

خبرنامه

مصر به دنبال افزایش فروش کالا در ایران است
ارزیابی سیاست تجاری مصر

مصر در راستای برنامه توسعه سیاست تجاری خود، به دنبال افزایش فروش کالاهای خود در بازار ایران است؛ از طرفی آینده روابط ایران و مصر تابعی از آینده روابط ایران با شورای همکاری خلیج فارس و به‌ویژه عربستان است. مرکز پژوهش‌های اتاق ایران، گزارشی با عنوان «سیاست تجاری مصر» منتشر کرد.
در بخشی از این گزارش آمده است:
روندهای کلیدی دیپلماسی اقتصادی مصر عبارت است از:
(۱) بازار محوری، مشارکت بخش خصوصی و آزادسازی تجاری،
(۲) تنوع‌بخشی به شرکای اقتصادی (۳) جذب سرمایه‌گذاری،
(۴) ادغام در زنجیره‌های ارزش منطقه‌ای و جهانی و
(۵) متعادل‌سازی رشد اقتصادی با ملاحظات اجتماعی و محیط زیستی.
در این راستا، دیپلماسی اقتصادی مصر پنج هدف اصلی دارد:
(۱) ترویج رشد اقتصادی با محوریت تسهیل تجارت،
(۲) تنوع‌بخشی به اقتصاد و ارتقای جایگاه تولید و خدمات،
(۳) ادغام در اقتصاد جهانی‌ی از طریق انعقاد قراردادهای تجاری با نهادهای اقتصادی منطقه‌ای،
(۴) بهبود استانداردهای زندگی،
(۵) ترویج توسعه پایدار از طریق توسعه محصولات و خدمات سبز.

سند چشم‌انداز ۲۰۳۰ مصر یکی از مبانی اصلی دیپلماسی اقتصادی این کشور است. مهم‌ترین اولویت‌های آن ایجاد مناطق صنعتی جدید برای جذب سرمایه‌گذاری و ایجاد اشتغال، راه‌اندازی پروژه‌های زیربنایی، تدوین استراتژی ملی انرژی‌های تجدیدپذیر و اجرای برنامه‌های رفاه اجتماعی است.
استراتژی ملی صادرات مصر در سال‌های ۲۰۲۰ تا ۲۰۲۵ نیز به‌عنوان سند بالادستی حوزه تجارت، هفت اولویت کلیدی را مشخص کرده است:
(۱) ارتقای صادرات تولیدی،
(۲) افزایش صادرات کشاورزی،
(۳) توسعه صادرات خدمات،
(۴) حضور در بازارهای جدید،
(۵) تسهیل تجارت،
(۶) توسعه صادرات توسط SME ها و
(۷) تقویت ظرفیت نهادهی.

با وجود تلاش‌های مصر برای کاهش سهم دولت در اقتصاد و افزایش مشارکت بخش خصوصی، دولت مصر در اقتصاد کم‌اگان نیز روند است و ساختار تولیدی اقتصاد کشور وابسته به کسب‌وکارهای بزرگ بخش عمومی است که گاهی تخصیص غیربهبته منابع را موجب می‌شود. مصر به شکل فعالی در نظام‌های تجاری چندجانبه مشارکت دارد. این کشور تعرفه‌های کامله الودار را برای تمام اعضای سازمان تجارت جهانی اعمال می‌کند. مصر عضو موافقت‌نامه‌های تجارت ترجیحی با اتحادیه اروپا، اتحادیه تجارت آزاد اروپایی، ترکیه و مرکوسور است. علاوه بر این موارد، این کشور عضو اتحادیه تجارت آزاد یان عربی، بازار مشترک آفریقای جنوبی و توافق‌نامه موارکت نیز هست. همچنین، مصر از طرح «نظام تعرفه‌های عمومی» در تجارت با چندین کشور بهره می‌برد. مناطق آزاد اهمیت بالایی برای اقتصاد مصر دارند. شرک‌ها در مناطق آزاد کاملاً از مالیات واردات، مالیات بر درآمد و مالیات ارزش‌افزوده مستثنی هستند و تنها ۱ تا ۲ درصد مالیات کلی پرداخت می‌کنند. علاوه بر آن، در حال حاضر ۱۳ منطقه سرمایه‌گذاری در مصر وجود دارد که هر کدام در تولید کالای مشخصی تخصص یافته‌اند و از امتیازهایی مشابه با مناطق آزاد در تسهیل صدور مجوز برخوردارند، اما معایب مالیاتی ندارند.
جداز این‌ها، ۱٫۷ میلیارد نفر خواهد رسید و همین حالا هم بخش سیاست این کشور در قبال ایران دارد. مصر به دنبال افزایش فروش کالاهای خود در بازار ایران است. مصر می‌تواند در شرایط تحریم ایران با شرایط مناسب تجاری و با استفاده از پول ملی خود، برخی کالاهای مصرفی را دریافت کند. توسعه روابط اقتصادی با مصر به‌نوعی از مسیر شورای همکاری خلیج‌فارس می‌گذرد و شورای همکاری خلیج‌فارس اکنون یکی از بزرگ‌ترین شرکای تجاری مصر و منبع کلیدی سرمایه‌گذاری، کمک و حواله‌هایی است که در قالب آن کارگران مصری مسافران در این کشورها در قالب آن برای خانواده‌های‌شان پول ارسال می‌کنند. می توان گفت آینده روابط ایران و مصر تابعی از آینده روابط ایران با شورای همکاری خلیج‌فارس و به‌ویژه عربستان است.

