











سند کارخانه سواری پیکان مدل ۸۳ به رنگ سفید به شماره انتظامی ۹۶۶۲۱-۱۳ و شماره شاسی ۸۵۸۲۱۰۸۵ و شماره موتور ۱۱۲۸۲۱۴۵۶۷۸ مفقود گردیده و از درجه اعتبار ساقط می باشد. ۱۱

سند کارخانه سواری پژو پارس مدل ۸۱ به رنگ شمشیری به شماره انتظامی ۹۶۷۵۱-۲۳ و شماره شاسی ۸۱۸۱۰۸۶۷ و شماره موتور ۲۲۸۲۸۱۱۱۰۶۹ مفقود گردیده و از درجه اعتبار ساقط می باشد. ۱۲

سند کارخانه سواری پژو پارس مدل ۸۰ به رنگ مشکی به شماره انتظامی ۵۵۶۸۳-۸۴ و شماره شاسی ۸۰۸۰۱۶۷۹ و شماره موتور ۲۲۸۲۸۱۰۱۸۵ مفقود گردیده و از درجه اعتبار ساقط می باشد. ۱۳

سند کارخانه سواری پراید مدل ۸۷ به رنگ قره ای به شماره انتظامی ۷۹۱۵۵۲-۲۴ و شماره شاسی S۱۴۱۲۲۸۷۱۷۳۱۱ و شماره موتور ۲۳۳۸۱۲۷ مفقود گردیده و از درجه اعتبار ساقط می باشد. ۱۴

سند کارخانه و سند مالکیت (پرگ سبز) سواری پژو ۴۰۵ مدل ۸۱ به رنگ عسلی به شماره انتظامی ۲۱۳۲۸۲۹۵ و شماره شاسی ۸۱۳۰۷۸۳۶ و شماره موتور ۲۲۵۲۸۱۰۶۴۷۸ مفقود گردیده و از درجه اعتبار ساقط می باشد. ۱۵

سند کارخانه سواری پراید مدل ۸۵ به رنگ قره ای به شماره انتظامی ۵۸۵۲۵۷-۷۳ و شماره شاسی S۱۴۱۲۲۸۵۲۰۰۴۶۱ و شماره موتور ۱۴۸۹۶۲۵ مفقود گردیده و از درجه اعتبار ساقط می باشد. ۱۶

سند کارخانه سواری پراید مدل ۸۳ به رنگ قره ای به شماره انتظامی ۲۴۱۹۹-۶۳ و شماره شاسی S۱۴۱۲۲۸۳۲۲۸۰۴۹ و شماره موتور ۰۰۶۹۴۲۴ مفقود گردیده و از درجه اعتبار ساقط می باشد. ۱۷

سند کارخانه وانت نیسان مدل ۷۹ به رنگ سفید به شماره انتظامی ۸۹۶۷۵-۵۵ و شماره شاسی ۰۰C۴۷۴۱۴ و شماره موتور ۰۰۱۴۶۰۹۴ مفقود گردیده و از درجه اعتبار ساقط می باشد. ۱۸

سند کارخانه و سند مالکیت (پرگ سبز) وانت پیکان مدل ۷۷ به رنگ سفید به شماره انتظامی ۷۲-۵۸۵۶۶۳ و شماره شاسی ۷۷۹۰۶۸۲۱ و شماره موتور ۱۱۵۱۷۷۰۶۲۲۵ مفقود گردیده و از درجه اعتبار ساقط می باشد. ۱۹

Advertisement for 'Sazman Agahi' (سازمان آگهی ها) featuring a megaphone icon and the phone number ۸۸۹۳۶۶۵۱.

