

بررسی کارشناسی نحوه مواجهه نامزدهای ریاست جمهوری با پدیده نابرابری در ایران

یارانه یا رشد اقتصادی؟



در حالی که برخی نامزدهای ریاست جمهوری برای کاهش نابرابری در کشور وعده افزایش یارانه‌ها را می‌دهند، بسیاری معتقدند که چنین روشی کارشناسی شده نیست و در بلندمدت حتی به افزایش نابرابری منجر می‌شود.

به گزارش ایسنا، کاهش نابرابری یکی از محورهای مباحث سومین مناظره انتخابات ریاست جمهوری بود؛ مناظره‌ای که عنوان اقتصادی داشت و هر یک از نامزدها موظف بودند به سوالاتی درباره برنامه‌های خود در جهت حل برخی چالش‌های اقتصاد ایران پاسخ دهند. نابرابری یکی از معضلات دیرپای اقتصاد ایران است. بررسی وضعیت ضریب جینی (یکی از شاخص‌های اندازه‌گیری نابرابری)، در ایران، نشان می‌دهد که در سال‌های پیش از انقلاب سال ۱۳۵۷، ضریب جینی در ایران معادل ۰٫۳۰ درصد بوده است که نشان از این دارد که ایران جزو کشورهای

بسیار فقیر و نابرابری در سطح دنیا وجود دارد. (گفتنی است ضریب جینی صفر نشان‌دهنده برابری مطلق و ضریب جینی یک نشان‌دهنده نابرابری مطلق است). بنا بر جدول موجود نابرابری در سال‌های بعد از انقلاب ۱۳۵۷ در ایران کاهش یافته است ولی با این حال ایران در میان کشورهای جهان در میانه لیستی قرار دارد که کشورهای جهان را از لحاظ میزان نابرابری تقسیم‌بندی می‌کند.

بررسی گزارش‌های توسعه انسانی سازمان ملل در سال‌های اخیر نشان می‌دهد که کشورهای اوکراین، نروژ و سوئد با ضریب جینی حدودی در دامنه ۲۲ تا ۲۵ درصد کمترین نابرابری را دارند و برخی کشورهای آفریقای جنوبی با ضریب جینی در دامنه ۶۱ تا ۶۵ درصد بیشترین نابرابری را تجربه می‌کنند. گفتنی است در کشوری مانند آمریکا ضریب جینی در سال‌های اخیر در دامنه ۴۱ تا ۴۳ درصد بوده است.

نحوه مواجهه نامزدهای انتخاباتی با نابرابری
در میان شاخص‌های اقتصادی نامطلوبی که از دولت قبل به جای ماند، از قبیل رشد منفی ۶۸ درصدی، تورم ۳۶ درصدی و بیکاری ۱۱ درصدی و همچنین شاخص‌های دیگری مانند فضای کسب‌وکار که به ۱۵۲ جهان رسید و رتبه شفافیت اقتصادی ایران هم در میان کشورهای جهان به ۱۶۸ رسید، ضریب جینی و کاهش ۰٫۰۱ آن، در چهار سال پایانی دولت احمدی‌نژاد تنها شاخص اقتصادی است که بهبود ناچیز آن غالباً مورد استناد قرار گرفته و از آن به‌عنوان نشانه کاهش نابرابری یاد می‌شود.

ماجرا از این قرار بود که دولت دهم اقدام به توزیع یارانه‌های نقدی در میان اقشار مختلف جامعه کرد و به این ترتیب به صورت موقت و مقطعی ضریب

جینی کاهش یافت. با این حال با گذر زمان اثر یارانه‌ها کاهش یافت و ضمن کاهش قدرت خرید یارانه، به دلیل اثرات تورمی که همان توزیع یارانه‌ها بر جامعه داشت و طبیعتاً بیشتر از ثروتمندان اقشار فرودست جامعه را نشانه رفته بود، نابرابری افزایش یافت و ضریب جینی از ۰٫۳۸ چهار سال ۱۳۸۸ تا ۱۳۹۱ به ۰٫۳۹ در چهار سال دولت ۱۳۹۲ تا ۱۳۹۵ رسید.