پتانسیل جوانی هند تا کی پایدار می‌ماند؟

هدر رفتن هند

هند از جمله کشورهای در جهان است که در باب جمعیت نیروی کارش هیچ نگرانی نداشته‌و لگی پتانسیل این جمعیت جوان به اندازه کافی به اقتصاد یاری رسانده چن می‌شود؟
چندی پیش اعلام شد که هند از لحاظ جمعیتی از چین پیشی گرفته و حالا پرجمعیت‌ترین کشور جهان است. جمعیت هند طبق پیش‌بینی‌ها تا سال ۲۰۶۲ میلادی به ۱٫۷ میلیارد نفر خواهد رسید و همین حالا هم بخش مهمی از جمعیت جوان جهان هندی هستند. به عبارت بهتر، هند در دوران خوبی قرار دارد، اما استفاده از این پتانسیل بزرگ در هند به حد کافی انجام نشده است.
رقیب بزرگ هند یعنی ائفقا در زمینه‌های مختلفی دارد عرصه را برای هند خالی می‌کند.
هند از چین جمعیت، زمین و منابع طبیعی خود به عنوان کارخانه جهان را نیز از دست می‌دهد و علتش افزایش هزینه‌های تولید در این کشور، نیاز به تقویت مصرف در داخل چین و هم‌منظور کاهش جمعیت نیروی کار است. در چنین شرایطی، هند فرصت آن را دارد که سهمی از بخش‌های تولیدی کم‌هزینه چین را به خودش اختصاص دهد. این سناریویی است که قبلاً در آسیا مشاهده‌اش کرده‌ایم: یعنی همان زمانی که برخی آسیای شرقی موفق شدند اقتصاد زاین را دور بزنند و از لحاظ دستمزدی و مسائل دیگر، این کشور را پشت سر بگذارند. در آن دوران، زاین برخی از امتیازات رقلمتی خود را از دست داد. با تغییر وضعیت اقتصاد چین، به نظر می‌رسد برخی کشورها مثل ویتنام و بنگلادش از مدتی قبل وارد رقابت برای استفاده از فرصتی شده‌اند که چین در اختیارشان گذاشته است.

اما هند در این زمینه خیلی موفق عمل نکرده است. تحول ساختاری که هند در گذار از بخش کشاورزی به خدمات انجام داده است به نوعی پرش از روی رشد بخش تولید بوده است و به همین جهت، ضعف شدیدی در این حوزه در هند احساس می‌شود. درنتیجه موفقیت برای شغل‌های خوش‌درآمد برای افرادی که در هند در قسمت پایین‌تر زنجردن تحصیلات و مهارت قرار دارند اصلاً پیشرفتی نداشته است. صادرات هند عموماً متمرکز بر کالاهای حوزه فناوری است که نیروی کار ماهر تولیدشمن می‌کند. این مسافلان برای چنین افراد ماهری بسیار کم مالی است، اما داشتن تخصص اقتصادی در صادرات سرمایه‌معور به هند اجازه نخواهد داد که برای تمام جمعیت جوانش شغلی در بخش رسمی پیدا کند.