آگهی ابلاغ اجرائیه مهریه به ورثه

بدینوسیله به: خانم معصومه مرزوقی پور فرزند علی با شماره شناسنامه و شماره ملی: ۱۳۷۰۰۸۹۰۳۰۲۰ تاریخ تولد: ۱۳۷۰/۰۷/۱۹ ( ز وراث مرحوم آقای علی مرزوقی پور فرزند عنایه با شماره شناسنامه : ۶۶۹ و شماره ملی: ۱۷۵۲۱۵۸۸۳۳ تاریخ تولد: ۱۳۳۶/۱۲/۰۹) نشانی مطابق با متن (سند) به نشانی اهواز کانتکس کوثر ۸ پلاک ۳۰۲۰ از وراث مدین پورنده اجرائی با کلاسسه پایگانی ۱۳۳۰/۱۲/۰۹ که برابر گزارش مامور پست در نشانی مندرج در اجرائیه شناخته نگردیده ابلاغ واقعی میسر نگردیده است ابلاغ می گردد که برابر اجرائیه شماره ۳۱/۰۰۳۱۸۴۵۹۸۰۰۰۳۱/۱۴۰۳ مورخ ۱۴۰۳/۰۵/۲۲ مطابق سند ازدواج شماره ۱۶۵۰۸ تاریخ ۱۳۹۲/۰۷/۰۴ صادره دفترخانه ازدواج شماره ۱۶۱ و طلاق شماره ۵۴ شهر اهواز استان خوزستان در قبال مطالبه مهریه خاتم آمینه موسوی نژاد فرزند فاضل با شماره شناسنامه: ۳۳۸ و شماره ملی ۱۸۸۳۱۰۶۷۴۷ تاریخ تولد: ۱۳۵۱/۰۶/۰۲ با صدق مبلغ دوپست میلیون ریال محاسبه به نرخ روز اعندالمطالبه بر علیه مورث شما به انضمام حقوق دولتی بدهکار می باشد که بر اثر عدم پرداخت وجه بستانکار درخواست صدور اجرائیه نموده پس از تشریفات قانونی اجرائیه علیه مورث شما صادر و به کلاسسه فوق در این اجرا مطرح می باشد لذا طبق ماده ۱۹/۱۸ آئین نامه اجرائی مفاد اسناد رسمی شما ابلاغ می گردد از تاریخ انتشار این آگهی که تاریخ ابلاغ اجرائیه محسوب است فقط یک نوبت در روزنامه چاپ درج و منتشر می گردد طرف مدت بیست روز نسبت به پرداخت بدهی مورث خود اقدام، در غیر اینصورت عملیات اجرائی طبق مقررات علیه شما تعقیب خواهد شد، ضمناً برابر آئین نامه الحاق یک تبصره به ماده ۱۰۸۲ قانون مدنی میزان وجه نقد مهریه مندرج در سند نکاحیه فوق الذکر در دفترخانه ازدواج شماره ۱۶۱ شهر اهواز به مبلغ ۲/۷۴۹/۵۴۳/۱۲۲ ریال (دو میلیارد و هفتصد و چهل و نه میلیون و پانصد و چهل و سه هزار و یکصد و بیست و دو ریال) محاسبه، همچنین شداندگ پلاک فرعی شماره ۳۰۲۰ از ۳۶۹۳ - اصلی واقع در ناحیه ۰۲ بخش ۰۲ حوزه ثبت ملک اداره ناحیه دو اهواز متعلق به مدیون/ مورث شما در قبال اصل طلب مهریه خانم آمینه موسوی نژاد فرزند فاضل بانضمام ۵٪ حقوق دولتی پرونده اجرائی فوق بازداشت گردیده لذا طبق ماده ۸۷ آئین نامه اجرائی اسناد مراتب شما اخطار میشود ضمناً هر گونه نقل و انتقالی از طرف شما و سایر ورث نسبت به مورث بازداشت شده ممنوع است و ترتیب اثر داده نمی شود. مقتضی است نسبت به ثبت نام و اخذ حساب کاربری در سامانه اتقاد نماید. شناسنامه: ۱۸۲۶۴۵۵

Table of lost vehicle certificates with columns for 'مفقودی' (Lost) and 'داده شده' (Given). Rows include details for various car models like 'سند کارخانه سواری پیکان' and 'سند کارخانه سواری پراید'.

Table of lost vehicle certificates with columns for 'مفقودی' (Lost) and 'داده شده' (Given). Rows include details for various car models like 'برگ سبز خودرو سواری' and 'برگ سبز خودرو سواری پراید'.

Table of lost vehicle certificates with columns for 'مفقودی' (Lost) and 'داده شده' (Given). Rows include details for various car models like 'برگ سبز خودرو سواری' and 'برگ سبز خودرو سواری پراید'.

گروه جهادی یاوران منجی موعود فعالیت های جهادی از قبیل فرهنگی، عمرانی، سلامت اجتماعی برای خانواده های نیازمند تحت پوشش فعالیت دارد که دارای کد ثبت ۳۲۹۹۷۶۲۲۶۱۴۰۵ با اعضای هیئت امنای علیرضا جهان آبادی، زینب جهان آبادی، مظهر روشی، امیر کارگر راوری در استان سیستان و بلوچستان فعالیت دارد.