با این حال اکنون نیز دیده می‌شود که برخی نامزدهای ریاست جمهوری برای کاهش نابرابری به سیاست‌های توزیع یارانه‌ها مستمسک می‌شوند که برای احاد جامعه ملموس‌تر است. همچنانکه دو نامزد از نامزدهای انتخاباتی در جریان مناظرات اظهار کرده‌اند که اگر بر سر کار بیایند یارانه‌های نقدی را افزایش داده و آن را تا سه برابر افزایش می‌دهند.

راهکار دولت چیست؟
رئیس دولت یازدهم که اکنون یکی از نامزدهای ریاست جمهوری است ولی موضع‌گیری متفاوتی ارائه کرده است. او ضمن اینکه بیان کرده یارانه‌ها را قطع نمی‌کند ولی وعده‌ای برای افزایش آنها نداده است. گفتنی است وزیر اقتصاد روحانی نیز درباره راهکار دولت برای از بین بردن نابرابری اظهار کرده است: از

بخش‌هایی از جامعه رشد اقتصادی را فراهم کرد. ممکن است افرادی باشند که اساساً توانایی کار کردن نداشته و امکان اینکه در کوتاه‌مدت برای همه جویندگان کار مناسبی ایجاد کرد، وجود نداشته باشد. در چنین شرایطی پرداخت نقدی باید به گروه‌هایی از جامعه متمرکز شود که کم‌درآمدند و نمی‌توانند نیازهای ضروری خود را با مکانیزم‌های صحیح اقتصادی تعدیل کنند و اینجاست که در همه جای دنیا یارانه پرداخت می‌شود که یارانه‌های هدفمند است. وقتی سعی می‌شود به همه احاد جامعه یارانه پرداخت شود که چنین کاری عادلانه نیست و نوعی اتلاف منابع مالی محسوب می‌شود.

پرس و جوی ایسنا از اساتید برجسته اقتصاد نیز نشان می‌دهد که راهکار توزیع یارانه‌های نقدی، به قصد کاهش نابرابری مورد تأیید آنها نبوده و نابرابری نمی‌شود بلکه به افزایش آن نیز دامن می‌زند. سعید لیلانز در این زمینه بیان کرده است: افزایش یارانه نقدی هرگز به قدرت خرید مردم اضافه نمی‌کند، چون تورم لحاظ‌گسیخته‌ای ایجاد می‌کند. به نظر من طرح توزیع یارانه‌های نقدی در ایران که

روند ادامه‌دار خواهد بود. بخشی از منابع مالی پرداخت یارانه موجود نیست، دولت مجبور است یا قیمت ارز را بالا ببرد، یا مالیات پرداختی توسط مردم را افزایش دهد، یا قیمت آب، برق و گاز را افزایش دهد یا پول چاپ کند که عملاً به این معنی است که طبق گفته وزیر اقتصاد دولت پولی از یک جیب مردم برداشته و کمتر از آن را به جیب دیگر آنها بگذارد.

گفتنی است در دو روز گذشته حدود ۲۱۰ نفر از اقتصاددانان و فعالان اقتصادی، از کاندیداتوری حسن روحانی در جریان دوازدهمین دوره ریاست جمهوری حمایت و تشریح کردند که برنامه‌های اقتصادی دولت را برای اموری مانند رشد اقتصادی، مهار تورم و کاهش بیکاری و همچنین کاهش نابرابری کارشناسی شده می‌دانند و معتقدند که اوضاع اقتصادی کشور از جمله وضعیت نابرابری در دولت یازدهم رو به بهبود رفته و در دولت دوازدهم این روند ادامه‌دار خواهد بود.

خبر

وزیر صنعت، معدن و تجارت:

پاسخ به ادعای ایجاد ۶۰۰ هزار شغل در پتروشیمی

وزیر صنعت، معدن و تجارت با بیان آخرین وضعیت پرونده انفجار معدن زمستان یورت آزادشهر گفت که به‌زودی نتیجه نهایی پرونده توسط کارگروه تعیین شده اعلام می‌شود. محمدرضا نعمت‌زاده در گفت‌وگو با ایسنا، با اشاره به شواهد اولیه در مورد علت انفجار به محرومان عدلی عتلی که در مورد انفجار به آن دست یافته‌ایم این است که به بتری به درون معدن برده شده تا با عمل باتری به بتری لکوموتیو روشن شود. در حال حاضر این تنها نتیجه به دست آمده از علت انفجار است اما قرار است مجدداً چهارشنبه گروهی از نزدیک بررسی‌های بیشتر را انجام دهند و هفته آینده جلسهای در این رابطه برگزار خواهد شد که همه صاحب‌نظران درگیر این موضوع خواهند بود. باید منتظر بمانیم که تحقیقات کامل و گزارش مکتوب مربوط به آن ارائه شود.