برای عوض کردن این وضع، نیاز به تغییر سیاست در هند احساس می‌شود اما ظاهراً فرای برای تغییر وجود ندارد. «راندرام مودی»، نخست‌ وزیر هند در ابتدای به قدرت رسیدنش وعده داده بود که آزادسازی گسترده اقتصادی را در این کشور اجرا کند و با تحقق پتانسیل هند، کاری کند که این کشور به غول تولیدی بزرگ آسیا تبدیل شود. دولت او به خصوص در دور اولش موفق شد در برخی مسائل عمده اقتصادی پیشرفت‌هایی داشته باشد، اما در دور دوم دولت او، وضعیت تغییر کرد و دولت مودی در برخی اصلاحاتی که آغاز کرده بود راه برگشت را در پیش گرفت. مثلاً تصمیم دولت مودی برای خروج از پیمان جامع اقتصادی منطقه، موضوعی بود که دیپلمات‌های هندی را که چند سال قبل موضوع کار کرده بودند شگفت‌زده کرد. دولت مودی در این راستا به نگرانی‌های بی پایه و اساسی در باب خطرهای ادغام با اقتصادهای منطقه و احتمال بروز کسری تجاری بر این اساس ارجاع داد که البته کسی را هم قانع نکرد. شمار هند در ابتدای دولت «مودی»، «ساخت در هند» بود تا بتواند بخش تولید در این کشور را به جلو براند، اما به تدریج این روند به «ساخت برای هند» تبدیل شد. دهلی نو ظاهراً فرضیه‌اش این است که حجم بازار این کشور آنقدر زیاد شده که رشد سریع بخش تولید هند را صرفاً می‌توان با پاسخگویی به تقاضای محلی و نوع خاصی از صنعتی‌سازی وارداتی محقق کرد. مشکل این است که هند قبلاً همین استراتژی را امتحان کرده و به رشد آهسته‌آهسته رسید است. کره جنوبی با سپس‌ایر اقتصادهای شرق آسیا با رجوع به بازار داخل پیشرفت نکرده‌اند؛ بلکه با تکیه بر تولید صادرات‌محور توانسته‌اند رشد کنند. آنها به این نتیجه رسیدند که تمرکز بیش از حد بر داخل باعث رکود می‌شود. حالا هم دلیلی وجود ندارد که فکر کنیم هند در معرض همان خطر قرار ندارد. از سوی دیگر، اگر هند در شرایط کنونی از پتانسیل جوانش استفاده نکند این فرصت خیلی زود از دست خواهد رفت و در آینده، معضل جمعیت با سن گذشته که هزینه دولتی زیادی را به خود اختصاص می‌دهد گریبانگیر دولت هند خواهد شد. آن هم در شرایطی که منابع اقتصادی لازم به خصوص در بخش تولید به وجود نیامده است. این چالشی بزرگ برای آینده هند است.

بورس

داماسنج اصلی تالار شیشه‌ای تا نیمه کانال ۲٫۱ میلیونی پایین آمد

پنجمین روز ریزش بورس تهران



فسبوزار رسید. تایپکو، شستا و شتران از جمله نمادهای قرمزپوش بورس بودند که بیشترین اثر را در افت شاخص کل داشتند. نمادهای ذوب، حکشتنی و بوعلی هم با اثر مثبت بر شاخص کل همراه شدند. در بازار فرابورس نیز نمادهای بپاس، آریا و فصبا بیشترین اثر کاهنده و نمادهای فزر، آ س پ و وسحان بیشترین اثر فزاینده را بر شاخص کل داشتند. در بین نمادهای پرتراکتش بورس نماد شتران بیشترین تراکتش را داشت و ذوب و شبندر در رتبه‌های بعدی قرار گرفتند. در فرابورس نیز فصبا، خاور و کرمان بیشترین تراکتش را داشتند.