از گوگل و یاهو گرفته تا یوتیوب

# محبوب‌ترین موتورهای جست‌وجوی دنیا



**نویسنده: علی آل علی**

زندگی مردم در دوره و زمانه کنونی بدون اینترنت مثل فیلم‌های سیاه و سفید مصنوعی و غیرواقعی به نظر می‌رسد. اگر چند صد سال قبل کابوی‌های آمریکایی در به در دنبال پیدا کردن معادن طلا بودند، حالا این کارآفرینان هستند که جای کابوی‌ها را گرفته‌اند؛ البته نه برای کشف طلا، بلکه حضور قدرتمندانه در فضای اینترنت. وقتی صحبت از ترکیب کارآفرینی و فضای اینترنت می‌شود، بی‌شک همه سرخ‌ها به موتورهای جست‌وجو ختم خواهد شد. شما را نمی‌دانم، ولی برای من یکی که گوگل و یاهو با آن لوگوهای جذاب‌شان بخش جدایی‌ناپذیری از نوستالژی‌های بچگی‌ام است.
خب اگر کسی را سراغ دارید که اولین خاطره‌اش از اینترنت لوگو موتورهای جست‌وجو نیست، ما را هم بی‌خبر نگذارید.

فرقی ندارد شما یک فروشگاه آنلاین بزرگ داشته باشید یا اینکه همین چند روز قبل سایت رسمی برندگان راه افتاده باشد، در هر صورت توسعه کسب و کار هدف اول‌تان خواهد بود. یکی از ساده‌ترین روش‌ها برای توسعه کسب و کار دیده شدن برندگان در موتورهای جست‌وجو است. این یعنی وقتی کاربران کلیدواژه‌های مرتبط با کسب و کارتان را سرچ می‌کنند، اول از همه اسم شما جلوی چشم‌شان قرار گیرد. بی‌شک برای شما هم بارها و بارها پیش آمده که به محض مواجه شدن با یک سوال کلیدی سراغ موتورهای جست‌وجو رفته و راه حل را از آنها سوال کنید. البته وقتی پای برندها وسط باشد، ماجرا دیگر به این سادگی‌ها نیست. اگر شما نتوانید برندگان را در صفحه اول نتایج مرور گرها جا دهید، دیر یسا زود موقعیت شغلی‌تان را از دست خواهید داد.
خب انتظار ندارید که سرمایه‌گذارها یا مدیران ارشد تا ابد منتظر موفقیت‌تان باقی بمانند؟

ما در روزنامه فرصت امروز معتقدیم استفاده از تکنیک‌های سنو حرف اول و آخر را در موتورهای

جست‌وجو می‌زند. شاید فکر کنید چنین دست‌فرمانی یعنی فقط تخته گاز دنبال تکنیک‌های سنو بودن، اما راستش را بخواهید هنوز یک مرحله قبل از این مارتن طولانی باقی مانده است. اصلا بر فرض که شما بهترین تکنیک‌های سنو دنیا را هم بلد باشید، آیا ایده‌ای دربراب بهترین موتورهای جست‌وجو دارید؟ شاید دل‌تان خواست کنار مدیریت سنو چند تا کمپین بازاریابی در موتورهای جست‌وجو هم داشته باشید. آن وقت بد نیست ته سوی این دنیای پیچ در پیچ را درآورده تا یک وقت بودجه‌تان را هدر ندهید.

هدف ما در این مقاله گشت و گذاری در دنیای موتورهای جست‌وجو است. اگر شما هم دوست دارید برای کمپین تبلیغاتی‌تان یک موتور جست‌وجوی مطمئن پیدا کنید، این مقاله نقشه گنج‌تان خواهد بود. پس قطب‌نمای‌تان را بردارید تا کار با این نقشه گنج را شروع کنیم.

**گوگل: اسمی کاملا قابل انتظار**

گوگل از آن دست اسم‌هایی است که حتی بچه‌های کلاس اولی هم خیلی خوب آن را حفظ هستند. سابقه نسبتا طولانی این برند در دنیای آنلاین همراه با سرویس‌های مختلفش دل هر کاربری را می‌برد. اگر هنوز هم به قدرت گوگل شک دارید، کافی است به این فکر کنید که اسم چندتا موتور جست‌وجوی دیگر به جز آن را حفظ هستید؟ بی‌شک خیلی از کاربران اصلا جوابی برای پیشفرض جست‌وجوی کاربران را در گوگل انجام داده و حتی اجازه نمی‌دهند آدم به گزینه دیگری فکر هم بکند. داستان این موتور حیرتانگیز از سال ۱۹۹۶ با رویاپردازی‌های سرگی برین و لری پیچ شروع شد. آن زمان این دو تا جوان تازه نفس حتی خواب موفقیتی در حد و اندازه حالا را نمی‌دیدند. نکته کمدی ماجرا اینکه آنها یک بار در سال ۱۹۹۹ کسب و کارشان را به قیمت ۷۵۰ هزار دلار ناقابل به سرمایه‌گذارها پیشنهاد کردند. شاید فکر کنید

