

فرصت امروز

برای کسب و کار آفرینی

رئیس اتاق بازرگانی و صنایع و معادن تهران:

مبادا ثبات ایجاد شده در اقتصاد از دست برود



رئیس اتاق بازرگانی و صنایع و معادن تهران گفت: ویژگی بزرگ دولت یازدهم این است که تصمیمات اشتباه اقتصادی بسیار کمی گرفته است. مسعود خونساری در گفت و گو با خبرنگاران با بیان اینکه با شروع رقابت‌های انتخاباتی و تبلیغات گروه‌های سیاسی، ذهن فعالان بخش خصوصی نیز بیش از...

مرکز پژوهش‌های مجلس شورای اسلامی بررسی کرد

پیامد پول‌پاشی در اقتصاد ایران

پول و بانک



ظرف سه ماه آینده

ورود چک‌های الکترونیکی به شبکه بانکی

۲

یادداشت

صنعت، بیکاری را شکست می‌دهد؟



اشتغال تبدیل به مسئله اصلی اقتصاد کشور شده است. درباره ظرفیت بخش‌های مختلف اقتصاد در اشتغال‌زایی زیاد می‌شنویم. سوال این است که چرا با وجود این ظرفیت‌ها، هنوز مشکل بیکاری، مهم‌ترین مسئله اقتصاد ماست؟ ۵۰ درصد از صنایع در شرایط فعلی و به دلایل اجتناب‌ناپذیر تعطیل است. این بخش از صنایع نتوانسته از نظر مدیریتی و تکنولوژیکی خودش را به‌روز کند، در نتیجه نمی‌تواند از ظرفیت آنها برای ایجاد اشتغال استفاده کرد. این امید وجود دارد که در رفت‌وآمد هیأت‌های تجاری خارجی به ایران فرصت...

۲

۴

نخستین آزمایشگاه کسب و کار راه‌اندازی می‌شود



تک رقمی شدن نرخ بیکاری

رویایی که ۲۰ ساله شد

۲

اگر سیاست‌های دولت احمدی‌نژاد ادامه می‌یافت، اقتصاد ایران مثل ونزوئلا می‌شد

دولت دوازدهم چه اقتصادی را تحویل خواهد گرفت؟

همزمان با لغو تحریم‌ها تا حدودی توانسته شرایط مساعدی را برای بهبود فضای کسب و کار کشور فراهم آورد و از پتانسیل‌های بالقوه کشور در جهت ارتقای کیفیت زیرساخت‌ها به خصوص در بخش حمل‌ونقل و توسعه صادرات و فراهم کردن شرط لازم و مطلوب برای ترغیب و مشارکت سرمایه‌گذاران خصوصی و خارجی استفاده کند. حفظ رشد اقتصادی در نرخ‌هایی بالاتر از ۵ درصد شرط لازم افزایش تقاضا، کاهش بیکاری و بهبود رفاه مردم است.

یکی از مهم‌ترین موانع رشد اقتصادی در حال حاضر فقدان سرمایه لازم است. تأمین سرمایه از دو محل داخلی (دولت و مردم) و خارجی می‌تواند است، اما اینک و با افزایش ناکارایی و حوزه فعالیت‌های جاری دولت کمتر می‌تواند به بودجه دولت برای تأمین مالی سرمایه‌گذاری امید داشت. از این رو باید تسهیل فرآیند تأمین سرمایه از محل پس‌انداز مردم و سرمایه‌گذاران بین‌المللی در دستور کار سیاست‌گذاران اقتصادی کشور قرار گیرد. در این میان، کارایی نظام بانکی و بازار سرمایه نقش اساسی در تجهیز پس‌انداز خانوارها و شرکت‌ها و اختصاص آن به طرح‌های سرمایه‌گذاری دارد. اصلاح نظام بانکی یکی دیگر از موضوعات پیش روی اقتصادمان است که راه فراری از آن نیست. حجم انبوه مطالبات معوق بانک‌ها در کنار سرمایه اندک، مانع از تأثیرگذاری آنها در انتقال سرمایه‌های خرد به طرح‌های سرمایه‌گذاری است. اما مهم‌ترین چالش دولت



دوازدهم، پذیرش مسئولیت اصلاح نظام بانکی و سپس اصلاح قوانین و روش‌های نظارتی است. در چند سال گذشته دولت یازدهم مجبور به ادامه طرح یارانه‌ها و پرداخت نقدی شد. ارزش حقیقی یارانه دریافتی خانوارها در سایه تورم سال‌های گذشته بسیار کاهش یافته است، اما همچنان مجموع مبلغ پرداختی رقمی قابل توجه برای دولت و باری سنگین بر دوش بودجه دولت است. از یک طرف، خانوارها انتظار افزایش مبلغ یارانه را دارند و از طرف دیگر، دولت در تأمین منابع آن به مشکل خورده است. مقابله با این معضل نیازمند واقع‌بینی پولی و مردم است. دولت دوازدهم باید با شجاعت تمام، نظام پرداخت یارانه‌ها را دستخوش تغییر جدی کند.

