

فرصت امروز
برای کسب و کار آفرینی

پس از توقف پیش فروش یک ماهه

پیش فروش سه ماهه سکه نیز متوقف شد



فرصت امروز: در حالی که بانک مرکزی از هفته گذشته همسو با سیاست‌های ارزی جدید دولت، پیش فروش سکه در سررسیدهای یک ماه، سه ماه، شش ماه، یک ساله...

۴

ترمز گرانی مسکن چگونه کشیده می‌شود؟

اثرات شوک ارزی در بازار مسکن

بیش از ۲۵ میلیون واحد مسکونی خالی از سکنه در کشور و ۵۰۰ هزار مسکن خالی از سکنه در تهران؛ این آماری است که سال گذشته وزیر راه و شهرسازی اعلام کرد. اگرچه عباس آخوندی مضموم بود طرح مالیات از خانه‌های خالی را با کمک سازمان مالیاتی پیش ببرد، اما در آخرین اظهار نظر درباره تعیین تکلیف این طرح گفته که شناسایی خانه‌های...

۲

طرح یک فوریتی سامان‌دهی بازار خودرو به تصویب رسید

ورود مجلس به شرایط بی‌سامان بازار خودرو

۱

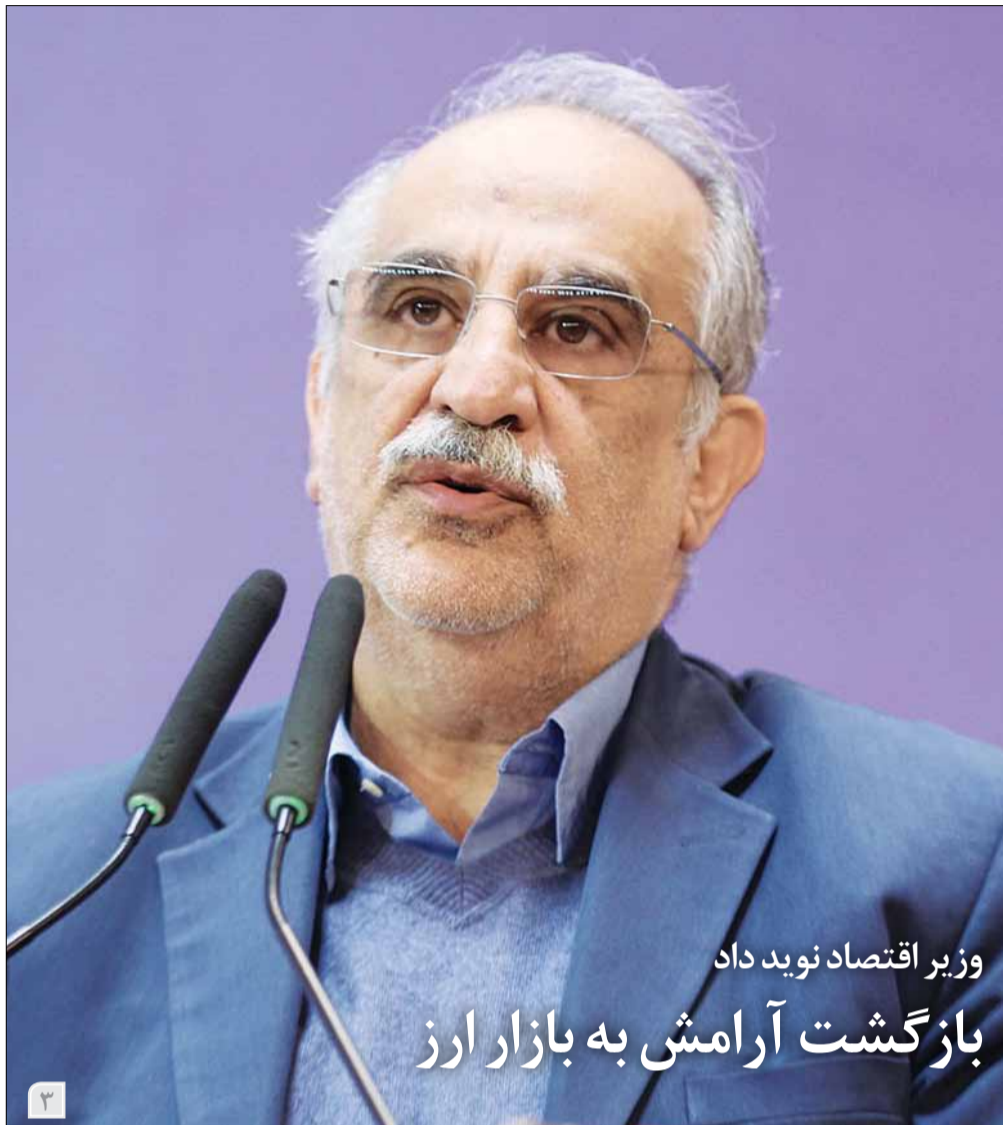
مدیریت و کسب و کار



ایلان ماسک کارمندان تسلا را به استفاده از عقل سلیم دعوت کرد

- آیا کسب و کار شما برای جهانی شدن آماده است؟
- قدرت باورنکردنی لینک طعمه در بازاریابی
- جلب توجه چه تأثیری بر رشد کسب و کار دارد
- ذره‌بین تبلیغات
- فقط اگر توسعه برنده، به این آسانی بود!
- استراتژی‌های هوشمندانه برای جهانی شدن برنده

۱۶ تا ۸



وزیر اقتصاد نوید داد

بازگشت آرامش به بازار ارز

۳

یادداشت

حمایت از کالای ایرانی، چرا؟

حمیدرضا
یعقوبی آوینی
کارشناس ارشد
کسب و کار

یکی از بدیهیات اولیه در حوزه کسب و کار و اقتصاد هر کشور موضوع رونق اقتصادی و روان کردن چرخ‌های اقتصاد ملی و صنعت است که شاید اصلی‌ترین راهکار برای تحقق سال ۱۳۹۷ یعنی «حمایت از کالای ایرانی» باشد، چراکه یکی از مهم‌ترین مسائلی که می‌تواند در حوزه رونق اقتصادی وجود داشته باشد، رونق اقتصادی در بنگاه‌های تولیدی کشور و هموار کردن مسیر تولیدکنندگان و سرمایه‌گذاران از طریق تغییر یا اصلاح سیاست‌های اقتصادی است که باعث حرکت کشور از مرحله در حال توسعه به مرحله توسعه‌یافتگی می‌شود. حرکت در این مسیر مستلزم فرهنگ‌سازی و جلب اعتماد عمومی در مشارکت و حمایت جدی مردم از تولید داخلی در کنار افزایش کیفیت، رقابت‌پذیری و... از سوی تولیدکنندگان است، چراکه دلیل گرایش مصرف‌کنندگان به کالای خارجی این است که تولیدکننده داخلی نتوانسته به لحاظ قیمت و کیفیت، نیازهای مصرف‌کننده ایرانی را برآورده کند. در صورتی که شاهد افزایش سهم مصرف‌کننده تولید...

۲

طرح یک فوریتی سامان‌دهی بازار خودرو به تصویب رسید

ورود مجلس به شرایط بی‌سامان بازار خودرو

بایبیم. این امر به نفع قشر متوسط به پایین جامعه است. داستان تعرفه‌ها چیست؟

دی ماه سال گذشته دولت مصوبه جدید خود در زمینه ساماندهی و مدیریت واردات خودرو را ابلاغ کرد و بعد از آن بود که ناگهان قیمت خودرو در بازار خودروهای وارداتی حتی تا چند ده میلیون تومان افزایش یافت. طبق این مصوبه تعرفه واردات خودروهای بنزینی از ۴۰ و ۵۵ درصد به ۵۵، ۷۵ و ۹۵ درصد افزایش یافت و متناسب با آن تعرفه خودروهای هیبریدی نیز با افزایش همراه شد. طبق این دستورالعمل دولت که با عنوان سامان‌دهی واردات خودرو ابلاغ شد ولی در نهایت بی‌سامانی در بازار را کلید زد: «واردات خودرو با حجم موتور ۱۰۰۰ تا ۱۵۰۰ سی‌سی از ۴۰ درصد به ۵۵ درصد، تعرفه واردات خودروهای با حجم موتور ۱۵۰۰ تا ۲۰۰۰ سی‌سی از ۵۵ درصد به ۷۵ درصد و تعرفه واردات خودروهای با حجم موتور ۲۰۰۰ تا ۲۵۰۰ سی‌سی نیز از ۵۵ درصد به ۹۵ درصد افزایش یافت. همچنین واردات خودروهای با حجم موتور بیش از ۲۵۰۰ سی‌سی همچنان ممنوع اعلام شد، ضمن آنکه واردات خودروهای با ارزش گمرکی بیش از ۴۰ هزار دلار نیز ممنوع شد.»

این اتفاق به معنی آن بود که واردات برنده پورشه به کشور متوقف شد و در برندهایی همچون بی‌ام‌و، بنز و لکسوس نیز تنها مدل‌های پایه و ارزان‌تر از ۴۰ هزار دلار، امکان ورود به کشور را از آن پس داشت. همچنین برندهایی مانند سیتروئن، رنو، هیوندای، تویوتا، نیسان، سائنگ‌یانگ، کیا، میتسوبیشی و دی اس نیز همچون گذشته امکان ورود به کشور را داشتند. پس از ابلاغ این دستورالعمل ناگهان قیمت خودرو در کشور افزایش چشمگیری پیدا کرد و حتی وارد کنندگانی که پیش از این خودروها را وارد کرده بودند و ثبت سفارش را با شرایط قبل انجام داده بودند اقدام به گران کردن خودروها کردند بدون اینکه دستگاه‌های نظارتی اقدام و برخوردی با آنها صورت دهند. البته در کنار افزایش تعرفه‌های واردات اتفاقی که در بازار افتاد و روی گران

افزایش چند ده میلیون تومانی قیمت خودرو در بازار، بی‌سامانی قیمت‌ها در بازار، افزایش تعرفه‌های واردات خودرو و... در سه ماه گذشته و ادامه آن در نهایت باعث شد که روز گذشته مجلس به این موضوع ورود کند و در طرحی به دنبال سامان‌دهی بازار خودرو باشد؛ طرحی که البته تعدادی از نمایندگان آن را به صورت دو فوریتی به صحن علنی ارائه دادند ولی در نهایت تنها یک فوریت آن رأی آورد و حالا باید با بررسی در کمیسیون‌های تخصصی در نوبت رسیدگی در مجلس قرار گیرد. البته نکته جالب درباره طرح سامان‌دهی بازار خودرو این بود که این طرح با درخواست ۲۱۷ نماینده مجلس به صورت دو فوریتی مطرح شد، ولی پس از سخنان موافق و مخالف دو فوریت آن تصویب نشد و یک فوریتش با ۱۶۲ رأی به تصویب رسید.

به گزارش اتاق تهران، تمرکز اصلی طرح نمایندگان مجلس بر تعیین ضوابط حقوق ورودی خودروهای سواری وارداتی (تعرفه‌های واردات) و ساماندهی بازار خودرو است. بهرام پارسایی عضو هیأت رئیسه کمیسیون اصل ۹۰ مجلس پیش از جلسه یکشنبه درباره این طرح و ضرورت بررسی آن گفته بود: «ما در کمیسیون اصل ۹۰ حدود ۲۰ جلسه درباره خودروسازهای داخلی برگزار کردیم و بسیاری از مشکلات و فسادهایی را که به دلیل ایجاد انحصار بروز کرده مورد بررسی قرار دادیم، بر همین اساس در طرح پیشنهادی نمایندگان که به امضای ۲۱۷ نماینده رسیده، بنا داریم ضمن کاهش عوارض و تعرفه مثل کشورهای سازنده و غیرسازنده خودرو برای امکان ایجاد رقابت و تعیین قیمت، نظارتی را بر خودروسازهای داخلی نیز انجام دهیم.»

به گفته او، در چند ماه گذشته و با افزایش تعرفه واردات خودروهای خارجی، رانتی ایجاد شده و ما نمایندگان به دنبال این هستیم که قیمت خودروهای خارجی در بازار کشورمان کاهش یابد تا خودروسازهای داخلی مجبور به رقابت بشوند، به این صورت یا قیمت را پایین بیاورند یا کیفیت را بالا ببرند و در واقع شرایط رقابتی ایجاد شود تا از فضای انحصاری صدرصد بیرون

رشد قیمت باوجود کاهش معاملات

۸۲ هزار میلیارد تومان ارزش بازار مسکن پایتخت

خریداران واحدهای ۶۰ تا ۷۰ متری خریداری کردند. وضعیت بازار مسکن در بهمن و اسفند ماه سال گذشته منتشر کرده، تعداد معاملات در هر دو ماه نسبت به دی ماه کاهش، ولی قیمت مسکن رشد داشته است. به گزارش مهر، دفتر برنامه‌ریزی و اقتصاد مسکن معاونت مسکن و ساختمان وزارت راه و شهرسازی گزارش وضعیت بازار مسکن تهران در دو ماه پایانی سال گذشته (بهمن و اسفند) را منتشر کرد.

وضعیت بازار مسکن در بهمن ۹۶

بر اساس این گزارش در بهمن ماه سال گذشته ۱۸ هزار و ۶۹۲ واحد مسکونی معامله شد که نسبت به دی ماه پارسال ۳ درصد کاهش ولی نسبت به بهمن ماه سال ۹۵ معادل ۱۶.۷ درصد افزایش داشته است. بیشترین تعداد معامله مسکن در منطقه ۵ تهران با ۲ هزار و ۲۷۵ فقره معامله بود و کمترین میزان خرید و فروش مسکن نیز در منطقه ۱۹ پایتخت با ۱۱۰ فقره معامله به ثبت رسید.