ارزش معاملات کل بازار سهام به ۱۳ هزار و ۹۷۱ میلیارد تومان رسید. ارزش معاملات اوراق بدهی در بازار ثانویه ۲ هزار و ۷۹۰ میلیارد تومان بود که ۲۰ درصد از ارزش کل معاملات بازار را در این روز شامل می‌شود. ارزش معاملات خرد نیز با کاهش ۸ درصدی نسبت به روز قبل به رقم ۵ هزار و ۵۲۳ میلیارد تومان رسید. نماد فصبا بیشترین ارزش معاملات بازار سهام را به ارزش ۵۳۰ میلیارد تومان به خود اختصاص داد. ذوب، شبندر، شتران و فولاد نیز در رتبه‌های بعدی بیشترین ارزش معاملات قرار گرفتند. در جدول حجم معاملات نیز سهام فصبا تا تعداد یک میلیارد و ۷۴ میلیون

و ۵۰ هزار و ۷۸۶ سهم در صدر قرار گرفته است. در معاملات یکشنبه، ۳۹ نماد صف خرید داشتند و ۶۸ نماد با صف فروش مواجه شدند. مجموع ارزش صف‌های خرید با رشد ۱۴ درصدی نسبت به روز قبل به ۱۱۱ میلیارد تومان افزایش یافت و مجموع ارزش صف‌های فروش با کاهش ۴۴ درصدی در ۴۷۸ میلیارد تومان رسید.

شلیک تازه دولت به بازار سهام

بررسی‌ها نشان می‌دهد که بورس تهران از ابتدای زمستان تاکنون با بازدهی منفی ۲٫۵ درصد مواجه شده است. فراز و فرودی که در رفتار این

روزیهای بورس مشاهده می‌شود، به نوعی امکان پیش‌بینی را از سهامداران گرفته است، آن هم در شرایطی که بورس از افزایش قیمت‌ها در بازارهای موازی عقب مانده است.
فغانان بازار می‌گویند تصمیمات خلق‌الساعه و آنی همواره شلیکی به ارزش بازار است و سرمایه‌گذاران را با ریسکی تازه مواجه می‌کند. در طول یک ماه گذشته ریزش‌سی در حدود ۵۷ هزار واحد اتفاق افتاده است؛ شاخص کل بورس از ۲ میلیون و ۲۱۰ هزار و ۲۱۷ واحد در ابتدای دی به حدود ۲ میلیون و ۱۵۳ هزار و ۲۰۳ واحد در پایان این ماه کاهش پیدا کرد و این یعنی بازار سهام با ریزش ۲٫۵ درصدی مواجه شده است. «پنجم‌صدی» از کارشناسان بازار سرمایه درباره دلایل ریزش بورس به «خبر آنلان» می‌گوید: اخیراً دستورالعملی در خصوص قیمت‌گذاری نفت‌خام و فراورده‌های نفتی منتشر شد که ابهامات این دستورالعمل باعث شد بازار واکنش شدیدی نشان دهد. ابتدا پالایشی‌ها واکنش نشان دادند و سپس این موضوع به بقیه گروه‌ها تسری پیدا کرد. البته روز یکشنبه یک‌سری شفاف‌سازی‌ها داشتیم. مثل پالایشگاه بندرعباس که گفتند این

۵۵ درصد سپرده‌های بانکی کشور در پایتخت است

جغرافیای استانی سپرده و تسهیلات بانکی

خوزستان نیز در رده‌های بعدی قرار دارند. از سوی دیگر استان کهگیلویه و بویراحمد با ۰٫۳ درصد از کل سپرده‌های کمترین میزان سپرده‌های کشور را در اختیار دارد که مانده سپرده‌هایش در آذر برابر با ۲۲ هزار میلیارد تومان است. ایلام، خراسان شمالی و خراسان جنوبی نیز سه استان دیگری هستند که میزان مانده سپرده پایینی دارند که این موضوع حاکی از کم بودن فعالیت بانک‌ها در این استان‌ها و به طور کلی رونق پایین اقتصاد در آنها است.

در مورد تسهیلات نیز وضعیتی مشابه با سپرده وجود دارد و بانک‌های استان‌های بزرگ کشور بیشترین تسهیلات بانکی را پرداخت کرده‌اند. بانک‌ها پس از تحویل سپرده از مشتریان خود و کم کردن سپرده قانونی از آن، با پولی که در اختیار دارند به اشخاص حقیقی و حقوقی وام‌های خرد و اعطای می‌کنند. هرچه در یک منطقه تقاضا برای پول بیشتر باشد، امکان وام‌ها و پول توسط بانک‌های آن وام افزایش می‌یابد. تقاضا برای پول نیز وقتی زیاد است که رونق اقتصادی زیاد باشد و نیاز به پول برای سرمایه‌گذاری زیاد باشد.