دولت دوازدهم به نسبت دولت یازدهم با زیرساخت‌های مناسب‌تری برای حل مشکلات اقتصادی مواجه است. تحریم‌های بین‌المللی برداشته شده، نرخ تورم تکریمی و نرخ رشد اقتصادی مثبت است. دولت دوازدهم باید بتواند رشد اقتصادی سال ۹۵ را از طریق افزایش تولید بخش‌های کشاورزی، صنایع و خدمات بدون احتساب نفت، حداقل در محدوده ۵ درصد حفظ کند، یا اینکه مراقب باشد با اتخاذ سیاست‌های پولی درست، نقدینگی فزاینده را به سمت افزایش تورم و دو رقمی کردن نرخ آن هدایت نکند. دولت دوازدهم به‌طور حتم باید وارد مرحله تعدیل ساختاری اقتصاد شود.

شرایط آغاز به دولت یازدهم به‌گونه‌ای نبود که هر کسی توان نجات اقتصاد را داشته باشد، اما بررسی‌ها نشان می‌دهد همزمان با لغو تحریم‌ها، دولت تا حدودی توانسته شرایط مساعدی را برای بهبود فضای کسب و کار کشور فراهم آورد.

به گزارش خبرنگاران، چهار سال تمام شد و این روزها در کورن تبلیغات انتخاباتی زیاد می‌شنویم که دولت تدبیر و امید چه کرد و چه میراثی برای دولت آینده خواهد داشت؟ چه کارهایی باید می‌کرد که نکرد و چه کارهایی کرده که نتایجش در ماه‌ها و سال‌های آینده پدیدار خواهد شد. اکنون و در ماه‌های پایانی دولت یازدهم، فرصت مناسبی است که نگاهی به پرونده کارکردی‌اش طی چهار سال گذشته بپردازیم و در عین حال، نیم‌نگاهی به آینده اقتصاد ایران در دولت دوازدهم داشته باشیم.

اقتصاد ایران در سال‌های اخیر وضعیت منحصر به فردی را تجربه کرده است. تدابیر نابخردانه دولت‌های نهم و دهم، آثار ناشی از تحریم‌ها و کاهش قیمت نفت در رکود سنگین بخش واقعی و مالی اقتصاد نمایان شده است. امروز و در حالی که اوضاع نسبی اقتصادمان به سبب سیاست‌های مناسب خارجی و رفع تحریم‌های ظالمانه بین‌المللی، در کنار انضباط پولی و مالی دولت تا حد زیادی بهبود پیدا کرده، اما بی‌شک تا صبح زمان زیادی باقی مانده است. بدون تردید فرمان دولت دوازدهم دست هر کسی باشد، باید اذعان کرد که کار بسیار سختی در پیش دارد. خیلی از مسائلی که سال‌ها پیش تحت عنوان مشکل از آنها نام برده می‌شد، حالا در کدام به تنهایی می‌توانند تبدیل به یک بحران شوند. بحران بیکاری، بحران بدهی‌های دولت، بحران صندوق‌های بازنشستگی، بحران بانکی و بحران منابع آبی و زیست‌محیطی، تنها نمونه‌هایی از مشکلات و دشواری‌های پیش روی اقتصاد ایران در آینده است.

دولت دوازدهم که در ساختمان پاستور مستقر می‌شود، به‌طور قطع با مشکلات متعددی روبه‌رو خواهد شد. رشد اقتصادی، نخستین و مهم‌ترین چالش اقتصادی خواهد بود. اگرچه در چند فصل متوالی رشد اقتصادی ایران مثبت شد، اما با توجه به اینکه ظرفیت تولید و صادرات نفت محدود است، تنها نمی‌رسد که این بخش بتواند در سال‌های آتی بار رشد اقتصادی را تنهایی به دوش بکشد. از این رو، این دغدغه وجود دارد که چگونه رشد اقتصادی سال ۹۵ را حتی با تعدیل در سال‌های پیش رو حفظ کرد؟

نیاید از یاد ببریم که نمونه تداوم سیاست‌های دولت محمود احمدی‌نژاد و نتایج زیان‌بار آن، هم‌اکنون به وضوح در یک اقتصاد نفتی مانند ونزوئلا کاملاً بارز و مشهود است که انتهای آن، مسیر تورم چند صد درصدی و کمبود شدید مایحتاج زندگی مردم بود.