همچنین بیشترین حجم رشد معاملات مسکن در منطقه یک تهران بود که نسبت به بهمن ماه سال قبل از آن حدود ۸۰ درصد (۷۹.۸ درصد) رشد داشته است. به نظر می‌رسد با توجه به اینکه بیشترین تعداد خانه‌های خالی تهران در منطقه یک واقع است، این میزان رشد معاملات مسکن در منطقه یک، سبب بازارپذیر شدن تعدادی از خانه‌های خالی این منطقه شده است. متوسط قیمت هر متر مربع واحد مسکونی در این ماه در تهران ۵ میلیون و ۴۱۰ هزار تومان بود که نسبت به دی ماه سال گذشته ۵.۱ درصد و نسبت به بهمن سال ۹۵ معادل ۲۰.۶ درصد افزایش داشته است.

میانگین قیمت در منطقه یک تهران در بهمن ماه پارسال ۱۱ میلیون و ۵۷۰ هزار تومان بود که بالاترین قیمت در میان مناطق بیست‌گانه پایتخت به حساب می‌آید. کمترین رقم در این شاخص را منطقه ۱۸ تهران با متری ۲ میلیون و ۴۳۰ هزار تومان به دست آورد.

بیشترین رشد قیمت در منطقه ۵ با ۳۶.۶ درصد افزایش نسبت به بهمن ماه سال ۹۵ رخ داد و کمترین افزایش قیمت در منطقه ۲۰ با رشد ۱۰.۸ درصد بود. از دیگر رکوردهای منطقه ۵ پایتخت در معاملات مسکن بهمن ماه سال گذشته در تهران، اختصاص بیشترین میزان خرید و فروش مسکن به این منطقه با ۱۳.۳ درصد بود.

از سوی دیگر ۴۹.۱ درصد تهرانی‌ها در بهمن ماه سال قبل واحد زیر پنج سال ساخت خریداری کردند و ۹.۳۵ درصد خریداران متمایل به خرید واحدهای مسکونی در فاصله قیمتی ۳.۵ تا ۴ میلیون تومان در هر متر مربع بودند. نزدیک به ۱۵ درصد (۱۴.۹)

شدن قیمت خودرو نیز تأثیری بسیاری داشت؛ اوج گرفتن شیب قیمت دلار بود، قیمت دلار که حرف اصلی را در واردات خودرو می‌زند وقتی در بازار از مرز ۴ هزار تومان در نیمه‌های دی ماه عبور کرد (که تقریباً همزمان با افزایش تعرفه‌ها بود) قیمت خودروهای وارداتی هم با شتاب و سرعتی بسیار بالا گاز خود را گرفتند و افزایش یافتند و در این میان صدای مشتریان و کسانی که می‌خواستند خودرو بخرند هم به جایی نرسید و تنها پاسخ مسئولان به این افراد این بود: «کسی که خودروی وارداتی خوب می‌خواهد سوار شود باید برای آن پول هم پرداخت کند.» پاسخی که عملاً نشان می‌دهد در میان آلودگی شدید هوا در بیشتر شهرهای بزرگ کشور، تنها چیزی که برای تصمیم‌سازان در صنعت خودرو و دولت مهم نیست جان مردم و استفاده از خودروهای غیراستاندارد داخلی است؛ موضوعی که به بهانه حمایت از صنعت خودروهای داخلی سال‌های سال است روی آن سرپوش گذاشته شده است.

مجلس به دنبال فشار بر خودروسازان

برای افزایش کیفیت

همچنین در طرح مجلس قرار است به قیمت‌گذاری خودروهای داخلی و حتی استانداردهای تولید هم پرداخته شود. بهرام پارسایی عضو هیأت رئیسه کمیسیون اصل ۹۰ مجلس در این باره گفته بود: «در این طرح پیش‌بینی شده که نحوه قیمت‌گذاری خودروهای داخلی مورد بررسی دقیق و تحت نظارت قرار گیرد. نکته دیگر اینکه در حال حاضر در تصادفات مسئولیتی متوجه خودروسازها نیست، اما در این طرح آمده که کارشناسان تصادف سر صحنه نظر بدهند که چند درصد از علت سانحه و همینطور چند درصد از علت مرگ یا مصدومیت ناشی از خودرو و ایمن نبودن آن است که خودروساز مکلف به جبران آن خسارت خواهد شد. اگر این اتفاق بیفتد دیگر خودروسازها تولید با کیفیت پایین نخواهند داشت و ناچارند خودروهایی با استاندارد لازم را تولید کنند و خودروهای غیراستاندارد را از چرخه خارج کنند.»

سرمايه‌گذاري شد.

۸۸۹۳۶۶۵۱



سازمان آگهی‌ها

نرخنامه

عنوان	قیمت (تومان)	نوسان
مثقال طلا	۷۳۹,۰۰۰	▼
هر گرم طلای ۱۸ عیار	۱۷۰,۶۰۰	▼
سکه بهار آزادی	۱,۷۶۲,۵۰۰	▼
سکه طرح جدید	۱,۸۳۸,۰۰۰	▼
نیم سکه	۸۹۱,۰۰۰	▼
ربع سکه	۵۵۶,۵۰۰	▼
سکه گرمی	۳۵۶,۰۰۰	▼

نوع ارز	قیمت (تومان)	نوسان
دلار آمریکا	۴,۲۰۰	▼
یورو اروپا	۶,۸۰۰	▼
پوند انگلیس	۷,۸۲۷	▼
درهم امارات	۱,۵۰۶	▼

در پیچه

پیش بینی های بین المللی از اقتصاد ایران
رشد مثبت ادامه می یابد
 نهادهای بین المللی رشد اقتصادی ایران را در سال ۲۰۱۸ مثبت و بیش از نرخ رشد جهانی ارزیابی می کنند.
 به گزارش اینستا، براساس پیش بینی بانک جهانی رشد اقتصادی ایران در سال ۲۰۱۸ حدود ۴.۱ درصد پیش بینی شده است. این در حالی است که رشد اقتصادی کشورهای نفت خیز حوزه خلیج فارس کمتر از ۳ درصد پیش بینی می شود.
 در گزارش بانک جهانی رشد اقتصادی قطر در ۲۰۱۸، ۲.۵ درصد، عراق ۲.۵ درصد، امارات ۲.۵ درصد و عمان ۲.۳ درصد تخمین زده شده است.
 همچنین بنا بر اعلام این نهاد بین المللی رشد اقتصادی عربستان به عنوان بزرگترین تولیدکننده نفت اوپک، در سال ۲۰۱۸ معادل ۲.۱ درصد برآورد شده است.

پس از توقف پیش فروش یک ماهه

پیش فروش سه ماهه سکه نیز متوقف شد



پیش فروش سکه در سررسید یک ماهه، از روز یکشنبه دوم اردیبهشت ماه پیش فروش در سررسید سه ماهه را نیز متوقف کرد. به گزارش ایسنا، در اواخر هفته گذشته بانک ملی به عنوان کنال اجرای طرح پیش فروش سکه از ثبت نام موعدهای یک ماهه خودداری و دلیل آن را دستور بانک مرکزی اعلام کرد. هر چند که در همان زمان اخباری در رابطه با توقف پیش فروش سررسید سه ماهه نیز وجود داشت، اما عملی نشد تا اینکه روز یکشنبه شعب بانک ملی با دستور بانک مرکزی ثبت نام برای پیش فروش سکه در موعدهای یک ماهه را نیز متوقف کردند. اخیرا مسعود رحیمی، مدیرکل ریالی و نشر بانک مرکزی، دلیل توقف پیش فروش در برخی سررسیدها را برنامه ریزی برای تولید سکه های پیش فروش شده دانست و اعلام کرد که با توجه به اهمیت تعهداتی که برای تولید سکه های پیش فروش وجود دارند باید در تولید و توزیع آن کیفیت سکه های تولیدی و اعتماد مردم به سکه بانک مرکزی مورد توجه قرار گرفته، از این رو با توجه به محدودیت هایی که در خط تولید سکه های طلا در ضرابخانه وجود دارد، سررسیدهایی که ظرفیت آنها پرمی شود، متوقف خواهد شد. براساس این گزارش، همزمان با دوم اردیبهشت ماه پیش فروش سکه در سررسید یک ماهه و سه ماهه متوقف

فرصت امروز: درحالی که بانک مرکزی از هفته گذشته همسو با سیاست های ارزی جدید دولت، پیش فروش سکه در سررسیدهای یک ماهه، سه ماهه، شش ماهه، یک ساله، ۱۸ ماهه و دو ساله را کلید زده بود، اما از اواخر هفته گذشته سررسید یک ماهه از فهرست پیش فروش حذف شد. اما این پایان ماجرا نبود و برنامه بانک مرکزی برای پیش فروش سکه بار دیگر تغییر کرد و از روز گذشته پیش فروش سکه در سررسید سه ماهه نیز از سوی بانک مرکزی متوقف شد. براساس این گزارش، در حال حاضر با حذف سررسید یک ماهه و سه ماهه، حداقل زمان ممکن برای پیش خرید سکه به صورت شش ماهه است. چنانچه روز گذشته وقتی متقاضیان پیش خرید سکه در سررسید سه ماهه به شعب بانک ملی ایران مراجعه کردند، به آنها اعلام شد که این بازه زمانی نیز از فهرست پیش فروش سکه از سوی بانک مرکزی حذف شده است. این در حالی است که هنوز آمار دقیقی از حجم مشارکت مردم در پیش خرید سکه اعلام نشده است، اما ولی الله سیف، رئیس کل بانک مرکزی دیروز در گفت و گو با ایرنا، از احتمال آغاز حراج سکه در آینده خبر داد و گفت: بانک مرکزی با عرضه سکه، حباب پیش آمده را از بین می برد.

بانکنامه

سرتق در خلأ

خداشه به اعتماد در حوزه بانکی سرتق خودپردازها در حالی به یکی از سرتق های مد این روزها در شبکه بانکی تبدیل شده که ظاهرا خلأ قاعده و ضابطه مشخص و مدونی برای نصب و حفظ امنیت این دستگاهها موجب تشدید ناامنی شده است.
 به گزارش ایسنا، در چند ماه گذشته چندبار خبری در رابطه با سرتق خودپرداز بانکها منتشر شده است و طی آن دستگاههای خودپرداز به طور شبانه و طی اقدامی که عجیب به نظر می رسد از جای خود سرتق شده اند. شاید اولین سوالی که در ذهن مخاطب ایجاد می شود این است که شرایط امنیتی و حفظ خودپردازها چگونه است که این روزها به راحتی دزدیده می شود.
 در این زمینه، جمشیدی دبیر کانون بانک های خصوصی گفت در حال حاضر برای ایجاد شعب جدید استانداردهای لازم و ضوابط آن تعریف شده و طبق آن شعب ایجاد می شود، به گونه ای که برای شعب باید تأییدیه ای از سوی پلیس پیشگیری ناجا دریافت شود آنگاه این تأییدیه که طبق استانداردهای مصوب شورای امنیت است، موجب صدور مجوز بانک مرکزی نیز خواهد شد.
 به گفته وی، در مورد نصب خودپردازها، محل آن و ضوابط امنیتی فعلا هیچ دستورالعمل و ضوابط تعیین شده و مدونی که به تصویب شورای امنیت رسیده باشد، وجود ندارد، از این رو هر یک از بانکها براساس آنچه که خود تعیین کرده اند اقدام می کنند. جمشیدی این را هم گفت که بانک مرکزی، پلیس پیشگیری ناجا و بانکها طی جلساتی که با هم داشتند بررسی هایی در رابطه با نصب و مسائل امنیتی خودپردازها داشته اند، اما هنوز به تصویب نرسیده و در نتیجه شرایطی مشخص و مشترک برای بانکها به منظور نصب خودپردازها وجود ندارد.

چندی پیش هم پلیس پیشگیری ناجا دست به پلمب خودپردازها در برخی مناطق زده بود و دلیل آن عدم هماهنگی بانکها و دریافت تأییدیه برای نصب خودپرداز بود، ولی بانکها نیز نسبت به این موضوع معترض شدند چرا که معتقد بودند تاکنون هیچ گونه استانداردی از سوی شورای امنیت کشور برای به کارگیری دستگاههای خودپرداز خارج از شعب بانکها به شبکه بانکی ابلاغ نشده است که قرار باشد براساس آن عمل کنند.
 این در حالی است که مشاهده می شود خودپردازها در مواردی در مکان هایی نصب شده اند که هیچ امکان نظارت بر امنیت آنها وجود ندارد. به عنوان مثال، در جاده های کمربندی نیز یک دستگاه خودپرداز نصب شده است که به هر حال حجم بالایی پول می تواند در آن وجود داشته باشد و امنیت آن تضمین شده نیست.
 اما در رابطه با اینکه در خودپردازها چه حجم پول قرار گرفته و در هر بار سرتق ممکن است حداکثر چه مبلغی از بین برود، باید گفت که میزان کاملا مشخص نیست بلکه براساس کاست های که در دستگاههای خودپرداز وجود دارد و نوع اسکناسی که در آن قرار دارد، این ارقام متفاوت خواهد بود ولی تا ۱۰۰ میلیون تومان نیز قابل پیش بینی است. همچنین پول هایی که در دستگاههای خودپرداز قرار می گیرند بیمه شده و در صورت سرتق به بانک مربوطه برمی گردد.

آگهی مناقصه عمومی شماره ۱-۹۷/۱-۷

شرکت تهیه و تولید مواد معدنی ایران در نظر دارد مناقصه عمومی انجام امور خدمات عمومی، فنی و اداری در مجتمع زغالسنگ گلندرود را از طریق سامانه تدارکات الکترونیکی دولت (ستاد) به شماره ثبت ستاد ۳۰۰۹۷۱۰۲۸۰۰۰۰۳ و با جزئیات مندرج در اسناد مناقصه با تضمین شرکت در مناقصه به مبلغ ۱۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰ (یک میلیارد) ریال (واریز نقدی یا ضمانتنامه بانکی) برگزار نماید. تاریخ انتشار مناقصه در سامانه ساعت ۱۰ صبح مورخ ۹۷/۲/۳ و مهلت زمانی دریافت اسناد مناقصه از سایت تا ساعت ۱۷ روز شنبه ۹۷/۲/۱۵ می باشد. علاقمندان شرکت در مناقصه می بایست جهت ثبت نام و دریافت گواهی امضای الکترونیکی با شماره های دفتر ثبت نام ۸۸۹۶۹۷۳۷ و ۰۲۱-۸۵۱۹۳۷۶۸ و مرکز ۰۲۱-۲۷۳۱۳۱۳۱ تماس حاصل نمایند و یا به آدرس اینترنتی www.setadiran.ir مراجعه نمایند.

