، تحت کشت قرار گرفت. حدود ۴۰ سال پیش گروهی از دانشمندان ژاپنی به خواص استویایی‌پد بردن و نمونه‌هایی از این گیاه را از پاراگوئه به کشورشان آوردند و به کشت و کار آن مشغول شدند.

چندین سال بعد به دلیل مشکلات کمبود زمین کشاورزی مناسب برای این محصول، این گونه جدید را به چین معرفی کردند. نخستین شیرین‌کننده تجاری استویا را شرکت ژاپنی موریتا کاگاکو کوگیو به عرضه کرد. از آن زمان ژاپنی‌ها استویا را در تهیه محصولات خوراکی، تولید نوشیدنی‌های غیرالکلی و در آشپزی و بر سر سفره به کار برده‌اند.

ژاپنی‌ها هم‌اکنون بیش از هر مردم دیگری استویا می‌خورند و طبق گزارش‌ها ۴۰ درصد بازار شیرین‌کننده‌های آنها در تصرف استویا و فراورده‌های آن است. همسایه آنها یعنی کشور چین با بیش از ۲۵ هزار هکتار در حدود ۷۵ درصد بازار جهانی این گیاه دارویی را در دست دارد و بزرگ‌ترین تولیدکننده استویا در جهان است.



پاراگوئه به‌عنوان خاستگاه این گونه، با بیش از ۱۷۰۰ هکتار سطح زیر کشت و ۵ درصد بازار جهانی مقام دوم را در تولید استویا به خود اختصاص داده است. آرژانتین، برزیل، کلمبیا، هند، ژاپن و تایلند هم در رده‌های بعدی و از دیگر تولیدکنندگان عمده این محصول در دنیا هستند. استفاده از استویا و افزودنی‌های تهیه شده با این گیاه در تمام کشورهای جهان از ابتدای معرفی و شناخت این محصول قانونی نبوده و پس از دوره‌ای با وضع قوانینی دسترسی به استویا قانونی اعلام شد. در کشورهای خاستگاه این محصول (پاراگوئه و همسایگانش) برای سال‌ها (بیش از هزار سال) استفاده از این گیاه به‌عنوان شیرین‌کننده و همچنین دارو مرسوم بوده و همان گونه که باشد ژاپنی‌ها از دهه ۷۰ میلادی شروع به استفاده از این محصول کردند. در سنگاپور از سال ۲۰۰۵، استرالیا، نیوزیلند، ایالات متحده و روسیه در ۲۰۰۸، مکزیک ۲۰۰۹، هنگ‌کنگ در ۲۰۱۰ و اتحادیه اروپا از سال ۲۰۱۱ استفاده از استویا با محصولات شیرین‌کننده تهیه شده با این گیاه مجاز اعلام شد. پس به‌صورت کلی محصولی جدید است که بازار خوبی برای آینده خواهد داشت. براساس آمار و ارقام (سال ۲۰۱۴)، بازار جهانی این محصول در حدود ۳۳۶ میلیون دلار ارزش دارد.

کارشناسان صنعتی و به‌ویژه محققان گیاهان دارویی پیش‌بینی می‌کنند تا اواخر سال آینده (۲۰۱۷ میلادی) حجم دادوستدهای بازار استویا به بیش از ۵۷۸ میلیون و تا سال ۲۰۲۰ به بیش از ۱/۲ میلیارد دلار دلار برسد. براساس تخمین‌های ارائه شده توسط سازمان بهداشت جهانی این گیاه می‌تواند جایگزین ۲۰ تا ۳۰ درصد شیرین‌کننده‌ها در محصولات خوراکی و انواع نوشیدنی‌ها شود. افزایش سطح آگاهی جامعه در مورد الگوهای صحیح غذایی و تهدید رو به افزایش بیماری‌های قرن بیست و یکمی مانند اضافه وزن و ایجاد فشار بر تولیدکنندگان محصولات غذایی و نوشیدنی برای جایگزینی قند با ترکیبات کم ضررت‌تر از عوامل بهبود و رشد بازار این گیاه است. هم‌زمان ناپایداری‌ها و نوسانات بازار و عدم ثبات کیفیت محصولات تولیدی از ریسک‌های سرمایه‌گذاری در بازار استویا است. شرکت Pure Circle Ltd ای‌مقام نخست در تولید و ارائه محصولات این گیاه را به بازار دارد و کوکاکولا، کاربیل و بیسی از صنایع عمده مصرف‌کننده افزودنی‌های تهیه شده با استویا هستند. این شرکت‌ها روی هم ۵۰ درصد حجم بازار استویا را فقط در ایالات متحده آمریکا در دست دارند.