نعمت‌زاده در پاسخ به اینکه به نظر می‌رسد ایمنی و استاندارد کافی در خصوص شرایط کار در معادن وجود ندارد، گفت: دستورالعمل‌های بسیار خوبی در این رابطه وجود دارد و با همکاری سازمان برنامه و بودجه و نیز سازمان نظام مهندسی معدن دستورالعمل‌های مختلف از جمله ایمنی تأیید و ابلاغ شده است. این مسئله چندگانه است؛ اول اینکه طبق دستورالعمل، کارفرما باید ایمنی را مدنظر قرار دهد و مسئول ایمنی جان کارگران، کارفرماست، علاوه بر این کسانی که در چنین شرایطی کار می‌کنند باید بیمه شوند و اصول مربوط به فعالیت در چنین محیط‌هایی را رعایت کنند. همچنین باید خاطر نشان کرد که در همان دستورالعمل‌ها مسئولیت بازرسی‌های فنی چه در معادن و چه در کارخانجات و مراکز کاری برعهده وزارت کار است.

نعمت‌زاده یادآور شد: در آذرماه سال گذشته بازدید از این معدن توسط معاونت امور معدن انجام شده و نمره‌های مربوطه در بخش‌های مختلف در مورد ایمنی، بهره‌وری، آموزش، آب، برق و... را در لیستی اعلام کردند و در تحلیل انجام شده توسط این معاونت نمره ۶۸ از ۱۰۰ به معدن آزادشهر تعلق گرفت که این نمره، نمره قبولی بوده و به‌عنوان معدنی کم‌خطر در نظر گرفته شده است. وی با تأکید بر اینکه نظارت‌های مربوطه در سطوح اعلامی در ارتباط با معدن زغال‌سنگ یورت آزادشهر مدنظر قرار گرفته است، گفت: به نظر ما ترکیبی از مسائل در مورد انفجار معدن وجود دارد که شامل بی‌احتیاطی و موارد مختلف است و به‌زودی این مسئله اعلام خواهد شد. به‌طور مثال انباردار اعلام کرده نباید باتری به درون معدن برود اما مأمور ایمنی شیفت تأکید کرده که با مسئولیت او این کار انجام شود و در نهایت نیز خود این شخص به درون معدن رفته و پس از انفجار حتی خود مسئول ایمنی نیز فوت شده است. باید لکوموتیو را به بیرون از معدن انتقال می‌دادند و در محیط بیرونی آن را روشن کرده و مجدداً آن را به درون معدن منتقل می‌کردند.

وضعیت ضریب جینی در سال‌های بعد از انقلاب ۱۳۵۷

سال	۱۳۵۷	۱۳۶۱	۱۳۶۵	۱۳۶۹	۱۳۷۳	۱۳۷۷	۱۳۸۱	۱۳۸۵	۱۳۸۹	۱۳۹۲
ضریب جینی	۰.۴۳	۰.۴۲	۰.۴۰	۰.۳۹	۰.۴۰	۰.۳۹	۰.۴۰	۰.۳۹	۰.۳۸	۰.۳۹