مطابق آمار بانک مرکزی بیشترین حجم مانده تسهیلات در بانک‌های استان تهران پرداخت شده و برابر با ۳ هزار و ۸۶۲ هزار میلیارد تومان بوده است که برابر با ۵۸٫۷ درصد از کل تسهیلات اعطاشده در بانک‌های

کشور است. پس از تهران، اصفهان با اعطای ۲۷۹ هزار میلیارد تومان و ۴٫۳ درصد از کل تسهیلات کشور در رده بعدی قرار دارد. خراسان رضوی، خوزستان و فارس نیز پس از این استان قرار گرفته‌اند. در سمت مقابل کمترین وام‌ها نیز در کهگیلویه و بویراحمد، ایلام و مناطق آزاد تجاری پرداخت شده است. به طوری که مانده تسهیلات در استان کهگیلویه و بویراحمد برابر با ۲۷ هزار میلیارد تومان بوده و تنها ۰٫۴ درصد از کل تسهیلات پرداختی در کشور را تشکیل داده است. با تجمع سپرده و تسهیلات بانک‌ها در نسبت تسهیلات به سپرده می‌توان تغییر دقیق‌تری از عملکرد بانک‌ها در استان‌های کشور ارائه کرد. این نسبت نشان می‌دهد همانند ماه قبل در شش استان کشور بانک‌ها بیش از سپرده‌ای که در اختیار داشته‌اند، تسهیلات ارائه کرده‌اند.

حد معقول و نرمال نسبت تسهیلات به سپرده بانکی برابر با ۸۰ تا ۹۰ درصد است، یعنی بانک‌ها باید ۱۰ تا ۲۰ درصد سپرده‌ای را که دریافت می‌کنند نزد خود نگه دارند و از باقی آن به تقاضاکنندگان پول وام بدهند، اما در عمل این نسبت در برخی موارد رعایت نمی‌شود به طوری که برخی بانک‌ها حتی بیش از سپرده‌ای که دارند وام می‌دهند که این ریسک

محبوب‌ترین کلیدواژه‌های کاربران در گوگل

جدید تغییرات زیادی را تجربه کرده است. در حالی که بسیاری از کاربران برای اثرگذاری بر روی مخاطب هدف دنیسال پلنفرم‌های تازه‌ای بودند، فیس‌بوک از موقعیت استفاده کرد و آپدیت‌های منظمی ارائه کرد. به علاوه، شرکت متا از پلنفرم جدیدش تحت عنوان تردز نیز رونمایی کرد. این امر شوک بزرگی به مدیران ایکس (توییتر) وارد کرده و بازار رقابت بر سر پلنفرم‌های متن‌محور را حسابی داغ کرد.

جنگال‌ها پیرامون فیس‌بوک هنوز ادامه دارد. با این حال آنچه مشخص است، اثرگذاری بالای این پلنفرم

جالب اینکه امکان رقابت آنلاین میان کاربران نیز در این بازی وجود دارد. پس اصلا جای نگرانی درباره سپری کردن اوقات خوش با دوستان‌تان در آن سر دنیا نیست. راستش را بخواهید، در دنیایی که بازی‌هایی مثل کال آف دیوتی با هزینه‌های سرسام‌آور طراحی و روانه بازار می‌شود، محبوبیت وردل کمی عجیب است. نکته جالب اینکه این بازی به طور میانگین روزی ۸۰ میلیون بار در گوگل جست‌وجو شده است. این یعنی طرفداران دوآتیشه آن تصب زیادی روی آن دارند.

بی‌شک تبلیغات در بازی‌های ویدئویی یکی از



گزینه‌های جذاب برای برندها محسوب می‌شود. بر این اساس شاید بد نباشد شما هم به فکر تبلیغات در وردل باشید. هرچه باشد، این بازی کلی کاربر داشته و حسابی هم در گوگل مشهور است. پس چرا از این موقعیت عالی نهایت استفاده را نبرید؟

جیمیل: **سرویس** قدیمی **اما دوست‌داشتنی!**
آیا شما هم فکر می‌کردید دیگر تا سال ۲۰۲۴ خبری از سرویس‌های ایمیل در دنیا نباشد؟ راستش را بخواهید، خیلی‌ها در دنیا چنین فکر و خیال‌هایی داشتند. با این حال بعد از گذشت مدت زمانی اندک، همه چیز رنگ و بوی تازه‌ای به خود گرفته است؛ چراکه سرویس‌های ایمیل نه تنها جای خودشان را به رقبای دیگری مثل شبکه‌های اجتماعی نداده‌اند، بلکه محبوبیت‌شان در طول زمان بیشتر هم شده است.