بابک جمالی

هرچند وزارت صنعت، معدن و تجارت، فرآوری‌های استویا را در فهرست اولویت‌های سرمایه‌گذاری قرار داده، اما با معرفی و ورود این گیاه به کشور زنجیره کشت، تولید و فرآوری آن، عمدتاً بدون حمایت بخش دولتی و با همت افراد و شرکت‌های بخش خصوصی در حال تکمیل است. اگرچه گزارش‌هایی به‌صورت جستجوگرانه و گریخته درباره کشت‌وکار این محصول در نقاط مختلف کشور به چشم می‌خورد اما آمار دقیقی از سطح زیر کشت و میزان تولید و عملکرد استویا در ایران در دست نیست. برخی کشاورزان استان‌های مازندران و گیلان، موفقیت‌هایی را در کشت و کار گیاهچه استویا در فضای باز به دست آورده‌اند. همچنین چندین شرکت دانش‌بنیان یا موسسه پژوهشی خصوصی و دولتی، در مناطق مختلف از سواحل شمال کشور تا مناطق خشک مرکزی، با کشت بافت در آزمایشگاه، گیاهچه استویا را تولید و عرضه می‌کنند. با انتقال گیاهچه‌های استویا به گلخانه، برگ استویا تولید و بیشتر به‌صورت برگ خشک استویا عرضه شده؛ این برگ خشک تاکنون بیشتر بدون فرآوری تکمیلی، در بازار با قیمت قابل‌توجهی فروخته و برای شیرین کردن نوشیدنی‌ها در منزل استفاده شده است. یکی از گروه‌های تحقیقاتی-تجاری در استان گیلان، با انجم پروژه‌های بن‌برادری، به آرام‌ویژه و بومی شده‌ای از استویا دست یافته و در حال مذاکره با برخی مجموعه‌های بزرگ اقتصادی در این باره است. در استان اصفهان، مدیران یک شرکت تولیدکننده گز، اظهار می‌دارند که با کشت استویا در گلخانه اختصاصی، آن را برای تولید برگ‌های رژیمی عصاره‌گیری کرده‌اند. در استان مرکزی، یک کارخانه فرآوری استویا در دست احداث است. احتمالاً به‌زودی با ظرفیت قابل‌ملاحظه‌ای، برگ خشک استویا را برای تولید شکر استویا تحویل بگیرد. پس پیش‌بینی می‌شود به‌زودی شمار زیادی از کشاورزان مطلع و پژوهش‌ور به کشت استویا روی خواهند آورد؛ زیرا در دسترس بودن گیاهچه و نشا را مشاهده کرده‌اند، از امکان‌پذیری کشت گلخانه‌ای و فضای باز اطمینان یافته‌اند و از وجود تقاضا برای برگ خشک (هم برای مصرف خانگی و هم فرآوری در کارخانه) مطلع شده‌اند. قیمت خوب فروش در مقایسه با اقلام زراعی رقیب خود مشوق بزرگی برای تولید در ایران است. به نظر می‌رسد کشور ما از پتانسیل خوبی برای صادرات این محصول برخوردار باشد زیرا قیمت فروش استویا در کشور ترکیه و روسیه، به طور دلگرم‌کننده‌ای بیش از قیمت آن در ایران است.

نظر کارشناس

یوسف حمید اوغلی، دانشیار گروه باغبانی دانشگاه گیلان از نخستین متخصصانی بوده که در زمینه کشت‌وکار این گیاه در ایران پژوهش‌هایی انجام داده است. او معتقد است که استفاده استویا به دلیل نقش آن در حفظ سلامتی و کنترل دیابت به‌طور گسترده در حال افزایش است. از آنجا که میانگین متوسط مصرف قند ایرانیان در مقایسه با متوسط جهانی بسیار بالاتر است، استفاده از این محصول به جای شکر و به‌ویژه در صنایع خوراکی کمک بزرگی به سلامت جامعه است.