م الف ۲۰۴

آگهی فراخوان عمومی شماره ۲-۹۷

اداره کل راه و شهرسازی استان بوشهر

شرکت آب منطقه ای کرمانشاه در نظر دارد کالاهای خود به شرح مذکور و با جزئیات مندرج در اسناد مزایده را با بهره گیری از سامانه تدارکات الکترونیکی دولت (setadiran.ir) و با شماره مزایده (۱۰۰۹۷۱۲۳۲۲۰۰۰۰۲) بصورت الکترونیکی به فروش برساند.

زمان انتشار در سایت: ساعت ۸:۰۰ صبح روز دوشنبه مورخ ۹۷/۲/۳
 مهلت دریافت اسناد مزایده: ساعت ۱۴:۰۰ روز پنجشنبه مورخ ۹۷/۲/۱۳
 تاریخ بازدید: ۹۷/۲/۱۶ الی ۹۷/۲/۱۸ از ساعت ۸:۰۰ الی ۱۵:۰۰
 آخرین مهلت ارسال پیشنهاد قیمت: ساعت ۱۲:۰۰ روز دوشنبه مورخ ۹۷/۲/۲۴
 زمان بازگشایی: ساعت ۱۱ صبح روز سه شنبه مورخ ۹۷/۲/۲۵
 زمان اعلام برنده: ۹۷/۲/۲۶

ضمنا رعایت موارد ذیل الزامی می باشد:

- برگزاری مزایده صرفا از طریق سامانه تدارکات الکترونیکی دولت می باشد و کلیه مراحل فرایند مزایده شامل خرید و دریافت اسناد مزایده به مبلغ (۵۰۰,۰۰۰) ریال، تضمین شرکت در مزایده به مبلغ ۹۳۳/۰۰۰/۰۰۰ (نهصد و سی و سه میلیون) ریال، ارسال پیشنهادات قیمت، بازگشایی پاکات، اعلام برنده، واریز وجه مزایده و تحویل کالا در بستر سامانه از این طریق امکان پذیر می باشد.
- پیشنهاد می گردد با توجه به تنوع کالا های مطرح شده در مزایده قبل از ارائه پیشنهاد از اقلام موضوع مزایده بازدید به عمل آوردید.

اطلاعات تماس دفاتر ثبت نام سایر استانها، در سایت سامانه (www.setadiran.ir) بخش ثبت نام / پروفایل مزایده گر موجود است.

شرکت آب منطقه ای کرمانشاه م الف ۶۶۶ شناسه آگهی ۱۶۳۷۷۴

بورس کالا



کدهای معاملاتی را کد باطل شدند

بر اساس مصوبه هیأت‌مدیره بورس کالای ایران کدهای معاملاتی قراردادهای مشتقه که طی شش ماه گذشته فعالیت نداشتند، غیرفعال شده است.

بورس کالا اعلام کرده دارندگان کدهای معاملاتی مشتقه که کد معاملاتی شان باطل شده برای شروع مجدد فعالیت در بازار قراردادهای مشتقه و همچنین همه مشتریانی که درخواست اخذ کد معاملاتی جدید دارند و تا اول اردیبهشت ماه سال ۹۷ کد معاملاتی آنها صادر نشده، باید علاوه بر ارسال مدارک درخواست کد طبق روال گذشته، پرینت نتیجه قبولی در آزمون احراز صلاحیت متقاضیان دریافت کد مشتقه را ارائه کنند.

رئیس کمیسیون کشاورزی اتاق ایران مطرح کرد پرباری رینگ کشاورزی بورس کالا در سال ۹۷

پس از نام‌گذاری سال ۹۷ با عنوان حمایت از کالای ایرانی، دیدگاه‌های متفاوتی در خصوص تحقق شعار سال مطرح شده که در حوزه بخش کشاورزی باید با بهره‌گیری از ظرفیت‌های بورس کالا با سرعت بیشتری در مسیر تحول و اصلاح خرید تضمینی محصولات پیش رویم، به گزارش سنا و به نقل از میزان، غلامعلی فارغی، رئیس کمیسیون کشاورزی اتاق ایران با بیان این مطلب گفت: روش خرید تضمینی محصولات کشاورزی که بسیار پرهزینه بوده و دغدغه‌های تمام نشدنی برای کشاورزان به همراه دارد، دیگر جوابگو نیست و باید اصلاح شود. در این بین یک ابزار مناسب و کارآمد در مقابل ما قرار گرفته و آن بورس کالای ایران است. فارغی با بیان اینکه حمایت از بخش کشاورزی در همه جای دنیا انجام می‌شود، افزود: اگر می‌خواهیم حمایت از کالای ایرانی را در دستور کار قرار دهیم با محدودیت آبی و وضعیت خاک کشاورزی و دغدغه کشاورزان ناچار به اصلاح ساختارهای حمایتی هستیم.

بورس بازان نگران

شوگ ریزش ۷۷۱ واحدی شاخص بورس



تمام شاخص‌های اصلی بازار سرمایه در دومین روز اردیبهشت‌ماه، روند کاهشی داشت و بیشتر سهم‌ها در گروه‌های خودرو، فلزات اساسی و نفت‌ها با افت قیمت مواجه شدند. شاخص بورس نیز با افت ۷۷۱ واحدی عقب‌نشینی کرد و در جایگاه ۹۴ هزار و ۴۹۴ واحدی قرار گرفت.

بازاری بازار سهام را هدف گرفته است. روز یکشنبه همزمان با دوم اردیبهشت‌ماه نیز با ادامه ابهامات در اقتصاد ایران، شاخص کل بازده نقدی و قیمتی بورس اوراق بهادار تهران ۷۷۱ واحد افت کرد و تا رقم ۹۴ هزار و ۴۹۴ رسید. همچنین شاخص کل هم وزن نیز با ۳۳ واحد افت رقم ۱۶ هزار و ۷۹۰ واحدی را تجربه کرد. در عین حال شاخص آزاد شناور ۷۱۲ واحد افت کرد و به رقم ۱۰۰ هزار و ۵۲۵ رسید و شاخص بازار اول و بازار دوم نیز هر یک به ترتیب ۵۲۶ و ۱۷۵۵ واحد افت کردند. فعالان بازار سرمایه در دومین روز اردیبهشت‌ماه، شاهد تداوم افت قیمت در اکثر گروه‌ها بودند به‌طوری که فولاد مبارک اصفهان، سرمایه‌گذاری نفت و گاز و پتروشیمی تأمین و صنایع پتروشیمی خلیج فارس هر یک به ترتیب ۸۴، ۷۰۷ و ۷۹ واحد در کاهش شاخص‌ها نقش آفرینی کردند. اما از طرف مقابل، توسعه صنایع پشه‌ر، حفاری

شمال و سرمایه‌گذاری نیرو از معدود نمادهایی بودند که در کاهش دامسج بازار سرمایه نقشی نداشتند و به ترتیب با ۴، ۹ و ۴ واحد تأثیر افزایشده سعی کردند شاخص‌های بازار سرمایه را تقویت کنند.

بر اساس این گزارش، در گروه فلزات اساسی محصولات شیمیایی بسیاری از نمادها روند کاهشی در قیمت پایانی را تجربه کردند. البته تعدادی از نمادهای گروه فلزات اساسی و چند نمادی از گروه محصولات شیمیایی شاهد افزایش قیمت بودند. در گروه خودرو و ساخت قطعات نیز روند کاهش قیمت‌ها ملموس بود. در این گروه ۷۲ میلیون سهم به ارزش ۷ میلیارد و ۵۰۰ میلیون تومان رسید و ۱۴۰ میلیون سهم و ۵۱۰۰ نوبت دادوستد بود.

کاهش هفت واحدی فرابورس آیفکس نیز روز گذشته با افت ۶۶ واحدی روبه‌رو شد و به رقم ۱۰۶۰ رسید. ارزش معاملات فرابورس ایران به بیش از ۱۰۹ میلیارد تومان رسید و حجم معاملات رقم ۱۴۰ میلیون سهم و اوراق مالی را تجربه کرد.

نمادهای هرمز (فولاد هرمزگان جنوب)، ذوب (ذوب‌آهن)، زاگرس (پتروشیمی زاگرس) و ارفع (آهن و فولاد ارفع) بیشترین تأثیر منفی را داشتند.

در پیچه



سهم ۵۵ درصدی حقوقی‌ها از معاملات فروردین بورس

در فروردین‌ماه امسال اشخاص حقیقی ۴۵ درصد خریدها و فروش‌ها را به خود اختصاص دادند و در مقابل حقوقی‌های بازار نیز سهم ۵۵ درصدی از خریدها و فروش‌ها را به نام خود ثبت کردند.

به گزارش تسنیم، بررسی معاملات نخستین ماه امسال نشان می‌دهد در این مدت ۵۵ درصد معاملات توسط اشخاص حقوقی و ۴۵ درصد معاملات توسط اشخاص حقیقی صورت گرفته و در خالص معاملات نیز برابر با ۱۹۳۲ میلیارد ریال از مالکیت اشخاص حقیقی کاسته و به مالکیت اشخاص حقوقی افزوده شده است. از سویی دیگر اشخاص حقیقی طی فروردین‌ماه مالکیت خود در سهام ۱۱ گروه را اضافه کردند که در خالص خریدها گروه‌های صندوق‌های قابل معامله با ۱۲۳ میلیارد ریال، استخراج نفت، گاز و خدمات جنسی به جز اکتشاف با ۴۴ میلیارد ریال، عرضه برق، گاز و آب گرم با ۲۳ میلیارد ریال، سایر واسطه‌گری‌های مالی با ۲۰ میلیارد ریال و قند و شکر با ۱۹ میلیارد ریال در رتبه‌های نخست تا پنجم این فهرست قرار دارند. بنابراین گزارش حقوقی‌ها نیز در فروردین‌ماه امسال مالکیت خود را در ۳۰ صنعت افزایش دادند و بانک‌ها و موسسات اعتباری را ۸۰۱ میلیارد ریال، استخراج کانه‌های فلزی با ۳۰۴ میلیارد ریال، محصولات شیمیایی با ۲۲۰ میلیارد ریال، خودرو و ساخت قطعات با ۲۰۴ میلیارد ریال و فلزات اساسی با ۱۳۰ میلیارد ریال بیشترین تغییر مالکیت از حقیقی به حقوقی و خالص جابه‌جایی را داشته‌اند.

همچنین مطابق اطلاعات منتشره توسط اداره آمار و اطلاعات شرکت بورس تهران در فروردین‌ماه امسال از ۱۰۵ کارگزار فعال در بورس، ۱۰۳ کارگزار در معاملات آنلاین فعال بوده‌اند.

به علاوه ۴۲ درصد از کل معاملات الکترونیکی در این مدت در پنج کارگزاری انجام شده است که به ترتیب کارگزاری‌های مفید با ۲۲،۲۰۱ درصد، آگاه با ۶،۶۴ درصد، فارابی با ۴،۷۵ درصد، بانک کشاورزی با ۴،۲۹ درصد و مبین سرمایه با ۳،۱۰ درصد رتبه‌های اول تا پنجم را به نام خود ثبت کردند.

علاوه بر این از کل معاملات انجام شده در فروردین‌ماه، بیش از ۱۱ هزار میلیارد ریال خرید و فروش الکترونیکی بوده است که ۲۷ درصد کل خرید و فروش می‌باشد و ارزش کل خرید و فروش در این مدت نیز بیش از ۴۱ هزار میلیارد ریال بوده است.

آگهی تحدید حدود عمومی

بیرو آگهی های قبلی تحدید حدود قسمتی از پلاک های واقع در بخش یک ثبت اسناد و املاک گرگان به استناد ماده ۱۴ قانون ثبت شرح ذیل آگهی می گردد.