این مبلغ اندک برای یک استارت‌آپ پیشرو خیلی کم است، اما آن زمان حتی یک نفر هم خیال خرید گوگل را نداشت. به همین خاطر رسانه‌ها حسابی از خجالت سرگی و لری درآمدند؛ تا جایی که لقب بدترین تلاش برای فروش استارت‌آپ به آنها رسید! بی‌شک از زمان عرضه گوگل فقط به قیمت ۷۵۰ هزار دلار خیلی چیزها در دنیا عوض شده است. مثلا آلفابت به عنوان شرکت مادر گوگل حالا ۱،۱ تریلیون دلار ارزش دارد؛ درست شنیدید، رقمی که حتی خیلی‌ها صفرهای آن را هم نمی‌توانند بشمرند! اجازه دهید به جای اینکه بیشتر از این درباره جالب شد، نه؟

تاریخچه گوگل حرف بزнім، سراغ مزایای آن برای کارآفرینان برویم. هرچه باشد شما برای شنیدن داستان گوگل اینجا نیستید، مگر نه؟ اولین و احتمالا مهم‌ترین مزیت گوگل به عنوان یک موتور جست‌وجو حجم بالای کاربرانش است. از این نظر گوگل با در اختیار داشتن ۸۶ درصد بازار موتورهای جست‌وجو سه هیچ از بقیه جلو است.

شاید فکر کنید گوگل با این همه محبوبیت بین کاربران خیلی زود سراغ گزینه های پولی برای به هم زدن ترافیک ارگانیکش برود. در این صورت باید بگوییم کاملا در اشتباهید؛ چراکه گوگل همیشه رضایت کاربرانش را در اولویت قرار داده است. به همین خاطر حتی کسب و کارهای محلی هم با استفاده درست از سنو می‌توانند غول‌های بازار را حسابی به چالش بکشند.

اگر شما از آن دست بازارپاهایی هستید که تا همکاران تبلیغاتی با یک موتور جست‌وجو نداشته باشید دل‌تان راضی نمی‌شود، گوگل کمی هم به فکر شما بوده است. الگوریتم تبلیغاتی گوگل در ترکیب با هوش مصنوعی به سادگی هرچه تمام‌تر شما را با مبلغی اندک به مخاطب هدف‌تان می‌رساند. ماجرا از این قرار است که شما در گوگل ادز با چانه‌زنی بر سر موقعیت‌های تبلیغاتی در گوگل شانس این را دارید با مبلغی منصفانه کمپین‌تان را پیش پای کاربران قرار دهید؛ آن هم نه هر کاربری، بلکه فقط آنهایی که علاقه‌ای هرچند نصفه و نیمه به حوزه کاری‌تان دارند.

همانطور که عاشقان فوتبال وقتی با هیجان خاصی سراغ تماشای بازی تیم مورد علاقه‌شان در تلویزیون رفته و یکهو با سریالی تکراری به جای مسابقه محبوب شان کل اعصاب‌شان به هم می‌ریزد، کاربران هم در گوگل اصلا دوست ندارند محتوای بی‌ربط مشاهده کنند. از آنجایی که گوگل همیشه هوای کاربرانش را دارد، الگوریتم گوگل حتی اگر میلیون‌ها دلار هم پیشنهاد دهید، حاضر به نمایش کمپین‌تان برای کاربران بی‌علاقه به کارتان نخواهد شد. البته این خیلی هم به ضررتان تمام نمی‌شود؛ چراکه دیگر خبری از شکایت‌های بی‌پایان کاربران از دست کمپین‌تان نخواهد بود.

از آنجایی که گوگل این روزها حرف اول و آخر را در دنیای اینترنت می‌زند، حضور برندها در آن امری کاملا طبیعی محسوب می‌شود. خب همین سرویس گوگل بیزینس را در نظر بگیرید. این روزها پیدا کردن برندهای بزرگی که هنوز در این سرویس عضو نیستند، حتی از یافتن سوزن در انبار گاه هم سخت‌تر است. پس منتظر چه هستید؟ همین امروز استراتژی بازاریابی‌تان را در گوگل پیاده کنید و تخته گاز به سمت موفقیت بروید.