مدیر سابق امور پژوهشی دانشگاه گیلان در ادامه بر ویژگی‌های مهم استویا تأکید می‌کند و می‌افزاید: از ویژگی‌های مهم استویا می‌توان به قابلیت سازگار شدن با دامنه وسیعی از شرایط آب و هوایی، چند ساله بودن و مقاومت بی‌نظیر در برابر خسارت یخ‌زدگی، اقتصادی بودن تولید برگ استویا، امکان افزایش رطوبتی، بیش از یک بار برداشت در سال، دارای قابلیت استخراج قندهای موجود در برگ‌ها و سفید کردن آنها و قابلیت استفاده در انواع صنایع غذایی، دارویی و آرایشی اشاره کرد. وی به محدودیت‌های کشت این گیاه هم اشاره

«فرصت امروز» بازار تولید استویا را بررسی می‌کند

گیاه استویا در اولویت فهرست تولیدات کشاورزی



نشای این گیاه از مسائل دیگری است که باید در نظر گرفته شوند.

استویا به‌صورت عمده ۵۰۰ تومن است و در هر هکتار، ۲۰ هزار گیاه کشت می‌شود. به این ترتیب در حدود ۱۰ میلیون تومن هزینه برای تهیه نشا باید در دسترس باشد. سایر هزینه‌ها، مانند آنالیز خاک و آب، هزینه کشت و... هم اگر با مورد بالا جمع شود احتمالاً با ۲۵ میلیون تومن می‌توان یک مزرعه استویا راه‌اندازی کرد. استویا برداشت آن ساده است. اشتغال‌زایی این محصول بیشتر متعلق به کارهای مزرعه‌ای مانند برداشت (کل پروسه با دست انجام می‌شود و مکانیزاسیون هنوز در کشت استویا جایگاهی ندارد)، مبارزه با علف‌های هرز، واکار، سمپاشی و... است که به‌صورت فصلی به ۱۰ کارگر به همراه یک کارگر دایم در طول سال برای هر هکتار نیاز است. همچنین در هر هکتار از اراضی زیر کشت استویا می‌توان حدود ۶۰ تن برگ سبز یا ۶ تن برگ خشک برداشت کرد. هر گرم برگ خشک نیز حدود ۱۰۵ میلی‌گرم ماده موثر خواهد داشت. با توجه به چند ساله بودن محصول، هزینه تأمین نشا سالانه نیست.

در هر سال دو مرتبه و در صورت مساعد بودن شرایط کشت سه مرتبه امکان برداشت از مزرعه وجود دارد. با این اوصاف به نظر می‌رسد تولید این گیاه صرفه اقتصادی دارد، البته به شرط اینکه تولیدکننده بازار اصلی این گیاه را پیدا کند. اگر تقاضای رو به رشد این محصول را در قسمت‌های مختلف دنیا از آسیا تا اروپا و آمریکای شمالی در نظر بگیریم و با توجه به رشد آگاهی عمومی به‌ویژه در کشورهای توسعه‌یافته نیاز صنایع غذایی به استویا و محصولات فرآوری شده آن رو به گسترش است و کارخانه‌های شیرینی‌جات مانند کلوچه، آبنبات، شکلات و بیسکویت، نوشابه و نوشیدنی‌های مختلف، خریدردندان و موارد مشابه از کاندیداهای خوب برای فروش محصولات تولیدی است.

هزینه و سود

به صورت میانگین قیمت هر نشای

استخراج صنعتی ترکیبات گلیکوزیدی یا همان ماده موثر استویا (شامل استویوزید و ریבודیوزید) در کشور وجود ندارد (به جز گزارش‌های موردی که به آنها اشاره شد) و تقریباً تمام محصول به‌صورت خانگی و طب سنتی مصرف می‌شود. بنابراین نیاز به سرمایه‌گذاری در این بخش کاملاً محسوس است. با توجه به اینکه در حال حاضر کشور ما یکی از واردکنندگان ماده استوساید است، حمایت از پرورش و تولید گیاه استویا و استحصال این ترکیب می‌تواند هم‌زمان با جلوگیری از خروج ارز، سبب کارآفرینی و بهره‌گیری کارآمدتر