- (بخش یک ثبت گرگان) ۱- پلاک ۱۳۵۴/۲۸۱ اصلی - آقای قنبرعرب بالاجینی فرزند اسماعیل شندانگ عرصه و اعیان یک قطعه زمین به مساحت ۲۵۱ متر مربع واقع در گرگان ۲- پلاک ۱۴۹۱/۱۱۵ اصلی- آقای علیقنی جهان آرا فرزند شعبان شندانگ یک قطعه زمین که در آن احداث بنا شده است به مساحت ۱۶۵/۹۷ متر مربع واقع در گرگان ۳- پلاک ۱۴۹۱/۱۱۶ اصلی- آقای شعیب برزنونی فرزند حیدرعلی شندانگ عرصه و اعیان یک قطعه زمین به مساحت ۸۴/۸۱ متر مربع واقع در گرگان ۴- پلاک ۱۵۵۷/۱ اصلی آقای محسن غلامی فرزند گل محمد شندانگ اعیانی احدائی در عرصه محصور موقوفه به مساحت ۱۲۲/۵ متر مربع واقع در گرگان ۵- پلاک ۱۸۷۴/۱ اصلی آقای محمدرضا رجیبی فرزند یحیی شندانگ یک قطعه زمین با بنای احدائی به مساحت ۱۳۰/۶۷ متر مربع واقع در گرگان

- تاریخ تحدید حدود ۹۷/۲/۳۱ ۶- پلاک ۲۱۲۲ اصلی شرکت عمران و مسکن سازان استان گلستان شندانگ یک قطعه زمین مازاد شارع به مساحت ۴۰ متر مربع واقع در گرگان ۷- پلاک ۲۱۲۴ اصلی خاتم فاطمه ابراهیمی مقدم فرزند محمد شندانگ عرصه و اعیان یک قطعه زمین به مساحت ۴۵/۸۲ متر مربع واقع در گرگان ۸- پلاک ۲۱۲۵ اصلی آقای محمد ابراهیم اسدی فرزند غلامحسین شندانگ یک قطعه زمین که در آن احداث بنا شده است به مساحت

- ۲۲/۵۰ متر مربع واقع در گرگان ۹- پلاک ۴۱۴۶ اصلی شرکت عمران و مسکن سازان استان گلستان شندانگ یک قطعه زمین که در آن احداث بنا شده است به مساحت ۲۹۳/۱۳ متر مربع واقع در گرگان ۱۰- پلاک ۴۱۴۷ اصلی شرکت عمران و مسکن سازان استان گلستان شندانگ یک قطعه زمین که در آن احداث بنا شده است به مساحت ۳۱/۷۳ متر مربع واقع در گرگان ۱۱- پلاک ۴۱۴۸ اصلی شرکت عمران و مسکن سازان استان گلستان شندانگ یک قطعه زمین که در آن احداث بنا شده است به مساحت ۲۲۶/۹۶ متر مربع واقع در گرگان

تاریخ تحدید حدود ۹۷/۲/۳۱ مراتب فوق جهت اطلاع عموم آگهی می گردد و تحدید حدود همه روزه از ساعت ۸ صبح در محل وقوع ملک بعمل می آید باستناد ماده ۱۴ قانون ثبت به موجب این آگهی به مالکین و مجاورین و صاحبان حقوق اخطار می شود که در روز و ساعت مقرر در محل وقوع ملک حضور بهم رسانند. هر یک از صاحبان املاک فوق یا نماینده قانونی آن در محل حاضر نباشند مطابق ماده ۱۵ قانون ثبت ملک آنان با حدود اظهار شده از طرف مجاورین تحدید خواهد شد. از اینرو چنانچه مجاورین ثبت محدود و حقوق ارتفاقی حتی برای خود قائل هستند می توانند طرف مدت (۳۰ روز) از تاریخ تنظیم صورت مجلس تحدید حدود اعتراض خود را کتبا با ذکر شماره پلاک فرعی و اصلی بخش به اداره ثبت اسناد و املاک گرگان تسلیم نموده علاوه بر آن ظرف مدت یکماه از تاریخ تسلیم اعتراض به مرجع ثبتی دادخواست مرجع ذیصلاح قضایی تقدیم نماید در غیر اینصورت متقاضی ثبت یا نماینده قانونی وی می تواند به دادگاه مراجعه و گواهی عدم دادخواست را دریافت و به اداره ثبت اسناد و املاک تسلیم نماید. بدیهی است در صورت عدم وصول اعتراض اداره ثبت اسناد وفق مقررات مبادرت بصدور سند مالکیت خواهد نمود. م افق ۱۱۸۰ تاریخ انتشار: ۹۷/۲/۳۱

اسماعیل پور - کفیل ثبت اسناد گرگان

سازمان آگهی ها ۸۸۹۳۶۶۵۱

برونده ۹۵۵-۹۶۰۹۹۸۱۷۲۲۴۰۰۹۳۹ شعبه شانزدهم شورای حل اختلاف (ویژه امور بانکی) شهرستان گرگان تصمیم نهایی شماره ۹۳-۹۶۰۹۹۷۱۷۲۲۴۰۰۰۶۸ ب: خواهران: بانگ رفاه کارگران با نمایندگی آقای برانعلی شکنی فرزند محمد اسماعیل به نشانی استان گلستان شهرستان گرگان- شهر گرگان- میدان وحدت ابتدای خیابان امام- تیش افتاب ۲۴- اداره امور شعب بانک رفاه گلستان/ خوانند: آقای محمد تقی سپهری ف حسینی ۲- خاتم طیبه ذوقی ف محمد ۳- آقای قدرت اله رحیمی فرزند ف نصرت اله- به نشانی مجهول امکان خواسته: مطالبه وجه بابت.

برونده ۹۵۵-۹۶۰۹۹۸۱۷۲۲۴۰۰۹۳۹ شعبه شانزدهم شورای حل اختلاف (ویژه امور بانکی) شهرستان گرگان تصمیم نهایی شماره ۹۳-۹۶۰۹۹۷۱۷۲۲۴۰۰۰۶۸ ب: خواهران: بانگ رفاه کارگران با نمایندگی آقای برانعلی شکنی فرزند محمد اسماعیل به نشانی استان گلستان شهرستان گرگان- شهر گرگان- میدان وحدت ابتدای خیابان امام- تیش افتاب ۲۴- اداره امور شعب بانک رفاه گلستان/ خوانند: آقای محمد تقی سپهری ف حسینی ۲- خاتم طیبه ذوقی ف محمد ۳- آقای قدرت اله رحیمی فرزند ف نصرت اله- به نشانی مجهول امکان خواسته: مطالبه وجه بابت.

همکاری متفاوت با استارت‌آپ‌ها و تمرکز ایران‌کیش بر NFC در سال ۹۷

تمرکز بر فراهم کردن بستر NFC در همه دستگاه‌های MPOS و POS جزو برنامه‌های اصلی ایران‌کیش در سال ۹۷ است. به گزارش ایسنا، پیمان طبری، معاون فناوری اطلاعات ایران‌کیش با بیان این مطلب افزود: بنا داریم امکان فروش تاپ‌آپ روی دستگاه‌های پوز ایران‌کیش را عملیاتی کنیم تا مشتریان، به صورت تاپ‌آپ ووجر یا شارژ برای موبایل‌های‌شان خریداری کنند. وی همچنین به توجه ویژه ایران‌کیش به استارت‌آپ‌ها در سال ۹۷ اشاره کرد و گفت: تولید APIها از امکاناتی است که برای استارت‌آپ‌ها فراهم می‌کنیم، MPG و MPOS ایران‌کیش به صورت API در خواهد آمد تا استارت‌آپ‌ها از آن استفاده کنند و خودشان به صورت مستقل اپلیکیشن بنویسند و از طریق این امکان همکاری ایران‌کیش و استارت‌آپ‌ها بیش از گذشته شود.



یادداشت

«طرح کسب و کار» سنتی بهتر است یا طرح کم حجم استارت‌آپی؟

مترجم: سعیده گرمی

آیا می‌دانستید که طرح‌های تجاری در دو گروه جای می‌گیرند نه یک گروه؟ اغلب اوقات وقتی به یک طرح تجاری فکر می‌کنیم، ساختار سنتی به ذهن می‌رسد. چنین قالبی از حجم انبوهی از اسناد و مدارک حدود ۳۰ تا ۴۰ صفحه‌ای تشکیل شده که طی سه تا پنج سال نوشته شده و تمام جزئیاتی که برای موفقیت کسب‌وکار ضروری است در آن ثبت شده است. برخلاف آن، طرح نوین کسب‌وکار به زمان و جزئیات کمتری برای سرهم کردن نیاز دارد، اما باید قادر باشد آینده کسب و کار را به وضوح منتقل کند.

برای شروع یک کسب و کار نوپا بهتر است از کدام طرح استفاده کنید؟ اگر گمان می‌کنید یکی از طرح‌ها بر دیگری ارجحیت دارد، ادامه این مطلب را بخوانید.

طرح سنتی کسب و کار

طرح سنتی طولانی‌تر و جزئی‌تر از طرح نوین است؛ در واقع یک نقشه کلی است که تصویری اجمالی از آینده کسب و کارتان را به نمایش می‌گذارد.

در تمامی طرح‌های سنتی موارد زیر پوشش داده می‌شوند:

چکیده مدیریتی یا اجرایی: در این بخش که بیشتر از دو صفحه نیست، باید توضیح دهید شما که هستید، کسب و کارتان چیست، شرکت شما چه کار می‌کند و در کدام صنعت قرار می‌گیرد، اگر هنوز شروع به کار نکرده‌اید از چه زمانی قرار است کسب و کارتان را شروع کنید، و چرا مشتریان باید تقاضای کالا یا خدمات ارائه شده شما را داشته باشند.

توصیف کسب و کار، مفاهیم و استراتژی: این بخش شامل اطلاعات بیشتری در مورد محصولات و/یا خدمات شما می‌شود، از جمله اینکه محصولات شما به چه کار می‌آیند، علت منحصر به فرد بودن و متمایز بودن آنها چیست، ایده اولیه کسب‌وکارتان از کجا آمده است، در کدام مرحله از توسعه قرار دارید، اهداف کلی و استراتژی‌های مورد نظرتان برای کسب‌وکار چیست و زمان‌بندی پیش‌بینی شده شما به چه ترتیب است.

ارزیابی صنعت: چه کسانی رقیب شما هستند؟ در این قسمت باید به تحلیل رقبای تجاری خود بپردازید و به محصولات ارائه شده آنها، پیشینه شرکت و این دلیل که چرا مشتریان خدمات شما را بر خدمات رقبای‌تان ترجیح دهند اشاره می‌شود.

ارزیابی بازار: حال که رقبای‌تان را شناختید، باید بدانید مخاطب نهایی‌تان کیست؟ این بخش به معرفی بازار مقصد و نیازهای آن می‌پردازد و توضیح می‌دهد که چطور کسب‌وکار شما قادر به جذب و نگهداری این مخاطبان خواهد بود.

مدیریت و ساز ماندگی: اگر مدیران و کارمندان‌تان را استخدام کرده‌اید، در این بخش می‌توانید زندگینامه، پیشینه، و وظایف اصلی هر کدام را شرح دهید.

پیش‌بینی‌های مالی: این قسمت مختصری از جریان نقدینگی در کسب‌وکار شما را در اختیار خواننده می‌گذارد. این بخش شامل جدول‌های فراوانی می‌شود که مواردی بسیاری را نشان می‌دهد از جمله: سود و ضرر پیش‌بینی شده، صورت حساب درآمد ۱۲ ماهه،



ایلان ماسک کارمندان تسلا را به بهره‌وری بیشتر و استفاده از عقل سلیم دعوت کرد

ایلان ماسک که این روزها سرگرم مدیریت پروژه‌های مختلف روی زمین و فضاست، اخیراً نامه‌ای به کارمندان شرکت تسلا ارسال کرده و نکاتی را درباره مدل ۳ و برنامه‌های مرتبط با آن مطرح کرده است. همانطور که پیشتر نیز به اطلاع‌تان رسانده‌ایم، از زمانی که مدل ۳ وارد فاز تولید شده، مشکلات متعددی بر سر راه آن قرار گرفته و تسلا نتوانسته تیراژ تولید را طبق پیش‌بینی‌های انجام‌شده پیش ببرد. به گزارش دیجیتاتو، در نامه ارسالی مدیرعامل تسلا به کارمندان، این مسئله مورد توجه قرار گرفته و آقای ماسک ضمن اشاره به ۲۴ ساعته شدن خطوط تولید، از کارکنان خود خواسته که با تلاش بیشتر بازده و کارایی‌شان را افزایش دهند. برای ترغیب کارمندان، آقای ماسک از تجارب شخصی خود نیز نوشته و آنها را به استفاده از این تجارب فراخوانده است. برای مثال وی گفته: به محض اینکه معلوم شد یک جلسه با تماس تلفنی سودی برای شما ندارد، فوراً از آن انصراف دهید. این کار به هیچ‌وجه گستاخانه محسوب نمی‌شود، گستاخانه این است که فردی را نگه داری و وقتش را تلف کنی.

در قسمت دیگری آقای ماسک آورده: به‌طور کلی همیشه باید از عقل سلیم به عنوان راهنما استفاده کرد. اگر پیروی از قانون یک کمباتی در شرایطی خاص به وضوح مسخره انگاشته شود، طوری که در صورت انجام آن فرد سوژه کاریکاتورها خواهد شد، این قانون باید تغییر پیدا کند. با این یادداشت مدیرعامل تسلا کارمندان خود را به استفاده از عقل سلیم تشویق می‌کند. در واقع او از آنها می‌خواهد که برای انجام صحیح امور و کارها، نیازی نیست که از سلسله‌مراتب و مافوق‌ها احساس نگرانی کرده و از پیشنهادات سازنده اجتناب کنند.

به گفته ایلان ماسک، تسلا باید تا آخر ماه ژوئن بتواند هر هفته ۶ هزار دستگاه مدل ۳ تولید کند. این رقم پیش از این ۵ هزار دستگاه تعیین شده بود، اما ظاهراً آقای ماسک می‌خواهد با افزایش ظرفیت تولید، به استقبال دیگر مشکلات احتمالی در زنجیره تأمین و ساخت قطعات برود. به منظور دستیابی به این هدف، قرار است تسلا هر هفته حدود ۴۰۰ نفر را در کارخانه‌های خود در فریمانت و گیگافکتوری نوادا به استخدام خود در آورد.

پیش از این تسلا تولید هر هفته ۲،۵۰۰ دستگاه مدل ۳ را تا آخر سه ماهه اول سال ۲۰۱۸ هدف‌گذاری کرده بود که البته در دستیابی به آن ناموفق بود. در پایان بد نیست به این نکته نیز اشاره کنیم که ایلان ماسک برای افزایش بهره‌وری و کارایی، در دفتر کار خود روی یک میل‌نه‌چندان راحت به استراحت می‌پردازد تا احياناً مدت‌زمان حضورش روی این میل زیاد طول نکشد! با انتشار این قضیه، برخی از طرفداران او دست به کار شده‌اند تا با جمع‌آوری پول، بودجه کافی برای خرید یک مبل راحت‌تر را برای پیشروترین مدیر دنیای تکنولوژی فراهم آورند.



با هدف ترویج کار آفرینی برگزار می‌شود

نخستین جشنواره مهارتی علمی، تخیلی ایران ۱۴۳۵

با رویکرد کار آفرینی، سوق‌دادن محیط‌های آموزشی به محلی برای یادگیری با تکیه بر خلاقیت، ایده‌پردازی و مهارت‌های تفکر است که باعث افزایش بهره‌وری آموزشی در قیاس با روش‌های سنتی بر پایه حفظ و سنجش خواهد شد. در این میان

تبدیل ایده‌ها و تفکرات خلاقانه به متن، نقاشی، داستان و... ذهن خلاق دانش‌آموز و کودک را در مسیر تبدیل ایده و فکر ممتاز به پدیده، هر چند در سطح اولیه می‌نماید. آینده فناوری و نیز زیست‌بوم کار آفرینی کشور به‌دست توانمند کودکان و نوجوانان این مرز و بوم ساخته خواهد شد و اجرای برنامه‌هایی برای پرورش نسل خلاق و نوآور از ضروریاتی است که این جشنواره در پی توجه‌دادن به آن است. اصولاً این جشنواره بستری برای تقویت ایده‌پردازی و تبدیل ایده به نمونه محصول اولیه تصویری



دانش‌آموزان است که باید از دوران کودکی نگاه مبتنی بر فناوری و تخیل هوشمند فناورانه را در دانش‌آموزان تقویت و جهت‌دهی ذهنی و عملی او را هدایت کنیم.