عبور از تنگنای تورم

رسیدن به تورم تک‌رقمی پس از ۲۶ سال

#دوران_ثبات ۱۳۹۲ تا ۱۳۹۶

بانک مرکزی جمهوری اسلامی ایران

#اینترنتتو نوکن

آسیاتک
اینترنت یگ، آسیاتک

۱۵۴۴

asiatech.ir

دارای مجوز FCP به شماره ۱۶-۹۴-۱۰۰ از سازمان تنظیم مقررات و ارتباطات رادیویی

تبلیغات مدرن بهترین راه نفوذ در مخاطب

در تبلیغات و برندسازی نوعی روان‌شناسی وجود دارد که براساس آن باید رفتار و باورهای عموم مردم را در نظر داشته و طبق آن شعار یا تبلیغات نوشته شود. در واقع هدف از تبلیغات و برندسازی تأثیرگذاری در مخاطبان و نفوذ در دل و ذهن آنهاست، پس برای این منظور ابتدا لازم است مخاطبان خود را به خوبی بشناسیم تا بتوانیم با آنها ارتباط برقرار کرده و آنها را راضی نگه داریم و از آنها بازخورد بگیریم. حال به سراغ تحلیل و بررسی شعار تبلیغاتی انتشارات روزنه از دیدگاه روان‌شناسی می‌رویم.

بازی پردازی در ارتباط با مشتری

به خوبی مذاکره کنید

برگه‌های رزومه را با اطلاعات معتبر و مهم پر کنید

داستان یا کمپین

بازاریابی و فروش

اجرای صحیح بازاریابی برای کودکان

مدیریت کسب‌وکار

نقش کتاب در ماندگاری پیام در ذهن مخاطبین

فرصت کسب‌وکار

ابلاغ آیین‌نامه ارتقای کسب‌وکار تا ۲ روز آینده

آگهی فراخوان ارزیابی کیفی پیمانکاران

شرکت گاز استان گیلان - شماره ۹۶/۷ نوبت دوم



شرکت ملی گاز ایران
شرکت گاز استان گیلان
(سهامی خاص)

شرکت گاز استان گیلان (مناقصه گزار) در نظر دارد فهرستی از پیمانکاران واجد شرایط جهت اجرای پروژه های حفره خالی و نصب انشعاب خود در قالب معاملات جزء یا متوسط تهیه نماید. بدین منظور از کلیه پیمانکاران با حداقل رتبه ۵ تاسیسات و تجهیزات دعوت می گردد حداکثر تا تاریخ ۹۶/۰۲/۳۱ جهت اعلام آمادگی و دریافت اسناد ارزیابی با در دست داشتن معرفی نامه کتبی در ساعات اداری به دفتر امور قراردادهای شرکت واقع در رشت، خیابان ملت، خیابان شهید سیادت، ساختمان مرکزی شرکت گاز استان گیلان، ساختمان مدیریت، طبقه سوم، دفتر امور قراردادهای مراجعه نمایند.

روابط عمومی شرکت گاز استان گیلان شماره مجوز: ۱۳۹۶/۰۷۳۵ تاریخ انتشار نوبت اول: ۱۳۹۶/۰۲/۲۵ تاریخ انتشار نوبت دوم: ۱۳۹۶/۰۲/۲۶ ۷۸۱

آگهی مناقصه عمومی دوم مرحله ای



وزارت نیرو
شرکت مدیریت منابع آب ایران
شرکت آب منطقه ای قزوین

شرکت آب منطقه ای قزوین در نظر دارد براساس قانون برگزاری مناقصات و آیین نامه های مربوطه از پیمانکاران واجد شرایط جهت انجام پروژه مطابق با مشخصات ذیل دعوت نماید:

موضوع مناقصه: انجام خدمات متصدیان ایستگاههای آب و هواشناسی در محدوده عملکرد شرکت (اعتبار مربوطه از محل اعتبارات غیر عمرانی می باشد) مدت انجام کار: ۱۲ ماه مهلت دریافت اسناد: از تاریخ انتشار آگهی نوبت اول لغایت چهار روز پس از چاپ آگهی نوبت دوم (۹۶/۲/۲۵ لغایت ۹۶/۲/۳۱) نشانی دریافت اسناد: قزوین- میدان امام خمینی (ره)- بلوار شهید باهنر- شرکت آب منطقه ای قزوین - امور قراردادهای ۰۲۸-۳۳۳۳۹۶۵۶-۸ مهلت تحویل اسناد: حداکثر ۱۰ روز پس از آخرین مهلت دریافت اسناد مناقصه (۹۶/۲/۱۱ لغایت ساعت ۱۰ صبح چهارشنبه مورخ ۹۶/۲/۱۰)