شرایط آغاز به دولت یازدهم به‌گونه‌ای نبود که هر کسی توان نجات اقتصاد را داشته باشد. با نگاهی کلی به فضای کسب و کار کشور می‌توان گفت دولت یازدهم

دکتر حسن روحانی در جمع مردم همدان:

آمده‌ایم به بد اخلاقی‌ها پایان دهیم

در سفره‌تان نانی را خواهید خورد که حاصل دسترنج کشاورز ایرانی است. * آن روزی که ۷۵۰ میلیارد پول نفت در دست‌تان بوده است، برای مردم ایران چه کردید؟ چه شده است که سخنگوی یک نهاد در این دو سه هفته سیاه نمایی دولت را یاد گرفته است؟ اجازه نمی‌دهم خانه‌ای که باید عدالت باشد به خانه اتهام و دروغ تبدیل شود. البته شما نمی‌خواهید روحانی این مسیر را ادامه دهد. * ۲۴ روز دیگر در راه‌مان را به جهانیان یکبار دیگر اعلام کنیم. ما انحصارگرایان نمی‌خواهیم. ما آنهایی که پشت میز

رئیس‌جمهور در جمع هواداران خود در همدان تصریح کرد: ملت آن‌هایی را که در طول ۳۸ سال فقط اعدام و زندان بلد بودند، قبول ندارند. ما آمده‌ایم به بد اخلاقی‌ها پایان دهیم و به خشونت‌ورزان و افراطیون بگوییم دوره شما تمام شده است. به گزارش خبرنگاران، حجت‌الاسلام حسن روحانی در جمع مردم همدان با بیان این مطلب خطاب به رقبایش تأکید کرد: مردم شما تمام شده است، شما هشت سال در این کشور بودید و همه دیدند با مردم چه کردید. من از شما عبور مردان و زنان می‌پرسم آیا شما امروز ۲۰ نفر جرات می‌کنید در اجتماع ستاد رقیب جمع شوید.

وی با یادآوری اینکه ما دنبال آزادی هستیم، گفت: حتی در سال‌مان بد اخلاق‌ها را هم می‌دهیم. امروز ما باید برای روزهای آینده تصمیم بگیریم. روحانی خطاب به رقبای خود گفت: شما منطق‌تان مصنوعی کردن است، چیز دیگری ندارید، منطق شما هوجبی‌بازی است. شما در مسیر پیشرفت و آزادی کشور ما نخواهید بود.

اهم سخنان رئیس‌جمهور از این قرار است:

* مردم ما امروز در همدان شاهد بودند دولت یازدهم یک‌دویم برابر سال‌های قبل برای همدان تلاش کرد، با وجود خواست دلوایسان که از افتتاح بدشان می‌آید، امروز راه‌آهن همدان افتتاح شد، ماه‌های بعد نیز راه‌آهن کرمانشاه، ارومیه، رشت و تبریز افتتاح خواهد شد. امروز می‌بینید که عرض چند ماه پنج استان مهم کشور ما به راه‌آهن سراسری وصل می‌شود.

دولت یازدهم دولت اتصال ایران به جهانیان است. امروز می‌بینید که در چند ماه پنج

استان به راه‌آهن سراسری متصل می‌شود. این دولت مصمم است که به‌زودی سازمان ملی جوانان را افتتاح کند.

* من از شما سوال می‌کنم چه شده است که برای عده‌ای از کاسیان تحریم غصه ایجاد شده است؟ هرچقدر ناراحت و غصه‌دار باشید بدانید که این مردم ۱۲ روز دیگر پاسخ شما را خواهند داد. * ملت ما در انتخابات خرداد ۹۲ اعلام کرد خشونت را قبول ندارد. ملت ما اعلام کرد که راه حصر و انزوا برای ایران را نمی‌پذیرد. ملت ایران یکبار دیگر هم اعلام کرد که مسیرش مسیر آزادی است و آن اسفند ۹۴ بود. اردیبهشت ۹۶ هم یکبار دیگر مردم ایران اعلام می‌کنند: آنهایی را که در طول ۳۸ سال فقط اعدام و زندان بلد بودند، قبول ندارند.