نشانه ساده و قابل تأمل افزایش محبوبیت جیمیل به عنوان بزرگ‌ترین سرویس ایمیل در محبوب‌ترین سرچ‌های گوگل به چشم می‌خورد. بر این اساس جیمیل با ۷۲ میلیون سرچ روزانه یکی از محبوب‌ترین گزینه‌ها در سال ۲۰۲۳ بوده است. شاید یکی از نقاط قوت گوگل در این میان رمزنگاری قوی پیام‌ها میان کاربران است. به طوری که حساب آن را از بقیه سرویس‌ها جدا کرده و همه را عاشق خودش نگه داشته است.

اگر شما تا حالا روی ایمیل مارکتینگ حساب ویژه‌ای نکرده‌اید، حالا دیگر نوبت آن رسیده تا اوضاع را به سود خودتان تغییر دهید. این امر به شما کمک می‌کند تا

کارشان را خیلی ساده‌تر دنبال کرده و دامنه مخاطب وسیع‌تری را نیز تحت تأثیر قرار دهید.

یادتان باشد، در دنیایی که تحت سلطه شبکه‌های اجتماعی است، جیمیل یکی از استثناهای بزرگ محسوب می‌شود. پس باید به خوبی قدر آن را بدانید. وگرنه خیلی زود کنترل اوضاع از دست‌تان در رفته و فرصت استفاده از یک ابزار بی‌نهایت جذاب را از دست می‌دهید.

آمازون: **خرید سریع و بی‌دردسر**

آیا کسی را سراغ دارید که هنوز طرفدار پر و پاقرص خرید حضوری باشد؟ شاید مردم برخی از خریده‌ها مثل خوراکی‌های روزمره را هنوز هم به طور سنتی انجام

نویسنده: **علی‌ علی‌علی**

وقتی در طول روز سوالی برای شما پیش می‌آید، اول از همه کجا سراغ بهترین جواب‌های ممکن را می‌گیرید؟ شاید همه ما نوستالژی سوال کردن از معلم‌های مدرسه‌مان را به یاد داشته باشیم. البته از آن وقت تا حالا همه چیز عوض شده دیگر کسی سوالاتش را اینطوری مطرح نمی‌کند. در عوض دوست صمیمی به نام گوگل دم دست همه ماست تا جواب تک تک سوالاتمان را بدهد.

احتمالا شما هم در طول زندگی بارها و بارها سوالات‌تان را در گوگل سرچ کرده‌اید. نکته جالب اینکه هر بار گوگل جواب‌های دلگرم‌کننده‌ای به آدم می‌دهد. انگار که دقیقا می‌داند در ذهن آدم چه می‌گذرد و جواب هر سوالی را از زیر سنگ هم که شده، پیدا می‌کند. خب با این حساب طبیعی است گوگل یکی از محبوب‌ترین برندهای دنیا و یک غول آنلاین تمام‌عیار باشد.

کارآفرینان برای اینکه همیشه محتوایی مطابق میل مخاطب‌شان تولید کرده و محصولات‌شان را براساس نیاز آنها شخصی‌سازی کنند، باید نیم نگاهی به سرچ‌های پرطرفدار در گوگل داشته باشند. شاید این امر کمی عجیب به نظر برسد، اما کاربران به جای اینکه نظرات‌شان درباره محصولات شما یا انتظارات شان را به طور مستقیم بیان کنند، از طریق سرچ‌های گوناگون در گوگل نشان خواهند داد. این شما هستید که باید خودتان را به زحمت انداخته و دنبال اثرگذاری بر روی مخاطب‌تان بروید.

هدف ما در این مقاله مثل روز روشن است. اگر با ما همراه باشید، دست آخر اطلاعات جالبی درباره سرچ‌های برتر کاربران در طول سال ۲۰۲۳ گیرتان می‌آید. اینطوری می‌توانید خودتان را هرچه بهتر با انتظارات و خواسته‌های آنها هماهنگ سازید. پس منتظر چه هستید؟ با ما همراه باشید تا نگاهی دقیق به اوضاع داشته باشیم. این شما و این هم کلیدواژه‌های پرطرفدار کاربران در گوگل.

محبوب‌ترین سرچ‌های گوگل در سال ۲۰۲۳

یوتیوب: بر فراز جست‌وجوها!