نخستین جشنواره مهارتی علمی تخیلی نوجوان «ایران ۱۴۳۵» با اهدافی همچون ارتقای توانایی، آفرینندگی و خلاقیت و همچنین فرهنگ‌سازی و ترویج روحیه کار آفرینی در کودکان و نوجوانان،

بسترسازی برای ارائه ایده‌های بکر و نو در حوزه‌های علمی، آشنایی با فناوری‌های نوین، به ویژه دانش‌آموزان این جشنواره برگزار می‌شود. جشنواره ایران ۱۴۳۵، دریچه‌ای برای بسترسازی توسعه‌گفتمان علم و فناوری در جامعه دانش‌آموزی از منظر تقویت خلاقیت است. این جشنواره در نظر دارد تا دورنمای فناوری و نوآوری را به ذهن کاوشگر جامعه مخاطب بسپارد تا از پرواز فکر، جوانه‌های خلاقیت شکوفا شود.

پرویز کریمی، دبیر ستاد فرهنگ‌سازی اقتصاد دانش‌بنیان گفت: چگونگی موثر‌کردن فرآیند آموزش و هدف‌نهایی آن که انتقال علوم، مهارت‌ها و ارزش‌هاست، یکی از مهم‌ترین دغدغه‌ها در نظام‌های آموزشی است. یکی از روش‌های آزمون‌شده در تحول فرآیند تبدیل آموزش به فناوری

کمک به جذب سرمایه برای استارت‌آپ‌ها در پارک فناوری تهران

پیمودن مسیر تجاری‌سازی ایده‌ها از شکل‌گیری ایده تا تبدیل شدن آن به کسب و کار دارد.

وی از اتساق سرمایه و کلینیک کسب و کار این پارک به عنوان

خدماتی که در به ثمر رسیدن ایده‌ها بسیار مفید هستند، یاد کرد و گفت: هر آنچه به عنوان زیرساخت، یک شرکت نوپا به آن نیاز دارد در کلینیک کسب و کار پارک ارائه می‌شود و توانمندسازی استارت‌آپ‌ها از طریق آموزش مسائل حقوقی و فناوری اطلاعات و... به خوبی در جریان است و از آنجایی که اغلب صاحبان ایده در فروش ایده خود مشکل دارند، در این کلینیک به آنها کمک می‌شود تا در جذب سرمایه موفق‌تر عمل کنند.

رئیس پارک علم و فناوری دانشگاه تهران در پایان اعلام کرد: اقداماتی برای حفظ منافع ایده و عدم کپی‌برداری و نیز جلب حمایت‌های رسانه‌ای که همواره حلقه مفقوده روند تجاری‌سازی ایده‌ها است، در پارک علم و فناوری دانشگاه تهران صورت گرفته است.

رئیس پارک علم و فناوری دانشگاه تهران از کمک به جذب سرمایه برای استارت‌آپ‌ها در کلینیک کسب و کار پارک علم و فناوری خیر داد.

به گزارش ایسنا، دکتر عباس زارعی در مراسم اختتامیه رویداد فین‌استارز گفت: در کشور ما وقتی صحبت از فین‌تک و حوزه‌های شبیه به آن می‌شود، ذهن‌ها معطوف به دیجیتالی‌شدن و متمرکز بر فناوری اطلاعات می‌شود، در صورتی که این فقط خدمات اطلاعات نیست که در این زمینه حائز اهمیت است و پارک علم و فناوری دانشگاه تهران آماده ارائه خدمات پشتیبانی از صاحبان ایده در بخش‌های کمتر مورد توجه دیگری چون تعامل و شبکه‌سازی و وام‌دهی همتا به همتا نیز است و در زمینه بانکداری بیمه، بانکداری فردی و بیمه عمر نیز فعال است.

زارعی ضمن اعلام اینکه اکوسیستم استارت‌آپی کشور به علت نبود قانون، آماده پذیرش نوآوری نیست، افزود: «پارک برنامه‌هایی برای





معاون وزیر علوم:

فرصت‌های کار آفرینی در دانشگاه‌ها ایجاد می‌شود

معاون وزیر علوم گفت فرصت‌های کار آفرینی در دانشگاه‌ها برای دانشجویان و فارغ‌التحصیلان ایجاد می‌شود. به گزارش مهر، مجتبی صدیقی ظهر شنبه در مراسم معارفه رئیس دانشگاه شهر کرد با اشاره به اینکه فرصت‌های کار آفرینی در دانشگاه‌ها برای فارغ‌التحصیلان ایجاد می‌شود، اظهار داشت: ترویج فرهنگ کار آفرینی در دانشگاه‌ها از مهم‌ترین اهداف وزارت علوم است. وی تأکید کرد: بهره‌گیری از ظرفیت‌های کار آفرینی نقش مهمی در اشتغال فارغ‌التحصیلان دانشگاه‌ها دارد. معاون وزیر علوم تأکید کرد: افزایش کیفیت آموزش عالی در دانشگاه‌ها از مهم‌ترین اهداف وزارتخانه علوم است.

یادداشت



باز آفرینی و توسعه اقتصادی شهر

بگذارند (افت شهری، عرضه و تقاضای شهری). اگر استراتژی باز آفرینی شهری به بهبود زیرساخت‌های شهری، ارتقای بهره‌وری زمین شهری، کاهش هزینه‌های اشتغال، ارتقای توان مشارکت، رقابت و میزان بهره‌برداری از فناوری، اطلاعات و ارتباطات منجر شود، باز آفرینی اقتصادی، جزء مهم و حیاتی آن است. منابع مالی و سرمایه‌گذاری جدید برای ارتقای فرصت‌های توسعه درونی شهر مورد نیاز است و این آغاز رویکرد اقتصادی به باز آفرینی شهری است.

باین مفهوم اقتصادی در سمت تقاضا، اگر شهری بتواند تمامی منابع داخلی و بودجه‌های خود را در جهت ارتقای کمی و کیفی محیط زندگی ساکنان و بهره‌برداران هزینه کند و آمادگی و ظرفیت پذیرش منابعی خارج از شهر و حتی کشور را داشته باشد، آن شهر زنده است؛ یعنی هنوز سرمایه‌گذاری در آن از توجیه اجتماعی، اقتصادی، فرهنگی و زیست‌محیطی لازم برخوردار است و آن شهر، در حال تعالی و ارتقای اهداف خود بوده و خطمشی تقویت و نگهداری خود را یافته است. به عنوان مثال، راه‌اندازی فعالیت‌های اقتصادی جدید، توسعه بازارهای گردشگری، ایجاد مکان‌های مناسب برای برگزاری گردهمایی محلی، منطقه‌ای، ملی و بین‌المللی در شهر، باعث زنده ماندن شهر خواهد بود. در طرف عرضه نیز شهری زنده خواهد ماند که سرمایه‌گذاری لازم را برای توسعه زیرساخت‌ها در سطح شهر و توسعه راه‌های ارتباطی به آن شهر و توانمندسازی ساکنان خود انجام داده باشد.

به صورت کلی می‌توان بیان کرد، شهری به لحاظ اقتصادی زنده و پویاست که در شرایط سیستمی، فرآیندهای عرضه و تقاضا در آن به خوبی کار کنند و بتوانند به تغییرات مستمر اقتصاد مدرن پاسخگویی کنند. یک موجود زنده، مدام به سمت تعالی حرکت می‌کند و عدم تغییر یا ثابت ماندن به منزله شروع افول و مردگی آن است. ویژگی دیگری یک شهر زنده، توانایی شرکت در رقابت اقتصادی محلی، منطقه‌ای، ملی است، در واقع توانایی رقابت، منعکس‌کننده کیفیت زیرساخت‌ها، مهارت‌های نیروی کار و مزیت‌های محلی است. رقابت‌پذیری مستلزم بهسازی، نوسازی کالبد شهری و توانمندسازی دائمی افراد است. به عبارت عام‌تر، شهری زنده خواهد بود که فرآیند بهسازی و نوسازی و توانمندسازی و به عبارت عام‌تر «باز آفرینی» در آن متوقف نشده باشد. باز آفرینی اقتصادی فرآیندی محوری در باز آفرینی شهری است. باز آفرینی شهری به دنبال جذب و انگیزش سرمایه‌گذاری، اشتغال‌زایی و ایجاد فرصت‌های شغلی و بهبود محیط‌زیست در شهرها است. باز آفرینی اقتصادی صرفاً تغییر کاربری اراضی شهری به کاربری‌های تجاری، اقامتی و صنعتی و اقتصادی‌تر نیست، بلکه باید علاوه بر اینها تأکید بیشتری به پاسخگویی نیازهای جوامع محلی و واردشونده به شهر باشد و در پروژه‌ها باید امکانات تفریح و فراغت در نظر گرفته شود و تسهیلات لازم را برای جذب بازدید در شبانه روز فراهم کند و به عبارت دیگر، باید نیازهای جوامع محلی و غیرمحلی برای بهره‌گیری از ظرفیت اقتصادی آنها را تأمین کند. باز آفرینی اقتصادی موفق یک شهر دارای دو بُعد است: از یک طرف شهر علاوه بر درآمدهای داخلی باید توانایی جذب بودجه‌های خارجی را (سرمایه‌گذاری و ورود ثروت) داشته باشد.

رویکرد باز آفرینی اقتصادی و ارتقای جایگاه شهرها در حیات اقتصادی کشور که می‌تواند منجر به باز آفرینی و توسعه درونی شهرها شود، به‌طوری که مزیت‌ها و صرفه‌های اقتصادی مرتبط را فراهم کند. ارتقای بهره‌وری از زمین و کمک به تخصیص بهینه منابع ملی، کاهش اراضی بایر و رها شده در درون شهرها، کاهش هزینه‌های اسکان جمعیت و انواع هزینه‌های شهری، کاهش مصرف انرژی و آلودگی ناشی از آن، کاهش هزینه‌های تأمین زیرساخت‌های مورد نیاز شهری، رونق بخشیدن به صنعت گردشگری، ایجاد اشتغال مستقیم و غیرمستقیم.

فرضه‌های سالیانه سردری کنشگر برنامه‌ریزی و توسعه منطقه‌ای

بافت‌های ناکارآمد شهری پهنه‌هایی از شهر هستند که در مقایسه با سایر پهنه‌های شهر از جریان توسعه عقب افتاده و از چرخه تکاملی حیات جدا گشته و به کانون مشکلات و نارسایی‌ها درآمده‌اند. این بافت‌ها درصد بالایی از جمعیت شهری را در خود جای داده و در عین حال از ظرفیت‌ها و قابلیت‌های نهفته بسیاری برای توسعه‌های آتی درون شهری برخوردار هستند. اما پرداختن به بافت‌های ناکارآمد شهرها و برنامه‌ریزی برای آنها، جدا از پرداختن به واقعیت‌های اقتصادی، فرهنگی و اجتماعی نبوده و مستلزم برنامه‌ریزی دقیق، جامع و واقع‌گرایانه است. درسال‌های اخیر باز آفرینی شهری به عنوان رویکرد جدید برای بهسازی و نوسازی این بافت‌ها مطرح شده است. در این راستا رویکرد «باز آفرینی شهری» گامی فراتر از مقاصد، آرزوها و دستاوردهای «نوسازی شهری»، «توسعه شهری» و «بهسازی شهری» است و با در نظر گرفتن همه ابعاد اجتماعی، اقتصادی، کالبدی و زیست‌محیطی به بافت، نگاهی جامع و یکپارچه و پایدار دارد.

تقریباً ۱۸ درصد مساحت شهرهای کشور را بافت‌های فرسوده شهری تشکیل می‌دهند که ۵۵ هزار و ۱۰۴ هکتار آن را بافت‌های ناکارآمد میانی، ۲۴ هزار و ۱۴۱ هکتار آن را بافت‌های تاریخی و ۶۱ هزار و ۶۵۷ هکتار آن را سکونتگاه‌های غیررسمی تشکیل می‌دهند.

راهبردها و نظریات مختلفی برای حل مشکلات ناشی از پدیده افت شهری و ابعاد مختلف اقتصادی، اجتماعی، کالبدی و محیطی آن ارائه شده است که در رهیافت باز آفرینی شهری خلاصه می‌شود. باز آفرینی شهری سیاست جامع و یکپارچه برای حل مشکلات شهرها است به نحوی که منجر به ارتقای شاخص‌های زیست‌پذیری و کیفیت زندگی شهروندان می‌شود. از سوی دیگر اجرای این طرح که دربرگیرنده شبکه‌ای از اقدامات و برنامه‌های مختلف و در مسیر اهداف توسعه پایدار محسوب می‌شود، رویکردی همه‌جانبه، مشارکتی، فرآیند مینا، راهبردی، اجتماع محور و برنامه‌های باز آفرینی است که در تمامی سطوح، مشارکت حداکثری را به همراه دارد. تغییر در عملکرد اقتصادی شهرها و افزایش جهانی شدن بازارها باعث تنزل و تحلیل رفتن اقتصادی شهرها شده است. نقش شهر در اقتصاد نوین و پیشرفته شامل میزان نیاز شهرها به تطبیق با فرآیندهای تغییر شهری قابل توجه است. توسعه سیاست‌های شهری در سه دهه گذشته در قالب فرآیند پاسخگویی به تغییرات مستمر اقتصاد مدرن و نمودهای فضایی و کالبدی آن بوده است. باز آفرینی شهری به مفهوم احیاء، تجدید حیات و نوسازی شهری و به عبارتی دوباره زنده شدن شهر است. در واقع پارادایم جدید باز آفرینی شهری در بسیاری از شهرها، به دلیل تغییرات در عملکرد اقتصادی آنها و افزایش جهانی شدن بازارها دچار افت و تنزل اقتصادی شده‌اند به عنوان یک پیش‌شرط اقتصادی ضروری است.