ادرس تحویل اسناد: قزوین - میدان امام خمینی (ره)- بلوار شهید باهنر- شرکت آب منطقه ای قزوین - واحد دبیرخانه حراست گشایش پیشنهادها: بازگشایی پاکت های (الف) و (ب) راس ساعت ۱۱ صبح روز چهارشنبه مورخ ۹۶/۲/۱۰ خواهد بود. داشتن صلاحیت خدمات پشتیبانی (خدمات عمومی) از وزارت تعاون، کار و امور اجتماعی مبلغ تضمین شرکت در مناقصه: ۴۰۰/۰۰۰/۰۰۰ ریال

تضمین مورد قبول مطابق با بندهای (الف، ب، پ، ج، ح) ماده ۴ آیین نامه تضمین معاملات دولتی (موضوع تصویب نامه هیات وزیران به شماره ۱/۱۳۳۴۰۲/ت ۵۰۶۵۹ ه مورخ ۹۴/۹/۲۲) میباشد. تضمین ها باید حداقل سه ماه از تاریخ آخرین مهلت تسلیم پیشنهاد معتبر بوده و قابل تمدید نیز باشد.

شماره حساب سپه‌ای ۲۱۷۵۰۸۳۳۰۲۰۸ بانک ملی، شعبه امام خمینی (ره) قزوین جهت واریز نقدی به نام شرکت آب منطقه ای قزوین آدرس الکترونیکی: info@qzrw.ir, qzrw@wrm.ir

روابط عمومی شرکت آب منطقه ای قزوین تاریخ انتشار نوبت اول: ۹۶/۲/۲۵ تاریخ انتشار نوبت دوم: ۹۶/۲/۲۶ ۷۸۵



فرصت خرید هوشمندانه

www.offan.ir

شعار تبلیغاتی انتشارات روزنه از نگاه روان‌شناسی تبلیغاتی

تبلیغات مدرن، بهترین راه نفوذ در مخاطب



مثبت بگیرد، زیرا تعداد جوان‌ها و اکثر افراد در صفحات وب و حداقل در یکی از شبکه‌های اجتماعی حضوری فعال دارند. همچنین افراد درون‌گرا بیشتر در فضای مجازی دیده شده و معمولاً میل به خروج از خانه ندارند خصوصاً در شهر تهران که اکثر جابه‌جایی‌های مسافران از طریق مترو انجام می‌شود و بیلبوردها به نسبت، کمتر در معرض دید قرار می‌گیرند.

تبلیغات مدرن و ایجاد انگیزه

در صورتی که تبلیغات انتشارات روزنه در شبکه‌های اجتماعی به خصوص اینستاگرام و سایت‌ها انجام می‌شد مخاطبان نیز از طریق تبلیغات سسینه به سسینه، تبلیغ این انتشاراتی را انجام می‌دادند.

در واقع افراد وقتی کتابی را مطالعه می‌کنند حس و دیدگاهی را که از آن کتاب به‌دست می‌آورند مشتاقانه برای دیگران نیز تعریف و آنها را نیز به خرید آن کتاب تشویق می‌کنند؛ همچنین از این طریق با کتاب‌های جدید نیز آشنا می‌شوند و از موضوعات، کتاب‌ها و تخفیفات نیز آگاهی پیدا می‌کنند. گاهی نام خود کتاب می‌تواند مخاطبان را به خواندن آن کتاب ترغیب کند. افرادی که مطالعه بیشتری دارند می‌توانند دوستان دیگر خود را نیز به مطالعه تشویق کنند و لینک انتشارات را برای آنها بفرستند و آن را پخش کنند. در نتیجه تبلیغات مدرن برای انتشارات استراتژی بسیار مناسب‌تری است.

اجتماع، دین و عرفان و فلسفه و... را منتشر می‌کند، بنابراین گروه درون‌گرا را پوشش می‌دهد و این نوع کتاب‌ها بیشتر مورد توجه افراد درون‌گرا قرار می‌گیرد و با احساس تنهایی آنها همخوانی دارد، از این رو می‌تواند احساس تنهایی آنها را از بین ببرد. با توجه به اینکه جامعه ما رو به درون‌گرایی پیش می‌رود، اشاره به حس تنهایی در این شعار بجا و متناسب است. این نوع شعار در درازمدت، به دلیل اینکه نام انتشارات روزنه در ذهن نیمه هوشیار مخاطب ثبت شده می‌تواند منجر به فروش شود.