**یوتیوب: گزینه‌ای کاملا مدرن**
کسانی که از همان اول سیر تکامل اینترنت را به یاد دارند، احتمالا انتظار مشاهده یوتیوب در مقاله‌ای درباره موتورهای جست‌وجو را نخواهند

داشت. هرچه باشد یوتیوب به معنای کلاسیک کلمه اصلا موتور جست‌وجو نیست، مگر نه؟

اگر از ما می‌شنوید، نباید برای جواب دادن به سوال بالا خیلی عجله کرد؛ چراکه یوتیوب هم دقیقا مثل گوگل یک الگوریتم همه فن حریف برای جست‌وجوی محتوا دارد. مگر نه اینکه هر موتور جست‌وجو باید از بین انبوهی از محتوا گزینه های مناسب برای کاربران را پیدا کند؟ با این حساب یوتیوب شاید نه به معنای کلاسیک، اما قطعاً یک نوع موتور جست‌وجو محسوب می‌شود. داستان جالب شد، نه؟

صحیت کردن درباره مزایای یوتیوب برای برندها مثل این است که درباره فواید شوت‌های پرقدرت با مهاجم‌های فوتبال حرف بزнім. مسئله اینجا آنقدر واضح است که حتی نیاز به توضیح اضافه هم ندارد. پس به جای اینکه الکی خودتان را خسته کنید، قبل از اینکه دیر شود از مزایای یوتیوب نهایت استفاده را ببرید. حالا که حرف از مزایای یوتیوب

شد، بد نیست به آمار موسسه Search Engine Journal هم اشاره کنیم. بر این اساس یوتیوب ماهانه بیش از ۲میلیارد کاربر فعال و رکورد یک میلیارد ساعت تماشای ویدئو در روز را دارد. فکر می‌کنم همین توضیح مختصر برای آنهایی که سرشان حسابی در دنیای آمار است، کافی باشد!

بازاریاب‌های حرفه‌ای خیلی خوب می‌دانند این روزها فرمت ویدئو حسابی روی بورس است. مردم ترجیح می‌دهند به جای اینکه متن‌های طولانی را تحمل کنند، با چندتا کلیک ساده سراغ ویدئوهای کاربردی رفته و خیال خودشان را راحت کنند. این وسط یوتیوب هم همیشه گزینه اول کاربران برای مشاهده ویدئوهای جذاب است.

این روزها شما برای اینکه در یوتیوب حضور داشته باشید، لازم نیست حتما یک برند درجه یک باشید؛ چراکه اینفلونسرها هم با تولید محتوا در این فضا سهمی از درآمد تبلیغاتی یوتیوب خواهند داشت. خب با این حساب مگر دلبلیی برای خط کشیدن دور اسم یوتیوب باقی می‌ماند؟ اگر شما دنبال اجرای یک کمپین تبلیغاتی هستید، یوتیوب گزینه‌های بی‌نهایت متنوعی پیش پای‌تان قرار می‌دهد. از تبلیغات وسط نمایش ویدئوها گرفته تا معرفی ویدئوهای اختصاصی شما جلوتر از نمونه‌های با چندین میلیون بازدید، همه و همه فقط با یک اشاره در اختیارتان خواهد بود.
**یاهو: خاطرهای قدیمی و در حاشیه!**

یاهو اوایل هزاره جدید بازار موتورهای جست‌وجو را زیر سلطه خودش داشت، اما حالا بیشتر شبیه بازیکن بسکتبالی هستند که سال‌هاست پای‌شان به زمین مسابقه باز نشده است. بی‌شک مرور این نکته که یاهو دیگر حتی نزدیک دوران اوجش هم نیست، نکته جدید ی‌ا غافلگیر کننده‌ای نیست. این روند نزولی به ویژه بعد از اینکه گوگل مرورگر اختصاصی کروم را روانه بازار کرد، شدت بیشتری گرفت. از آن زمان تا حالا یاهو در بهترین حالت فقط ۳ درصد ترافیک جهانی اینترنت را به خودش اختصاص داده است.

شاید فکر کنید ترافیک ۳ درصدی برای یاهو به معنای مرگ آن است، اما ماجرا اصلا اینطور نیست، هنوز هم سرویس ایمیل یاهو یکی از پرطرفدارترین گزینه ها در بین مردم محسوب می‌شود. به علاوه، ۶۰۰ میلیون کاربر فعال در ماه چیزی نیست که به

همین سادگی کارآفرینان قیدش را بزنند.