باز آفرینی شهری رویکردی است که درصدد احیاء و معاصر سازی این محلات سنتی گام برمی‌دارد و تلاش تزریق روحی دوباره در این مناطق و فراهم آوردن شرایطی برای حضور و مشارکت همگان در فرآیند آن، از اهداف ارزشمند این رویکرد است. محرک‌های توسعه باز آفرینی شهری مولدایی هستند در جهت بازگرداندن رونق و توسعه به مناطق مورد پژوهش‌های باز آفرینی شهری تا چرخه فعالیت زنده و پویا را در این مناطق به راه اندازد. در همین راستا چگونگی تأثیر رویکرد محرک توسعه در فرآیند باز آفرینی شهری در محلات سنتی ضروری است. (رویکرد نو در باز آفرینی اقتصادی شهری). مهم‌ترین عامل فرسودگی بافت‌های شهری، افت اقتصادی است. این باعث می‌شود بخش‌هایی از شهر از چرخه حیات شهری خارج شوند و رو به مُردگی



مشاور وزیر کار خبر داد

اصلاح بیش از ۴۵۰ مجوز کسب و کار در کشور

مشاور وزیر کار بیان داشت: با اصلاح بیش از ۴۵۰ مجوز توسط وزارت اقتصاد و دارایی، وضعیت فضای کسب و کار کشور رو به بهبودی است.



علاءالدین ازوجی، مشاور وزیر کار در گفت‌وگو با برنامه پرسیمان رادیو گفت‌وگو با موضوع موانع و چالش‌های پیش روی تولید در پاسخ به این سوال که از سال ۱۳۹۲ تاکنون تا چه اندازه مقررات فضای کسب و کار کشور تسهیل شده است؟ تصریح کرد: لازم به ذکر است که همواره ۱۰ شاخص به‌عنوان شاخص‌های فضای کسب و کار بین‌المللی نیز قرار گرفته است. وی اضافه کرد: واقعیت این است که چنین شاخصه‌هایی با توجه به ساختار حقوقی هر یک از کشورهای قوای سه‌گانه آنها را تحت تأثیر قرار می‌دهد.

سرپرست دفتر سیاست‌گذاری و توسعه اشتغال کشور اذعان کرد: بخش دیگری که در کنار قوای سه‌گانه حائز اهمیت است، وجود بخش خصوصی

بیرونی و محیطی حاکم بر بنگاه‌هاست، چرا که بخش عمده‌ای از شرایطی که در این موضوع شایان ذکر است شرایطی عوامل محیطی است.

در سازمان جهاد دانشگاهی صنعتی شریف برگزار می‌شود

برگزاری نشست هم‌اندیشی رمزارزها، امنیت و آینده کسب و کار

سیناپرس: اولین نشست هم‌اندیشی انجمن رمز ایران در سال ۱۳۹۷ با موضوع «رمزارزها، امنیت و آینده کسب و کار»، چهارشنبه پنجم اردیبهشت در محل سازمان جهاد دانشگاهی صنعتی شریف برگزار می‌شود.

پدیده رمزارزها مبتنی بر فناوری «زنجیره قالب‌ها» با کاربردهای متنوعی در بانکداری، پرداخت‌های بین‌المللی و تجارت الکترونیکی همراه است که در سال‌های اخیر به عنوان یک پدیده جدید و با رویکردهای متفاوت مورد توجه متخصصان و مسئولان دولتی قرار گرفته است. قابلیت‌های چشمگیر این پدیده در ایجاد تحولات اقتصادی، باعث شده است بسیاری از کشورها، با هدف همراهی و همگامی با تحولات آتی اقتصاد جهانی و بهره‌گیری حداکثری از مزایای متعدد این پدیده، با ایجاد کارگروه‌های ویژه و براساس نظرات خبرگان این حوزه، زیرساخت‌های قانونی و فنی مورد نیاز را برای کاربردهای مورد نظر آماده و مهیا سازند.



به ابعاد مختلف علمی، فنی و حقوقی به کارگیری روش‌های رمزنگاری نوین توجه شود» و اینکه لازم است «در جهت بررسی و تصویب راهکارهای حقوقی و فناورانه لازم برای مواجهه هوشمندانه با کاربردهای رو به گسترش آن مانند رواج استفاده از رمزارزها در کشور» اقدام شود. اینک با توجه به اهمیت موضوع و با هدف رسیدن به جمع‌بندی مناسب برای ارائه به نهادهای و مراجع مسئول، این انجمن در نظر دارد به منظور بررسی مسائل فناورانه و تبعات مالی و اقتصادی ارزرمزها، اولین نشست هم‌اندیشی خود در سال ۱۳۹۷ را با موضوع «رمزارزها، امنیت و آینده کسب و کار» در تاریخ پنجم اردیبهشت‌ماه سال جاری در محل سازمان جهاد دانشگاهی صنعتی شریف برگزار کند.

بازاریابی نوین

۸ اشتباه رایج سئو که به بازاریابی محتوا ضربه می‌زند (۱)

نوشته رونالد دود

مدیرعامل شرکت ویزجر
مترجم: مهبامصدی

موتورهای جست‌وجو به شما کمک می‌کنند که خوانندگان و شنوندگان جدیدی برای محتوای تان پیدا کنید، اما در اغلب موارد، خود شما مانع از این می‌شوید که محتوای تولیدی در صفحات اول نتایج موتورهای جست‌وجو دیده شود.

موتورهای جست‌وجو می‌خواهند محتوای تولیدی شما را به جهان نشان دهند، اما اگر مرتکب اشتباهاتی شده‌اید و تجارب بازدیدکنندگان و دستورات عمل‌های راهنمای موتورهای جست‌وجو را نادیده گرفته‌اید، محتوای شما از گردونه رقابت خارج می‌شود. پس با اجتناب از این اشتباهات رایج، به موتورهای جست‌وجو این امکان را بدهید که محتوای تولیدی شما را نمایش دهند.

۱- محتوای کوتاه

موتور جست‌وجوی گوگل به محتوای طولانی اولویت می‌دهد، چرا که محتوای طولانی اغلب اطلاعات لازم را به خواننده ارائه می‌دهند. به‌طور کلی، هر قدر یک محتوا عمیق‌تر باشد، احتمال اینکه پاسخگوی نیاز یا سؤال خواننده باشد، بیشتر است، و این دقیقاً همان چیزی است که گوگل می‌خواهد.

مؤسسه سربیسکو (SerpIQ) در یک تحقیق به این نتیجه رسید که محتوایی که در نتایج اول تا سوم جست‌وجوی گوگل نمایش داده می‌شوند، به‌طور میانگین ۲۴۰۰ کلمه هستند. به‌طور خلاصه می‌توان گفت که محتوای طولانی به رتبه‌بندی بهتری در جست‌وجوی گوگل دست پیدا می‌کنند. آیا این بدان معناست که باید فقط برای طولانی کردن محتوا، محتوای طولانی بنویسید؟ نه، اما بهتر است اطمینان حاصل کنید که محتوای تولیدی به اندازه کافی جامع است و نیاز یا سؤال مخاطب را پاسخ می‌دهد.

یکی از روش‌های خوب این است که برای هر بخش از محتوایی که می‌خواهید تولید کنید، کلیدواژه‌های اصلی را تعیین کنید. سپس آن عبارات و کلیدواژه‌ها را در گوگل جست‌وجو کنید تا ببینید سه نتیجه اول مربوط به آن کلیدواژه‌ها چه مقدار طولانی هستند. سپس محتوایی بنویسید که از آنها طولانی‌تر، دقیق‌تر، عمیق‌تر و منسجم‌تر باشد. اگر این کار را بکنید، خوانندگان و همین‌طور گوگل، محتوای شما را در اولویت مطالعه و جست‌وجو قرار خواهند داد.

۲- محتوای بدون تصویر یا بدون طراحی

هیچکس وب‌سایت‌های قدیمی با طراحی متعلق به دهه ۹۰ را دوست ندارد، وب‌سایت‌های مدرن با طراحی جدید، بازخورد بهتری دارند. محتوا همان است: اگر شما صفحات متعددی از نوشته بدون تصویر یا طراحی داشته باشید، خواننده‌ها - و متعاقباً گوگل - مطلب شما را در اولویت انتخاب‌شان قرار نمی‌دهند.

عناصر بصری که متن را به بخش‌های متعددی تقسیم می‌کنند، باعث می‌شوند که خوانندگان مدت طولانی‌تری به مطالعه یک صفحه وب‌سایت بپردازند. هر قدر که خواننده مدت طولانی‌تری را به مطالعه یک صفحه اختصاص دهد، احتمال ارتقای رتبه آن صفحه در رده‌بندی گوگل افزایش می‌یابد. اصولاً فرض بر این است که هر قدر خواننده مدت بیشتری را در یک صفحه وقت سپری کند، احتمال پاسخ دهی به نیاز یا سؤال او بیشتر شده و این به معنای شانس بیشتر محتوا برای به اشتراک گذاشته شدن در شبکه‌های اجتماعی، ارسال پیوند محتوا یا بازدید مجدد محتوا توسط همان خواننده است.

۳- غلط‌های املائی / اشتباهات محتوایی

اشتباهات املائی و سایر اشتباهات محتوایی از لحاظ فنی در سئو تأثیری ندارد اما اعتبار محتوا را کاهش و شانس ارسال لینک محتوا توسط خواننده را کاهش می‌دهد. به اشتراک گذاشته شدن پیوند (لینک) محتوا در سایر وب‌سایت‌ها یا بستری آنلاین یکی از بهترین راه‌های ارتقای رده‌بندی محتوا در موتورهای جست‌وجو است.

۴- متن تقسیم‌بندی نشده

متوسط مدت توجه خواننده به متن بسیار کوتاه است - حتی کوتاه‌تر از حافظه ماهی. بنابراین بسیار مهم است که بتوان توجه مخاطب را به صورت مداوم به متن جلب کرد.

برای انجام این کار، باید متن را به بخش‌های کوچک‌تری تقسیم کنید. استفاده از عنوان بندی، شماره‌گذاری و تصاویر متنوع، خواننده را به مطالعه ادامه متن تشویق می‌کند و همچنین باعث می‌شود که محتوا در موتورهای جست‌وجو هم بهتر دیده شود.

۵- استفاده از بندهای طولانی

استفاده از بندهای طولانی باعث می‌شود که خواننده بلافاصله صفحه را ببندد. هر قدر بندهای یک نوشته کوتاه‌تر باشند، بهتر می‌توان توجه مخاطب را جلب و حفظ و آنها را به مطالعه ادامه متن تشویق کرد.

ادامه دارد...

منبع: marketingprofs

قدرت باورنگردنی لینک طعمه در بازاریابی



نوشته‌امی کینگ

مجری بوش‌های بین‌المللی بازاریابی
مترجم: مهبامصدی

پیوند (لینک) طعمه‌ها پیوند مخاطب‌پسند یکی از راهبردهایی است که از طریق یک عنوان کنجکاوکننده به دنبال جذب مخاطب است. چه خوش‌شانس باشید یا نه، همه ما به این قبیل پیوندها و تیتراها توجه نشان می‌دهیم. چرا؟ به دو دلیل:

به گفته مارتین گاردینر «بعضی تحقیقاتی که اخیراً انجام شده نشان می‌دهد که علت کلیک کردن ما روی پیوندهای طعمه ناشی از دو چیز است: میزان تأثیر احساسات بر عملکرد و تصمیم‌گیری‌های روزمره ما، و تنبلی ذهن.»

اولاً، برانگیختگی حسی نیروی محرکه اصلی تصمیمات و نیاز ما به دانستن است. عناوینی که احساسات ما را تحریک می‌کنند - به ویژه احساسات منفی - بیشتر کلیک می‌خورند.

عامل دیگری که باعث می‌شود ما در دام این قبیل لینک‌ها گرفتار شویم، خلأ ذهنی ناشی از کنجکاوی است. در واقع سازنده‌های این لینک‌ها برای ما طعمه گذاشته‌اند. بازفید (BuzzFeed) و ایندی هاندرد (Indy۱۰۰) از جمله معروف‌ترین نشریات دیجیتالی هستند که از این خلأ ذهنی برای به دام انداختن مخاطب استفاده می‌کنند.

خلأ ذهنی یا خلأ ناشی از کنجکاوی یکی از نظریه‌های مطرح علوم رفتاری است که بر اساس آن می‌توان از طریق طراحی یک عنوان پرسش‌برانگیز برای متن، می‌توان توجه مخاطب را جلب کرد. همچنین می‌توان یک تصویر نسبتاً مرتبط با عنوان خبر هم در کنار آن گنجانند، البته به نحوی که کنجکاوی خواننده را برطرف نکند. با این روش می‌توان مخاطب را به کلیک کردن روی لینک و مطالعه متن ترغیب کرد.

طرز تهیه لینک‌های طعمه

یک لینک مخاطب‌پسند چگونه تولید می‌شود؟

تا اینجا کار متوجه شویم که لینک طعمه باید احساسات مخاطب را برانگیزد و یک خلأ ذهنی برای وی ایجاد کند که برای پر کردن آن خلأ، مخاطب به مطالعه متن نیاز داشته باشد. عناصر متعددی باید در ایجاد چنین لینکی مورد توجه قرار گیرند، از جمله: انتخاب کلمات، توجه به علائم نگارشی و ساختار جمله.

مخاطب قرار دادن خواننده یکی از روش‌های اصلی نگارش تیتراهای مخاطب‌پسند است. این روش باعث ایجاد رابطه با مخاطب شده و توجه او را جلب می‌کند.