هدف چه بوده؟

آیا تنها هدف این انتشاراتی، فروش کتاب‌هایش بوده یا تشویق به چاپ کتاب‌ها در این انتشاراتی؟ اگر هدف فروش کتاب باشد، این شعار چندان مناسب نیست، اما اگر تشویق به چاپ کتاب بوده در شعار اشاره به این منظور نشده است، ولی می‌تواند این حس را بدهد که اگر نوشته‌ای باشد که حس تنهایی افراد را از بین ببرد، می‌تواند در انتشارات روزنه به چاپ برسد.

تبلیغات بیلبوردی یا مدرن؟

اگر این تبلیغات به صورت مدرن انجام می‌شد، یعنی در فضاهای مجازی و اینترنت بود، بیشتر می‌توانست بازخورد

شخصیت‌های درون‌گرا بیشتر احساس تنهایی کرده و تشویق آنها برای کتاب‌خوانی بسیار عالی است، اما این باعث نمی‌شود که افراد فقط از این انتشارات خرید کنند، بلکه فقط انگیزه‌ای برای مطالعه به‌دست می‌آورند. این شعار به نوعی بیشتر گروه افراد درون‌گرا را هدف قرار داده است، زیرا طبق تحقیقات و بررسی‌های انجام شده روان‌شناسی، افراد برونگرا اکثراً در برقراری ارتباط راحت عمل کرده و کمتر احساس تنهایی می‌کنند.

اگر انتشارات روزنه یکی از مزایا و نیازهایی را که خود شخصاً برطرف می‌کند در شعار به کار می‌برد، احتمالاً به فروش بیشتر و چاپ بیشتر کتاب در این انتشارات دست می‌یافت.

این شعار به‌عنوان شعاری اختصاصی برای برندی خاص، گزینه مناسبی نیست، اگر شهرداری از این شعار برای فرهنگ‌سازی استفاده می‌کرد بسیار مناسب‌تر بود.

گروه هدف این شعار چه کسانی هستند؟

با توجه به توضیحات داده شده این شعار گروه و افراد درون‌گرا را انتخاب کرده و افراد برونگرا به نسبت افراد درون‌گرا بیشتر از برقراری ارتباط لذت می‌برند و کمتر کتاب مطالعه می‌کنند.

از آنجایی که این انتشارات، انواع کتاب‌های ادبیات کهن، روان‌شناسی، داستان ایرانی و ادبیات جهان، سیاست

مهسا فراز مند
پژوهشگر و مشاور تبلیغات و بازاریابی

در تبلیغات و برندسازی نوعی روان‌شناسی وجود دارد که براساس آن باید رفتار و باورهای عموم مردم را در نظر داشته و طبق آن شعار یا تبلیغات نوشته شود. در واقع هدف از تبلیغات و برندسازی تأثیرگذاری در مخاطبان و نفوذ در دل و ذهن آنهاست، پس برای این منظور ابتدا لازم است مخاطبان خود را به خوبی بشناسیم تا بتوانیم با آنها ارتباط برقرار کرده و آنها را راضی نگه داریم و از آنها بازخورد بگیریم. حال به سراغ تحلیل و بررسی شعار تبلیغاتی انتشارات روزنه از دیدگاه روان‌شناسی می‌رویم.

شعار چه چراغی را در ذهن مخاطب روشن می‌کند؟

انتشارات روزنه: کسی تنهاست که کتاب نمی‌خواند
شعار «کسی تنهاست که کتاب نمی‌خواند» ذهن افراد را به سمت احساس تنهایی می‌برد و راه‌حلی برای رفع آنها از احساس تنهایی داده است، اما ذهن آنها را روی انتشارات خاصی نمی‌برد، زیرا در آن لحظه که مخاطب این شعار را می‌خواند به این فکر می‌افتد که کتابخوانی را شروع کند.