همانطور که بازیکنان قدیمی فوتسال یا بقیه ورزش‌ها با گذشت دهه‌ها هنوز هم طرفدارهای دو

آتی‌شه خودشان را دارند، یاهو هم همچنان اندک محبوبیتی در بازار دارد. به علاوه، تبلیغات با کمک یاهو خیلی ارزان‌تر از نمونه مشابه در گوگل آب می‌خورد. پس اگر بودجه‌تان کفاف هم‌کاری با گوگل را نمی‌دهد، مراجعه به رقیب سنتی‌اش خیلی هم فکر بدی نیست. البته یادتان باشد هر چقدر پول دهید، آش‌گیرتان می‌آید. پس انتظار بازگشت سرمایه شگفت‌انگیز یا معجزه‌ای تمام عیار در این فضا را نداشته باشید.

**بینگ: حضور مایکروسافت در بین بزرگان**

موتور جست‌وجوی بینگ در نگاه اول بی‌نهایت شبیه گوگل است. از طراحی صفحات گرفته تا نمایش نتایج، همه و همه آدم را پاک گیج می‌کند. به همین خاطر خیلی از طرفداران برند مایکروسافت ترجیح می‌دهند به جای گوگل از بینگ استفاده کنند. اینطور ی هم نتایج تقریبا یکسانی جلوی چشم‌شان ظاهر می‌شود، هم اینکه حمایتی کلیدی از برند محبوب‌شان کرده‌اند.

نکته جالب درباره سرویس بینگ نقش پررنگ طراح‌های آن در ساماندهی موتور یاهو است. به زبان خودمانی، الگوریتم یاهو از طرف مهندسان مایکروسافت طراحی شده است. به همین خاطر خیلی‌ها یاهو را نسخه‌ای ضعیف شده از بینگ قلمداد می‌کنند. شاهکار مایکروسافت در دنیای موتورهای جست‌وجو با سهم ۱۵ درصدی از بازار آمریکا مهم‌ترین رقیب گوگل محسوب می‌شود. البته سهم بینگ آنقدرها زیاد نیست که گوگل را نگران کند، اما یکپارچگی محصولات مختلف مایکروسافت با بینگ از چند سال قبل زنگ خطر را برای گوگل به صدا درآورده است.

همانطور که مایکروسافت با طراحی مرور گر ادج (Edge) خیلی زود تبدیل به رقیبی جدی برای کروم شد، حالا هم قصد دارد موتور جست‌وجوی گوگل را زمین بزند. با این حساب اگر از همین امروز روی بینگ سرمایه‌گذاری کنید، خیلی ضرر نخواهید کرد.

**بایدو: گزینه‌ای محبوب در بازار چین**

آخرین گزینه ما در این مقاله مربوط به کشور چین است. از آنجایی که بیش از یک میلیارد نفر از مردم دنیا در چین زندگی می‌کنند، محبوب‌ترین موتور جست‌وجوی آنها باید برای کارآفرینان سراسر دنیا مهم باشد. هرچه باشد بازار گسترده چین برای خیلی از برندها حیاتی است و اتفاقا اغلب برندهای بزرگ دنیا در این کشور خط تولید هم دارند.

ما در روزنامه فرصت امروز معتقدیم بازاریابی آنلاین در شرق آسیا به طور اجتناب ناپذیری با بایدو گره خورده است. پس اگر دوست دارید جایی در بین گزینه‌های خرید مشتریان این منطقه داشته باشید، به غیر از گوگل و دوستان آمریکایی باید نیم نگاهی به بایدو هم داشته باشید. از آنجایی که بایدو به طور اختصاصی برای کاربران چینی طراحی شده، الگوریتمش به طور خیره‌کننده‌ای محتوا را برای کاربران این کشور شخصی‌سازی می‌کند. این یعنی شما قرار نیست برای کسی به جز مشتریان چینی در این موتور بازاریابی کنید. پس فقط اگر دنبال مشتریان شرق آسیا هستید سراغ بایدو بروید. وگرنه فقط پول‌تان را دور ریخته‌اید؛ آن هم بدون اینکه حتی یک دلار بازگشت سرمایه داشته باشید.

منابع:
https://blog.hubspot.com/marketing/top-search-engines
https://www.searchenginejournal.com/seo-guide/meet-search-engines