مقایسه کشت برنج و استویا در استان‌های شمالی

در سواحل معتدل شمال کشور که پایگاه‌های شناخته شده سنتی برای کشت برنج در نظر گرفته می‌شوند، نشای استویا را می‌توان در خارج از گلخانه، یعنی در فضای آزاد پرورش داد. بنابراین مقایسه این دو، میدان انتخاب بسیاری از کشاورزان گیلانی، مازندرانی و گلستانی در آینده خواهد بود. دانستن چند نکته خالی از لطف نیست. برنج، به بیش از دو ماه آبیاری غرقابی نیاز دارد، در حالی که استویا نیازمندی‌های سه یا چهار بار آبیاری است که می‌تواند بارانی و با ساده‌ترین تجهیزات فراهم شود. برنج را هر سال باید نشا کرد، در حالی که استویا پس از نشاکاری، سه سال (و طبق برخی گزارش‌ها تا پنج سال) محصول می‌دهد. از برنج فقط سالی یک بار و از استویا دو و در صورت بهینه بودن شرایط کشت و کار چند بار می‌توان محصول برداشت کرد. هزینه‌ها و عملیات عمده داشت گیاه استویا به جز آبیاری، تقریباً منحصر به وجین کردن (حذف علف‌های هرز) است. قیمت برگ سبز برداشت شده در یک سال، بیش از قیمت برنج برداشت شده از سطح زیر کشت برابر است. همچنین برگ‌های استویا انبساط‌پذیری مناسب و طولانی‌تری نسبت به برنج دارند (حداقل دو سال).

نبود کارخانه فرآوری چالش اصلی تولید

در حال حاضر کارخانه فرآوری استویا و

از زمین‌های کشاورزی شده و با تأمین نیاز صنایع غذایی داخلی، حتی فرصت صادرات آن به کشورهای دیگر را نیز فراهم آورد. مشکلات کوچک‌تر تولید، معرفی و ترویج این گیاه و ترغیب کشاورزان برای کشت‌وکار آن است. با توجه به نیازهای این گیاه در مناطق جنوبی کشت موفق این محصول در گلخانه صورت می‌گیرد. مسائلی مانند تأمین هزینه‌های احداث گلخانه، مدیریت و... هم در جنوب کشور حایز اهمیت‌اند. بذر استویا زیبویی قدرت رویش پایین دارد، بنابراین روش موثر و مفید گیاه‌افزایی برای این گونه کشت بافت است. احداث مراکز پیشرفته برای تولید

استویا را می‌توان به‌طور سنتی

به‌صورت پودر یا مایع استفاده کرد.

پودرهای حاصل از برگ به رنگ سبز

و پودرهای حاصل از استویوزید و

ریبودیوزید سفیدرنگ هستند. پودر

چای کیسه‌ای عرضه می‌شوند. پودر

سفید استویا از پودر حاصل از برگ

سبز شیرین‌تر است. علاوه بر اتانول

برگ‌های استویا برای عصاره‌گیری

مثبت استویا اشاره می‌کند و عنوان می‌دارد: کاملاً طبیعی است و بر خلاف شیرین‌کننده‌های شیمیایی (مثل اسپارتام) اثرات مضر جانبی برای مصرف‌کننده ندارد. ۲۰۰ تا ۳۰۰ پار از شکر (ساکارز) شیرین‌تر است، به دمای بالا مقاوم است و برخلاف شکر، سوخته و قهوه‌ای نمی‌شود و به راحتی می‌تواند در تولید نان‌های شیرین‌مورد استفاده قرار گیرد. برخلاف شکر مصرف آن روی میزان قند خون تأثیر ندارد و بیماران دیابتی به راحتی می‌توانند از آن استفاده کنند. ضد جرم دندان بوده و خاصیت هضم‌کنندگی دارد. برگ‌های استویا یا فراورده‌های آن برای کاهش چربی و چربی‌ها و تقویت صدا استفاده می‌شود. همچنین از این گیاه برای درمان بیماری‌ها و جراحات پوستی، آگزما پوستی، آسمان پوست و بریدگی‌های کوچک استفاده می‌کنند. این استاد



مراحل اولیه، جوانه‌زنی ضعیف بذر، کوتاه بودن قدرت دوره جوانه زنی (کم بودن قوه نامیه)، مقاومت کم به pH بالای خاک، خود‌ناسازگار بودن و بلوغ ناهماهنگ بذرها اشاره کرد. رئیس سابق مرکز اسناد، مدارک علمی و کتابخانه دانشگاه گیلان به سایر ویژگی‌های

انبوه آن در کشور هندوستان نیز صورت گرفته است. از مهم‌ترین محدودیت‌های موجود در تولید استویا می‌توان به حساس بودن این گیاه به طول روز کوتاه (کوتاه بودن روز)، حساسیت به کم‌آبی، مقاومت کمتر از حد اعتدال به خشکی، رشد اولیه ضعیف، رقابت سنگین با علف‌های هرز در

۱۰ دلیل خوب برای ایجاد یک شبکه اجتماعی تجاری

1

یکپارچه سازی فرهنگ سازمانی با استفاده از ایجاد یک شبکه اجتماعی

وجود یک فرهنگ سازمانی یکپارچه و همه گیر سبب می شود تا کارکنان براساس برنامه و خواست مدیران سازمان عمل کرده و در نتیجه اهداف تعیین شده توسط این مدیران محقق شود.