اختصاصی بودن شعار

شعار «کسی تنهاست که کتاب نمی‌خواند» شعار خوبی برای تشویق به کتابخوانی است، زیرا از نظر روان‌شناسی،

ایده‌های طلایی

به خوبی مذاکره کنید

ترجمه: علی آل علی



مذاکره بخشی اجتناب‌ناپذیر در انجام کسب‌کار است. شما با تولیدکنندگان، پخش‌کنندگان و مشتریان مذاکره می‌کنید. مذاکرات مفید می‌تواند منجر به موفقیت و مذاکرات غیرمفید می‌تواند به کسب شما خسارت برساند. در مورد این مهارت و فعالیت مهم بیشتر بیاموزید. به نظر می‌رسد که مذاکرات اغلب بحث‌انگیز باشند زیرا هر یک از طرفین سعی می‌کنند بهترین معامله‌ای را که می‌تواند به دست آورد. مه‌ذا، مذاکرات می‌توانند مثبت باشند. شما یک رابطه و شاید شروع یک همکاری بزرگ را بنیان می‌گذارید. سعی کنید راه‌حلی را بیابید که برای همه خوشایند باشد. چیزی که مسلم است این که مذاکره یک فن خاص در کسب‌وکار نیست، هر کسی نمی‌تواند با آن احساس راحتی داشته باشد. دلایل زیادی در این زمینه وجود دارند؛ چه بسا ترسناک و نگران‌کننده باشد. اگر بخواهیم چیزی را به ارباب رجوع یا فروشنده بگوییم که او هیچ تمایلی به شنیدن آن حرف ندارد. مدیران هر روزه با موقعیت‌های مختلفی برای مذاکره مواجه می‌شوند؛ خواه فروش یک محصول به مشتری جدید (مذاکره رسمی)، خواه استخدام یک کارمند جدید (مذاکره غیررسمی). اگر شما از مهارت‌های لازم برای مذاکره بهره نبرید و یک مذاکره‌کننده راحت و آسوده نباشید، آنگاه هر کدام از موقعیت‌های مزبور می‌تواند برای شما استرس‌آفرین باشند. در این صورت، شما به هر مذاکره‌ای که به نفع شما نخواهد بود، خیلی زود خاتمه می‌دهید اما این اتفاق به هیچ‌رو شایسته شما و شرکتتان نیست. برنامه‌ریزی برای مذاکره، از جمله مراحل مهمی است که متأسفانه اکثر مذاکره‌کنندگان به دلیل تنش‌های زیادی که بر مذاکرات حاکم است، آن را فراموش کرده و مستقیماً و بدون آمادگی قبلی وارد فرایند مذاکره می‌شوند.

ایده

چند ویژگی که باید در مذاکرات خود رعایت کنید عبارتند از:

احساسات - احساسات شما می‌تواند به نفع یا به ضرر شما عمل کند. نشان دادن احساسات صحیح در زمان مناسب می‌تواند نشان‌دهنده عقیده شما در مورد یک پیشنهاد باشد. این مسئله می‌تواند شخصی را که به شما پیشنهاد می‌دهد تشویق کند که پیشنهاد را بدون اینکه از طرف شما مخالفتی عرضه شود تعدیل کند. از طرف دیگر، احساسات بیش از حد می‌تواند منجر به ضرر شما شود. اگر شما اجازه دهید که احساسات راهنمای شما در مذاکرات باشد، به آسانی می‌توانید یک معامله نامناسب را قبول کنید یا یک معامله مناسب را از دست بدهید.

صبر و تحمل - هیچ مذاکره‌ای آنقدر مهم نیست که لازم باشد با عجله انجام گیرد. بگذارید شخصی که طرف مذاکره شما است حرفش را تمام کند. سعی کنید حرفش را قطع نکنید. به این طریق به طرف شما موقعیتی داده می‌شود که پیشنهاد خود را به‌طور کامل ارائه دهد. به شما نیز فرصتی می‌دهد که پیشنهاد ارائه شده را به‌طور کامل بررسی کنید.

به خود استراحت دهید - دور شدن از مذاکرات برای مدتی خوب است. استراحت به شما فرصت جمع‌آوری افکار تازه را برای دادن پیشنهاد یا پیشنهاد مخالف که مورد نظر شماست می‌دهد. حداقل، استراحت می‌تواند باعث کم کردن فشار روی شما بشود، به‌خصوص اگر احساس کنید که برای قبول یک معامله برخلاف میل‌تان تحت فشار قرار گرفته‌اید.