طرح سؤال هم یکی دیگر از راه‌های عالی جلب توجه مخاطب است. جملات سؤالی ذاتاً باعث ایجاد حس کنجکاوی در مخاطب می‌شوند و عناوین لینک‌ها هم اگر به صورت سؤالی نوشته شوند، می‌توانند باعث بیشتر شدن حس کنجکاوی شده و این حس را به مخاطب القا کنند که به دریافت اطلاعات متن نیاز دارد.

از لحاظ نگارشی، استفاده از سه نقطه (...) یکی از کارهایی است که نوعی حس تعلیق و انتظار را به مخاطب القا کرده و کنجکاوی خواننده را افزایش می‌دهد.

علامت تعجب (!) هم می‌تواند باعث حس آمادگی درونی در مخاطب شود، چرا که با دیدن این علامت، خواننده ناخودآگاه حس می‌کند که باید آماده دریافت اطلاعاتی غیرمنتظره باشد.

بزرگ نویسی حروف هم راه دیگری برای جلب توجه مخاطب است که به جملات حالت تأکیدی داده یا باعث می‌شود حواس مخاطب نسبت به عنوان متن تحریک شود.

عباراتی نظیر اینکه «تفاتی که رخ داده را باور نخواهید کرد...»، یا «این اتفاق شما را شوکه می‌کند!» دو عبارت کلاسیکی هستند که بیشترین کلیک‌ها را نصیب یک لینک می‌کنند، چرا که همه معیارهای پیش‌گفته برای جلب توجه مخاطب و برانگیختن احساسات و کنجکاوی خواننده در آنها رعایت شده

است. آیا بازاریاب‌ها باید از لینک‌های طعمه استفاده کنند؟ بیشتر مردم احتمالاً به شما می‌گویند که از تیتراهای مخاطب‌پسند متنفرند. اما این باعث نمی‌شوند که آنها روی چنین تیتراهایی کلیک نکنند. البته اکثر افراد در عین حال که این پیوندها را باز می‌کنند از این نکته آگاهند که این تیتراها به عنوان طعمه‌ای برای فریب مخاطب طراحی شده‌اند.

در اگوست ۲۰۱۶، اتاق خبر فیس‌بوک مقاله‌ای منتشر کرد که طی آن به مشترکانش قول داده بود که از این به بعد لینک - طعمه‌های کمتری را در صفحه اصلی فیس‌بوک‌شان ببینند. در واقع در متن این مقاله آمده بود که «وب‌سایت‌ها و صفحاتی که برای نوشتن مطالب‌شان بر خلق عناوین مخاطب‌پسند تکیه می‌کنند، باید مطلع باشند که نمایش آنها در صفحات فیس‌بوک کاهش خواهد یافت.» البته من وقتی به صفحه فیس‌بوک مراجعه می‌کنم به نظرم می‌رسد که شاید الگوریتمی که فیس‌بوک برای کاهش نمایش اینگونه عناوین از آن استفاده می‌کند دچار اختلال شده؛ مثلاً همین امروز صبح ده‌ها لینک طعمه در صفحه اول فیس‌بوک دیدم که مرا به خواندن متن ترغیب می‌کردند. البته من مقاومت کردم، اما بعضی از آنها را ذخیره کردم تا بعداً بخوانم.

لینک - طعمه‌ها فقط به شبکه‌های اجتماعی آسیب نمی‌زنند. اگر مراقب نباشید این لینک‌ها برای سئو هم ضررند. از لحاظ اصول سئو بهتر است که لینک‌دوازده کانونی متن شما، در تیترا اول متن درج شود و این اصل ممکن است با معیارهای تولید یک تیترا مخاطب‌پسند همخوانی نداشته باشد و خلأ ذهنی برای مخاطب ایجاد نکند. یکی از راه‌های عبور از این مانع این است که یک تیترا واضح و شفاف برای متن بنویسید که از لحاظ سئو مناسب باشد و یک جمله توضیحی هم برای نمایش در زیر پیوند متن (Meta Description) بنویسید. بعد

منبع: stormid

بازاریابی خلاق



ایستگاه بازاریابی

جلب توجه چه تأثیری بر رشد کسب‌وکار دارد

اینکه در دنیای شلوغ امروزی چگونه صدای خود را به گوش دیگران برسانیم، تبدیل به یکی از دغدغه‌های تمام برندها شده است.

عکس‌های باکیفیت، تیتراهای جذاب، دعوت به اقدام‌های قوی، تبلیغات در فیس‌بوک، تبلیغات در اینستاگرام و پادکست‌ها، کار بازاریابی برندها را بسیار دشوار کرده‌اند. هر ماه روش‌های جدیدی برای بازاریابی ارائه می‌شوند که ممکن است برخی از آنها مفید باشند؛ اما نباید به هدف اصلی کسب‌وکار تبدیل شوند. اینکه سعی کنید پیغام برند خود را به گوش دیگران برسانید، تنها روشی برای جلب توجه است و هیچ فایده دیگری برای موفقیت کسب‌وکار به همراه نخواهد داشت. درواقع اگر می‌خواهید کسب‌وکار موفق داشته باشید، باید از هر کاری که باعث جلب توجه کاربران و مشتری‌ها می‌شود اجتناب کنید.

در گذشته جلب کردن توجه دیگران برای رسیدن به جایگاه مورد نظر و به فروش رساندن محصولات کافی بود. جلب نگاه دیگران به معنای توجه بود، توجه به معنای شروع مکالمه بود و مکالمه باعث افزایش فروش محصولات می‌شد. اما بازار امروز از وجود پیام‌های مشابه برندها اشباع شده است و جلب نگاه دیگران، موفقیت را تضمین نخواهد کرد. درواقع وجود بیش از اندازه محتوا باعث شده است کاربران خیلی ساده از کنار آن بگذرند و مانند گذشته به آن توجه نکنند. حتی زمانی که برند مورد توجه قرار می‌گیرد و محتوای منتشرشده توسط آن فراگیر (وایرال) می‌شود، بازهم تأثیر چندانی روی افزایش میزان فروش محصولات نمی‌گذارد. البته این موضوع روی روحیه بنیان‌گذار کسب‌وکار و کارمندان تأثیر خوبی می‌گذارد، اما اگر به فکر رشد کسب‌وکار خود هستید، بهتر است از راه‌های بهتری برای رسیدن به آن اقدام کنید.



موفقیت کسب‌وکار به کیفیت فعالیت‌ها وابسته است.

به‌عنوان مثال فکر کنید در یک مهمانی هستید و می‌خواهید در مرکز توجه قرار بگیرید. بنابراین تصمیم می‌گیرید با ایجاد صدای ناخوشایند توجه دیگران را جلب کنید. با انجام این کار همه کار خود را رها خواهند کرد و تمام چشم‌ها به شما خیره خواهند شد. این یعنی شما به هدف خود رسیده‌اید و حالا تمام افرادی که در مهمانی حضور دارند به شما نگاه می‌کنند.

مشکل اول: در این مثال، توجه نمی‌تواند به‌عنوان هدف اصلی در نظر گرفته شود، اما با این حال شما ظاهر خوبی در مهمانی دارید و توانسته‌اید با انجام این کار به موفقیت برسید. ایجاد صدای ناخوشایند اگرچه در مهمانی پسندیده نیست، اما شما را در میان سایر مهمانان برجسته کرده است.

مشکل دوم: هر قدر از انجام کار خود رضایت داشته باشید، نمی‌توانید انکار کنید که در میان جمع ضایع شده‌اید. استراتژی شما این بود که با ایجاد یک صدای بلند (یعنی یا انجام یک حرکت غیرمنطقی) توجه دیگران را به خود جلب کنید. اما استراتژی جلب توجه، دیدگاه منفی نسبت به شما در ذهن دیگران ایجاد کرده است.

روش‌های تبلیغاتی نامناسب مانند تولید تیتراهای زرد و افزایش میزان بازدید به هر قیمتی، مانند مثال ذکرشده عمل می‌کنند. این روش‌ها توجه کاربران را جلب و در عین حال، نام برند را در ذهن آنها لکه‌دار می‌کند.

اگر می‌خواهید در کسب‌وکار خود به موفقیت برسید باید روابط مفیدی با دیگران برقرار کنید. در گذشته توجه به معنای افزایش میزان فروش محصولات بود، اما امروزه کیفیت روابط است که میزان فروش محصول یا خدمات یک برند را تضمین می‌کند. دیده شدن در دنیای امروزی کار سختی نیست و راه‌های زیادی برای رسیدن به آن وجود دارد، اما پیش از هر کاری باید هدف مورد نظر و عواقب آن بررسی شود.

منبع: inc/zoomit

فرصت امروز

روزنامه مدیریتی - اقتصادی

دوشنبه | ۱۳۹۷ دی‌ماه | شماره ۱۰۴۷ | صفحه ۱۶

صاحب امتیاز: موسسه مطبوعاتی فرصت سازان امروز

مدیر مسئول و سردبیر: محمدرضا قدیمی

چاپ: شرکت هم‌میهن توزیع، نشر گستر امروز

آدرس: میزای شیرازی - نیش کوچه چهارم - پلاک ۶۸ - واحد ۴

دفتر مرکزی: ۸۸۸۹۵۳۴۱ - ۸۸۸۹۵۳۴۲

روابط عمومی: ۸۸۸۹۵۶۷۲

فکس تحریریه: ۸۸۸۵۳۹۱۹

سازمان آگهی‌ها: ۸۸۹۳۶۶۵۱

امور مشترکین: ۸۸۹۳۵۳۴۹

آیین‌نامه اخلاق حرفه‌ای روزنامه:

WWW.FORSATNET.IR/REGULATIONS

روزنامه فرصت امروز براساس رهنه‌بندی وزارت فرهنگ و ارشاد اسلامی با امتیاز ۶۱/۳۲ رتبه هشتم روزنامه‌های بخش خصوصی کشور را داراست

WWW.FORSATNET.IR
INFO@FORSATNET.IR

درنگ



ال جی در آزمون اپل رد شد!

اپل احتمالاً قصد دارد در سال جاری میلادی سه مدل آیفون را معرفی کند و حالا تنها چند ماه مانده به عرضه این گوشی‌ها به بازار، وال‌استریت ژورنال خبر می‌دهد که کوپرتینوی‌ها در ساخت نمایشگر یکی از این گوشی‌ها به مشکل برخورد‌اند و تلاش آنها برای سپردن تولید این ماژول به ال جی به بن‌بست خورده است.

بنا بر گزارش اخیر، مشخص شده که وابستگی اپل به سامسونگ موجب شده اپل برای تأمین نمایشگر آیفون XS پلاس که قرار است گران‌قیمت‌ترین آیفون سال ۲۰۱۸ باشد، با مشکلاتی مواجه شود و راه‌حل را در همکاری با ال جی ببیند که البته این تصمیم نیز راه به جایی نبرده است.

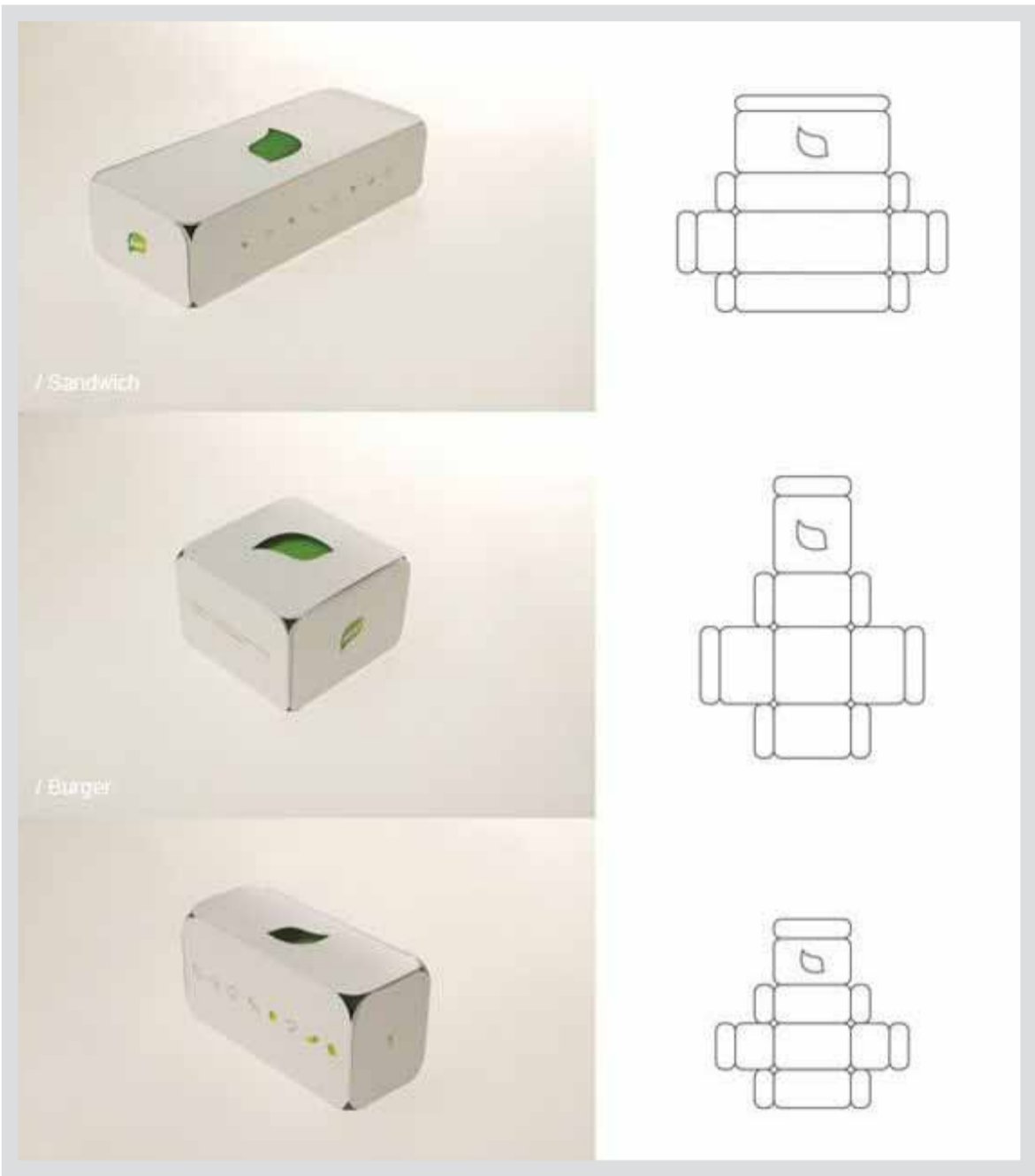
به گزارش دیجیاتو، قرار بوده نمایشگرهای OLED آیفون مورد اشاره، توسط سامسونگ تولید شوند. البته اپل تلاش کرده بود با ال جی نیز وارد همکاری شود تا بتواند از انحصارگرایی سامسونگ در این زمینه جلوگیری کند. با این حال ال‌جی نتوانست در تولید نمایشگرهای OLED به استانداردها و نیز بازده مورد نظر اپل دست پیدا کند و به این ترتیب تولید، تنها به سامسونگ واگذار شد.