اولین سرچی که نظر آدم را جلب می‌کند، یوتیوب است. انگار کاربران در طول سال ۲۰۲۳ علاقه زیادی به آشنایی بیشتر با این پلنفرم محبوب پیدا کرده‌اند. بی‌شک هر کاربری امکان مراجعه مستقیم به یوتیوب را دارد. به علاوه، استفاده از اپ ایسن ابزار نیز بی‌نهایت ساده است. با این حال تعداد زیادی از کاربران ترجیح داده‌اند خودشان سراغ ته توی ماجرا بروند. معمولا حرف و حدیث درباره شبکه‌های اجتماعی بی‌نهایت زیاد است بنابراین طبیعی است که کاربران کنجکاوی به خرج دهند. این امر به آنها کمک می‌کند تا شرایط را به طور ویژه‌تری دنبال کرده و اطلاعات جامعی درباره پلنفرم محبوب‌شان به دست بیاورند.

اگر ماجرای فیس‌بوک و رسوایی مربوط به فروش اطلاعات کاربران را به یاد داشته باشید، باید بگوییم همه داستان فیس‌بوک از کنجکاوی کاربران شروع شد. به طوری که بعد از مدتی با کمی جست‌وجو در گوگل و مرور گزارش‌های تخصصی متوجه عملکرد فاجعه‌بار فیس‌بوک شدند. البته درباره یوتیوب ماجرا به طور کامل متفاوت است؛ چراکه کارنامه این پلنفرم تا اینجای کار که بی‌نهایت صاف و درست بوده است بنابراین هیچ دلیلی برای نگرانی کاربران در این رابطه وجود ندارد. با این حال چنین توضیحاتی اصلا برای توقف کنجکاوی کاربران کافی نیست.

احتمالا یوتیوب در سال جدید به روند توسعه‌اش ادامه خواهد داد. در این میان جذابیت یوتیوب برای کاربران بیشتر شده و میانگین بازدید ویدئوها نیز افزایش چشمگیری خواهد داشت. بی‌شک در این میان پرداخت حق تبلیغات به تولیدکنندگان محتوا نقش ویژه‌ای دارد. درست به همین دلیل اینفلوئنسرها و بسیاری از تولیدکنندگان محتوا عاشق یوتیوب هستند.

اگر شما دنبال توسعه برنامه بازاریابی‌تان هستید، بی‌شک حضور در یوتیوب باید جزو اولویت‌های اساسی‌تان باشد. این امر به شما کمک می‌کند تا به دور از هیاهو به کارتان پرداخته و دامنه وسیعی از مخاطب را نیز به کارتان جذب کنید. پس منتظر چه هستید؟ آیا روزانه ۱۷۱ میلیون جست‌وجو درباره یوتیوب در گوگل برای‌تان کافی نیست؟

فیس‌بوک: گز گز نه‌ای جنجالی

فیس‌بوک با ۱۱۷ میلیون جست‌وجو در گوگل رتبه دوم محبوب‌ترین سرچ‌های سال ۲۰۲۳ را به خودش اختصاص داده است. از آنجایی که شرکت فیس‌بوک چند سالی هست که به متا تغییر نام داده، این روزها فیس‌بوک دیگر به شرکت مادری که مدیریت همزمان واتس‌اپ و اینستاگرام را برعهده دارد، گفته نمی‌شود. در عوض هر جایی که اسم فیس‌بوک می‌آید، منظور فقط و فقط پلنفرمی است که همه ما به خوبی با آن آشنایی داریم.

وضعیت فیس‌بوک در طول ماه‌های منتهی به سال

فرصت امروز

روزنامه‌مدیریتی – اقتصادی

| دوشنبه | ۲ بهمن ۱۴۰۲ | شماره ۲۴۰۴ | صفحه ۸ |

صاحب امتیاز: موسسه مطبوعاتی فرصت سازان امروز

مدیر مسئول و سردبیر: محمدرضا قدیمی

چاپ: ریحان

دفتر مرکزی: مطهری، خیابان علی‌اکبری، پلاک ۱۱۵

دفتر مرکزی: ۸۸۵۱۴۳۸

سازمان آگهی‌ها: ۸۸۵۲۶۹۲۳

آیین نامه اخلاق حرفه ای روزنامه: WWW.FORSATNET.IR/REGULATIONS

WWW.FORSATNET.IR

INFO@FORSATNET.IR