وجود یک شبکه اجتماعی سازمانی یکپارچه موجب می شود تا:

یک حس مشترک میان تمامی کارمندان ایجاد شود که در نتیجه بهره‌وری افزایش یابد. تعامل میان کارمندان به واسطه استفاده از شیوه‌های مدیریت ارتباطات توسعه یابد. با ایجاد گروه‌ها و دیارتان‌های مختلف، فرهنگ سازمانی بازتعریف شود.



2

بهبود فرآیندها

آیا می‌دانید که فقط ۲۰ درصد از پروژه‌ها و فرآیندهای جاری در یک شرکت تجاری موجب تفاوت آن با رقبای چشم مشتری می‌شود؟ ایجاد یک شبکه اجتماعی سازمانی به شما کمک می‌کند تا پروژه‌ها و فرآیندهای تان بهبود یافته و اطلاعات مربوط به آن در میان مخاطبان تان منتشر شود.

به جای پرداختن به ایمیل‌ها، بهتر است ارتباطات میان گروه‌ها، پیام‌های خصوصی و فعالیت در شبکه‌های اجتماعی را مدیریت کنید.

در حین صحبت کردن با افراد، شرح وظایف آنان را مشخص کرده و نوعی گردش کار ایجاد کنید.

از دیگر کارمندان و نیز در فرآیند انجام اموری که به گروهی خاص محول کرده‌اید استفاده کرده و چنانچه به داده‌های دیگری دسترسی دارید از آنها نیز بهره‌مند شوید. ابزارهای تجاری خود را یکپارچه کرده و میان اهداف و افرادتان ارتباط برقرار کنید.



3

استفاده از افراد خبره

دانستن این موضوع که چه کسی دقیقاً چه کاری انجام می‌دهد از اهمیت بسیار زیادی در فرآیند ترکیب همکاری و به اشتراک گذاشتن دانسته‌ها به منظور افزایش رشد سازمان‌ها برخوردار است.

ایجاد شبکه اجتماعی سازمانی سبب می‌شود تا افراد متخصص و با تجربه رو به جلو حرکت کرده و با

(۱) به روزرسانی صفحه شخصی افراد در این شبکه اجتماعی سبب می‌شود تا دیگران از شرایط کاری و برنامه‌های آنان مطلع شوند.

(۲) مشاهده محتوای موجود در پروفایل دیگر کارکنان با توجه به آخرین به روزرسانی صورت گرفته توسط آنان در شبکه اجتماعی لینکدین.

(۳) ایجاد گروه‌هایی به منظور با اشتراک‌گذاری مهارت‌ها و دانش موجود میان افراد.



4

بهینه‌سازی فرآیند مدیریت دانش

فراموش نکنید که تمامی کارمندان شما باید به دانش موجود در سازمان به آسانی دسترسی داشته باشند.

چنانچه کارکنان شما برای به دست آوردن دانش مورد نیاز خود ناچار به جست‌وجو باشند قطعاً وقت زیادی را از دست خواهند داد، درحالی‌که در صورت وجود افرادی برای ارائه دانش مذکور به آنها از اتلاف وقت جلوگیری به عمل خواهد آمد. چنانچه شما شبکه اجتماعی مخصوصی برای سازمان خود ایجاد کنید به آسانی قادر خواهید بود کنترل دانش و اسناد موجود را به دست گرفته و آن را درون شبکه اجتماعی مذکور به اشتراک گذارید. در صورت تحقق این ایده، کارمندان قادر خواهند بود تا با عضویت در گروه‌های مورد نظر خود به اطلاعات دانش مورد نیازشان دسترسی داشته باشند.



5

ایجاد انگیزه در کارمندان

کارمندانی که بیش از دیگران در انجام فرآیند امور دخالت داده می‌شوند نسبت به سازمانی که در آن کار می‌کنند بسیار وفادار و متعهد هستند.

یکی از مزایای راه‌اندازی شبکه اجتماعی درون سازمانی کمک به افزایش انگیزه کارکنان است.