همچنین این گونه اعلام شده که ال‌جی فاقد تجهیزات تولید پیشرفته‌ای است که سامسونگ در اختیار دارد که این موضوع نیز یکی از مشکلات دیگری است که ال جی را از تولید نمایشگرهای OLED مورد نیاز برای آیفون‌های آتی باز داشته. پیش از این نیز تحلیلگران بارها در مورد اینکه اپل در پی یک تولیدکننده نمایشگر OLED دیگر برای آیفون‌های آتی خود است، خبر داده بودند. لازم به یادآوری است که نمایشگر آیفون ۱۰ نیز توسط سامسونگ ساخته شده است.

این موضوع که سامسونگ تنها سازنده نمایشگرهای مورد نیاز آیفون است، موجب شده که کمپانی کره‌ای بتواند قیمت عرضه این ماژول‌ها را کنترل کند و به نظر می‌رسد با مسائلی که اکنون ال‌جی با آنها مواجه است، در حال حاضر راه‌حلی برای این مشکل اپل وجود ندارد. با این حال ال جی در موبایل‌های خود از جمله V۳۰ از نمایشگرهای OLED ساخت خود استفاده می‌کند که البته بنا بر ادعای وب‌سایت خبری ورج، کمپانی یاد نمایشگر این گوشی چندان تعریفی ندارد. کمپانی یاد شده همچنین پیش از این نمایشگرهای مورد نیاز برای موبایل پیکسل ۲ اکس ال را تولید کرده بود که بر اساس گزارش‌ها به نظر می‌رسید کیفیت آن بستگی به شانس خریداران گوشی هوشمند اخیر گوگل دارد.

بسته‌بندی خلاق



برای مطالعه ۹۴۸ پرسش و پاسخ قبلی مطرح شده در کلینیک کسب و کار می‌توانید به سایت clinic.forsatnet.ir مراجعه کنید.

کلینیک کسب‌وکار

پرسش: شرکتی با حدود ۲۰ کارمند را مدیریت می‌کنم. تصمیم دارم سیستمی برای ارزیابی عملکرد کارکنان راه‌اندازی کنم، پیشنهاد شما برای من چیست؟

راه‌اندازی سیستم ارزیابی عملکرد

پاسخ کارشناس: ارزیابی عملکرد کارکنان مبنای متفاوت و روش‌های گسترده‌ای دارد. در واقع این ارزیابی می‌تواند از بعد تکنیکی و بعد اجرایی صورت بگیرد. به نظر این کسب و کار قبل از اینکه بخواهد سیستم ارزیابی عملکرد کارکنان خود را راه‌اندازی کند، باید نظام برنامه‌ریزی و هدف‌گذاری را در سازمان خود مستقر کند و براساس این نظام ارزیابی عملکرد را انجام دهد. این کسب و کار باید برای دوره زمانی مشخص در سازمان خود یک برنامه استراتژیک و یک برنامه راهبردی مناسب را بنویسد و در آن برنامه سهم بخش‌های مختلف سازمان را مشخص کند. برای مثال در این سهم بندی، سهم کارکنان، سهم فروش، سهم بازار و غیره را معین کند و بعد از این، به ازای سهمی که کارکنان دارند ارزیابی را انجام دهد. البته این کسب و کار باید در نظر بگیرد که

ارزیابی کارکنان زمانی موثر است که دوسویه باشد، یعنی هم کارکنان ارزیابی شوند و هم مدیر، چون در غیر این صورت کارکنان نسبت به این ارزیابی مقاومت می‌کنند. به خاطر اینکه این مدیر بتواند دوسویگی را رعایت کند و انگیزه کارکنان خود را برای ارزیابی حفظ کند، باید دو عملکرد را اجرا کند؛ یک- در تدوین اهدافی که برای سازمان خود در نظر می‌گیرد حتماً از مشارکت کارکنان استفاده کند. در مباحث علمی این شیوه را مدیریت برمبنای هدف می‌نامند. یعنی با مشارکت کارکنان، سیستم هدف‌گذاری سازمان هماهنگ می‌شود. دراین صورت موقع ارزیابی کارکنان؛ آنها در ریز اهدافی که تعیین شده مشارکت خواهند داشت. دو- شاخص‌های انگیزشی مناسب را نیز برای ارزیابی عملکرد کارکنان درنظر بگیرد یعنی اگر کارمندی عملکرد مناسب یا نامناسبی داشت، اثر و نتیجه کارکردش در ارزیابی محاسبه و دیده شود. اگر بتواند موارد ذکر شده را در کنار

یکدیگر قرار دهد می‌تواند یک نظام ارزیابی استراتژیک عملکرد داشته باشد. تنها حلقه مفقوده در این شیوه ارزیابی عملکرد تعیین شاخص‌های انگیزشی ارزیابی است که به نظرم بهترین شاخص همان المانی‌هایی است که در اهداف سازمان آورده شده است. در واقع همان نقشی است که هر کدام از کارکنان در شکل‌گیری اهداف به عهده دارند. برای مثال اگر براساس اهداف سازمان، کسب و کار بعد از مدت تعیین شده باید به فروش A برسد، مدیر باید نقش هر کدام از کارکنان را در این هدف مشخص کند که همین موضوع به یکی از شاخص‌های انگیزشی تبدیل خواهد شد. البته مدل‌های دیگری نیز برای ارزیابی وجود دارد مانند سیستم ارزیابی عملکرد ۳۶۰ درجه، مدیر مستقیم و... اما مزیت پیشنهادی که عنوان کردم از این جهت است که ارزیابی عملکرد براساس اهداف سازمان صورت می‌گیرد و باعث پیشرفت این کسب و کار خواهد شد.

مدرسه مدیریت

چرا رئیس شرکت نباید با کارمندان صمیمی شود

در چنین شرایطی ایجاد مرزهای مشخص برای روابط بسیار سخت است. این افراد کارمند شرکت هستند و باید شناخت خوبی از آنها داشته باشید. بدانید چه اهدافی در زندگی دارند و نقاط قوت و ضعفشان چیست. شما رئیس آنها هستید و احتمالاً در جریان مشکلات خانوادگی و موضوعاتی که شاید چندان با کار مرتبط نباشند قرار خواهید گرفت. رئیس هر شرکت رابطه خاصی با هر یک از کارمندان خود دارد و این بسیار طبیعی است اما چگونه می‌توان این روابط را در حد معمول نگه داشت و از نزدیک شدن به کارمندان جلوگیری کرد؟

کیم اسکات (Kim Scott)، هم‌بنیان‌گذار شرکت Radical Candor، شرکتی فعال در زمینه توسعه روابط کاری می‌گوید: «شما روان‌شناس نیستید و نیازی نیست در جریان جزئی‌ترین اتفاقات روزمره کارمندان خود قرار بگیرید. رهبران حرفه‌ای سعی می‌کنند در قالب یک چارچوب مشخص به شناخت بهتری از کارمندان خود برسند.» سعی کنید مرز مشخصی بین زندگی شخصی و زندگی کاری خود

منبع: inc/zoomit

مسیر موفقیت

بررسی ۶ راهکار مؤثر و کاربردی برای مدیریت زمان

مترجم: امیر آل‌علی

بدون تردید هیچ فردی قادر به کسب موفقیت نخواهد شد مگر اینکه در مواجهه با زمان در دسترس خود به خوبی عمل کند. اگرچه همه ما از اهمیت این موضوع به خوبی آگاه هستیم، با این حال نتایج تحقیقات حاکی از آن است که هنوز هم بسیاری از افراد در این زمینه با مشکلاتی جدی مواجه هستند. در همین راستا و در ادامه به بررسی شش اقدام کاملاً کاربردی برای موفقیت در مدیریت زمان خواهیم پرداخت.

۱- برنامه‌ریزی دقیقی داشته باشید و تمامی افکار و ایده‌های خود را در جایی مکتوب کنید

در راستای برنامه‌ریزی لازم است همواره برای این امر زمان کافی اختصاص دهید. در واقع شما قرار است برنامه کاری روزانه، هفتگی، ماهانه و حتی سالانه خود را تعیین کنید. تحت این شرایط در صورتی که اقدام شما با عجله همراه باشد، بدون شک نتیجه مطلوب را به همراه نخواهد داشت. در همین راستا توصیه می‌شود زمان کافی را به این موضوع اختصاص دهید. همچنین ضروری است ذهن‌تان را برای تمرکز روی کارهای خود متمرکز نگه دارید. در همین راستا ضروری است تا هرآن‌چیزی را که به ذهن شما خطور می‌کند در جایی مکتوب کرده و در زمان مناسب‌تر به فکر در رابطه با آن مشغول شوید. در آخر توجه داشته باشید که ریشه بسیاری از کمبود وقت‌ها در عدم برنامه‌ریزی درست بوده که لازم است در این رابطه از فردی باتجربه نیز کمک بخواهید. همچنین توجه داشته باشید که لازم است از اپلیکیشن‌های یادآور در تلفن همراه خود برای عدم فراموشی احتمالی استفاده کنید.

۲- قرار ملاقات‌های خود را با نظمی مناسب همراه سازید

بدون شک قرار ملاقات‌ها از جمله الزامات کاری افراد محسوب می‌شود و حذف آن می‌تواند نتایج نامطلوبی را به همراه داشته باشد. با این حال در صورتی که در این زمینه اولویت‌بندی مناسبی را صورت ندهید، اینکه از سایر کارهای خود عقب بمانید، کاملاً محتمل خواهد بود. در همین راستا توجه داشته باشید که برخی از قرارهای کاری شما با افرادی است که از اهمیت بسیار بالایی برخوردارند.

۳- با دیگران در تعامل باشید

همواره داشتن روابط خوب با سایر همکاران باعث خواهد شد تا در زمان‌های حیاتی بتوانید روی کمک آنها حساب باز کنید. با این حال در این رابطه خود را محدود به افراد حاضر در شرکت نکرده و سایر افراد را نیز که به نوعی با کار شما در ارتباط هستند مدنظر قرار دهید. فراموش نکنید که امروزه دیگر به تنهایی نمی‌توانید کارهای بزرگی را صورت داده و به همین خاطر از اهمیت کار تیمی غافل نشوید. این امر باعث خواهد شد تا کارها در مدت زمان و فشار کاری به مراتب کمتری به پایان برسد.

۴- همواره بدترین و بهترین حالت ممکن را مدنظر قرار دهید

حتی در صورت برنامه‌ریزی کامل و دقیق این احتمال وجود دارد که بنا به دلایل متعدد همه موارد آن گونه که از قبل پیش‌بینی کرده‌اید جلو نرود. به همین دلیل ضروری است تا همواره بهترین حالت و بدترین آن را مدنظر قرار داده و در برنامه‌ریزی‌های خود کاملاً واقع‌بین باشید. همچنین همواره زمان‌هایی اضافی در نظر بگیرید تا در صورت وقوع اتفاقی غیرمترقبه، با دردرس زیادی مواجه نشوید.

۵- روزی ۳۰ دقیقه را به برنامه‌ریزی برای کارهای روزانه اختصاص دهید

در این رابطه توصیه می‌شود تا این امر در ساعات اولیه و قبل از وارد شدن به محل کار خود صورت گیرد. در واقع برای استفاده حداکثری از زمان خود لازم است تا زمان‌هایی را که هدر می‌روند و می‌توانید از آن برای انجام کاری استفاده کنید شناسایی کرده و از انجام هم‌زمان چندکار واهم‌های نداشته باشید.

۶- نتیجه هر اقدام خود را مدنظر قراردید

اینکه بدانید برنامه‌های شما چه نتایج و تأثیری را به همراه خواهد داشت، در درک ضرورت انجام آن کمک بسیاری خواهد کرد. درواقع همه ما در طول روز کارهایی انجام می‌دهیم که با نگاهی واقع‌بینانه هیچ گونه اهمیتی نداشته و تنها زمان ما را اشغال خواهد کرد. به همین خاطر همواره قبل از به مرحله اجرا درآوردن ایده‌های خود در رابطه با نتایج احتمالی آن فکر و سپس اقدام به انجام یا رد آن کنید. توجه داشته باشید که این امر تنها در رابطه با اقدامات آینده شما نبوده و بازنگری در اقدامات حال حاضر نیز مهم است.

۷- مواردی را که باعث برهم خوردن تمرکز شما می‌شود شناسایی کنید

از دیگر مواردی که باعث خواهد شد تا افراد با مشکل در زمینه مدیریت زمان مواجه شوند این است که آنها کارهای خود را در مدت زمان به مراتب طولانی‌تر از حالت معمول انجام می‌دهند. این امر به دلیل عدم مهارت کافی و یا سخت بودن اقدامات آنها نبوده و جوابی بسیار ساده دارد. در واقع تا زمانی که شما در محل کار خود در معرض انواع هواس‌پرتی‌ها قرار دارید، قادر به انجام کارها طبق برنامه نخواهید بود. به همین خاطر لیستی از مواردی که باعث می‌شود کار خود را حتی برای چند لحظه رها کنید، تهیه کرده و بدون هیچ گونه استثنایی آنها را متوقف سازید.

منبع: entrepreneur