محل را ترک کنید - شما اجباری ندارید که معامله را قبول کنید. یک معامله نامناسب بدتر از انجام نشدن یک معامله است. اگر نمی‌توانید راهی پیدا کنید که حداقل مسائل مورد نظرتان قبل از شروع معامله را تأمین کند، از میز مذاکره برخیزید و محل را ترک کنید. همواره فراموش نکنید که مذاکره تنها زمانی مفید خواهد بود که در ابتدا به خواسته‌های خود دست پیدا کرده باشید.

آنچه در عمل باید انجام دهید

- افراد را از مشکل جدا کنید: مباحثه را در مورد موضوعی که مورد مذاکره است انجام دهید نه شخصی که مذاکره را انجام می‌دهد.

- روی موارد مورد نظر تمرکز کنید نه موقعیت‌ها: هر دو طرف مایل هستند چیزی کسب کنند. روی اهداف نهایی تمرکز کنید نه اینکه چطور می‌خواهید به این اهداف برسید. - گزینه‌هایی را که به نفع هر دو طرف است ابداع کنید: مذاکرات را با این هدف که فقط خواسته‌های شما در آن برآورده شود انجام ندهید. هدف را بر مبنای بهره‌مندی هر دو طرف قرار دهید. از معیارهای واقعی استفاده کنید. مذاکرات را بر مبنای قیمت مناسب بازار یا تجربه‌های مرسوم انجام دهید نه بر مبنای چیزی که شما فکر می‌کنید ارزش دارد.



ایستگاه تبلیغات

بانداهای هوشمند با استفاده از خدمات 5G سلامت شما را رصد می‌کنند

بانداهای معمولاً بسیار مرزومند، اینکه بدون باز کردن آنها بدانید در چه مرحله‌ای از بهبودی هستید سخت است و باز کردن‌شان اصولاً به منزله مراجعه به پزشک است، اما چنانچه پژوهشگران ولزی موفق شوند، شما دیگر هرگز نیاز ندارید نگران باشید که در زیر آن همه پارچه چه می‌گذرد.

دانشگاه سوانسی (Swansea) در حال طراحی دوره‌های آزمایشی (طرف ۱۲ ماه) برای باندهای پرینت سه‌بعدی‌شده و هوشمندی است که از داده‌های بی‌سیم 5G و سنسورهای سائز نانو استفاده می‌کنند تا جزئیات درمان شما را به‌طور مداوم انتقال دهند. این تکنولوژی به پزشکان کمک می‌کند تا بتوانند درمان را متناسب با میزان بهبودی، مکان و تحرکات به شما ارائه دهند. برای مثال، اگر شما به خوبی در حال بهبودی هستید و تحرک خود را حفظ می‌کنید، ممکن است درمانی متفاوت با کسی که به کندی در حال بهبودی است و نیاز به استراحت در منزل دارد، دریافت کنید.

شاید استفاده از 5G زبده‌روی به نظر برسد، اما پروفیسور مارک کلمنت (Marc Clement) سر این باور است که این امر به معنای عرضه کردن «پهنای باندی قوی و انعطاف‌پذیر» است که به‌طور مداوم جریان را برای پزشکان می‌فرستد. چندین مسئله وجود دارد که باید دست به دست هم دهند تا این پروژه به موفقیت برسد؛ شهر سوانسی باید هاب آزمایشی‌اش را کامل کند و از سوی دیگر کارشناسان نانو تکنولوژی باید ساخت سنسورهای‌شان را به اتمام برسانند. تعجب‌کننده اگر تأخیرهایی پیش آید، با وجود همه اینها، می‌توان به آینده این پروژه خوش‌بین بود. چنانچه پزشک شما همواره آگاهی دقیقی از آنچه در حال وقوع است داشته باشد، شما می‌توانید سریع‌تر از شر باندهای خلاص شوید و فقط زمانی که واقعاً ضروری است به بیمارستان مراجعه کنید.

تبلیغات خلاق

آگهی: خودروی Jeep _ شعار: هر روز با یک زندگی ماجراجویانه!