در شبکه اجتماعی درون سازمانی خود می‌توانید با ایجاد گروه‌هایی اطلاعات مربوط به محصولات جدید و فرآیند انجام امور را به اشتراک بگذارید.

با بررسی پروفایل افراد می‌توانید علاقه‌مندی‌های مشترک آنان را شناسایی کرده و ارتباط قوی‌تری را بین کارکنان خود شکل دهید.

ارتباطات قدرتمند و داشتن دوستان مشترک در شبکه اجتماعی تجاری سبب گسترش ارتباط میان افراد خواهد شد.

افزایش تبادل اطلاعات فردی میان کارمندان حاضر در شبکه اجتماعی تجاری سبب افزایش اعتماد و در نتیجه به اشتراک‌گذاری اطلاعات میان افراد خواهد شد.



6

نوآوری و زنده ماندن سازمان

زمینه را برای بحث و تبادل نظر، به اشتراک گذاشتن محتوا، تشویق و تقدیر از محتوای تولید شده و برقراری ارتباط میان افراد مختلف فراهم کرده و مشتریان، مخاطبان و شرکای خود را نیز در این پروسه مشارکت دهید.

فارغ از میزان گستردگی کسب‌وکار شما، از امروز موفقیت شما در گرو ظرفیت تان برای خلاقیت و نوآوری است. به یاد داشته باشید که اجرای ایده ایجاد شبکه اجتماعی تجاری می‌تواند موجب افزایش خلاقیت در کسب‌وکار شما شود.

با ایجاد گروه‌هایی متشکل از افرادی با ویژگی‌های مختلف، آنان را به ایده‌پردازی تشویق کنید.

در رابطه با موضوعات مختلف کارگاه‌های ایده‌پردازی ایجاد کنید و با کارمندان خود در قالب گروه‌هایی که حتی مشتریان تان را نیز می‌تواند شامل شود ارتباط برقرار کنید. هر کامنت جدیدی که ارسال می‌شود می‌تواند ایده جدیدی باشد که دیگران می‌توانند درباره آن به اظهار نظر بپردازند.



7

شنیدن صدای کارمندان

شنیدن مشکلات و موضوعاتی که کارکنان مطرح می‌کنند سبب نزدیکی بیشتر شما به آنها شده و زمینه را برای درک نقطه نظرات آنان فراهم می‌کند.

شما می‌توانید از طریق راه‌اندازی شبکه اجتماعی تجاری مذکور با کارکنان تان ارتباط برقرار کرده و ضمن شنیدن نظراتشان در جریان مشکلات آنها قرار بگیرید.



8

بهبود فرآیند متحرک سازی

کارمندان شرکت شما در زندگی شخصی خود احتمالاً ۲۴ ساعته با جهان خارج در ارتباط هستند. این در حالی است که بسیاری از شرکت‌های تجاری به موضوع حفظ ارتباط خود با کارمندانشان در ساعات غیراداری توجه کافی نشان نمی‌دهند.

استفاده از ایده راه‌اندازی یک شبکه اجتماعی درون سازمانی به شما اجازه می‌دهد تا ارتباط خود را حتی در خارج از ساعات کاری با کارمندان حفظ کنید.



9

افزایش بهره‌وری

نرم‌افزارهایی را که در جریان کار روزانه کسب‌وکار تان به دفعات از سوی کارکنان مورد استفاده قرار می‌گیرند، درون شبکه اجتماعی تجاری خود قرار دهید. به یاد داشته باشید که چنانچه کارمندان شما هر بار برای انجام وظایف خود ناچار به نرم‌افزارهای مورد نیازشان رجوع کنند زمان زیادی را از دست داده و در نتیجه بهره‌وری آنان کاهش خواهد یافت.



10

افزایش سوددهی

در صورت افزایش همکاری میان بخش‌های مختلف یک سازمان هزینه به میزان قابل توجهی کاهش خواهد یافت.

ایجاد یک فضای همکاری درون سازمانی تأثیر بسیار زیادی بر میزان درآمد شما خواهد داشت. چرا که در صورت وجود ارتباط قدرتمند و پایدار میان کارمندان و مدیران‌شان سبب ورود حجم قابل توجهی از منابع مالی به شرکت می‌شود. این در حالی است که در صورت فراهم شدن امکان آموزش کارمندان میزان بهره‌وری آنان افزایش یافته و در نتیجه سوددهی شرکت افزایش خواهد یافت.