* من به همه دوستان و همه آنهایی که این روزها از پول بیت‌المال و پولی که به‌خاطر امنیت به آنها داده شده است، به روستاها و شهرها می‌روند تا مردم را ناامید کنند می‌پرسم چه چیزی موجب هراس شما شده است؟ اگر این ملت هم پیروز شود شما هم پیروز خواهید بود. اگر این ملت پیروز شود، آن وقت



نشسته‌اند و حکم صادر کرده اند، نمی‌خواهیم. راه ما مشخص است. راه ما همزیستی مسالمت‌آمیز میان اقوام ایرانی است. ما نمی‌گذاریم درصد درست کنیم. ما ملت صد درصدی هستیم. ملت ایران با حقوق شهروندی واحد راه‌مان را ادامه می‌دهیم. * من از همه شما می‌خواهم که ۲۹ اردیبهشت که روز حماسه است، همه به پای صندوق بروید. به پای صندوق رأی بروید، اما تنها نروید. هر نفر به همراه ۱۱ نفر دیگر به صندوق بروید یعنی ۱۲ نفره به پای صندوق آرا بروید. همه آنهایی که می‌خواهند ناامنی را به کشور بازگردانند و می‌خواهند آرامش منطقه را برهم بزنند، بدانند ما برای آرامش و امنیت و پیشرفت ایران عزیز به پای صندوق رأی خواهیم رفت.

* ما برای پیشرفت و اشتغال زنان به پای صندوق رأی خواهیم رفت. آنها در هشت سال ۸۶ هزار خانم را بیکار کردند، اما در دولت یازدهم ۷۵۰ هزار بانو سرکار رفتند. اگر شما جوانان در خانه بنشینید، بدانید که در پیاده‌روهای ما هم دیوار خواهد کشید. شما آنها را نمی‌شناسید، من آنها را می‌شناسم. آنها روزی

* دوباره برای ایران خواهیم آمد.

بانک نامه



ظرف ۳ ماهه آینده

صدور چک‌های الکترونیکی به شبکه بانکی

مدیرکل فناوری اطلاعات بانک مرکزی از ورود چک‌های الکترونیکی ظرف دو تا سه ماه آینده به شبکه بانکی خبر داد و گفت: پایلوت امضای الکترونیکی روی سیم‌کارت اکنون در حال اجرا است.

دلایل از بین رفتن تعادل در بازار پول

مدیرکل نظارت بر بانک‌های بانک مرکزی با تأکید بر لزوم بررسی دلایل خروج برخی بانک‌ها از اجرای مصوبات نرخ سود، از جابه‌جایی منابع بین بانک‌ها سخن گفت.

مدیرکل نظارت بر بانک‌های بانک مرکزی با اشاره به اینکه این موضوع می‌تواند یک سیگنال باشد، اظهار داشت: اینکه اوراق ۲۳ درصد باشد و نرخ سود سپرده بانکی ۱۵ درصد، مشکل ساز می‌شود. همچنین مباحث مربوط به ورود خودروسازان به مباحث بانکی را نیز داریم، در حالی که طرف بانک‌ها ثابت است و جابه‌جایی منابع بین بانک‌ها اتفاق می‌افتد.

رئیس کل سازمان امور مالیاتی از مبارزه جدی و قاطعانه این سازمان با فرار مالیاتی خبر داد



رئیس کل سازمان امور مالیاتی از وصول ۳۳۰۰ میلیارد تومان مالیات از محل کشف و شناسایی تراکنش‌های مشکوک بانکی در سال گذشته خبر داد و گفت: با بررسی به عمل آمده، فرار مالیاتی این افراد شناسایی و برای آنان برگ تشخیص صادر شد.

رئیس کل بانک مرکزی از ارائه ۵۴۸ هزار میلیارد تومان تسهیلات به بخش‌های اقتصادی در سال ۹۵ خبر داد

رئیس کل بانک مرکزی از ارائه ۵۴۸ هزار میلیارد تومان تسهیلات به بخش‌های اقتصادی در سال ۹۵ خبر داد و افزود: تسهیلاتی که در نظر گرفته شده، صرفاً برای تأمین نیازهای بخش‌های تولیدی و خدماتی است.

نرخنامه

قیمت انواع سکه افزایش یافت

صرافان بازار ارز و طلا نرخ هر دلار آمریکا را ۳۰۷۵۸ تومان و هر قطعه تمام بهار آزادی طرح جدید را ۱۰۲۰۴۰۰۰ تومان تعیین کردند که نشان‌دهنده کاهش اندک نرخ دلار و افزایش قیمت انواع سکه است.

Table with 3 columns: Title, Price, Change

نرخ ارز نقدی

Table with 3 columns: Currency, Price, Change

سمینار آموزشی بانکداری مدرن برگزار می‌شود

بزرگ شدن حجم مطالبات در بانک‌ها از سویی و کاهش سودآوری عملیاتی از سوی دیگر، تمرکز بر چگونگی انجام و مدیریت تغییرات در بانک‌ها را مدنظر قرار می‌دهد.

فراخوان آگهی ارزیابی کیفی (۹۶-۰۴)

شرکت گاز استان کرمان در نظر دارد مناقصه‌ای را، با شرایط ذیل برگزار نماید. داوطلبان واجد شرایط دارای شناسه ملی اشخاص حقوقی ایرانی می‌توانند از زمان درج اولین نوبت آگهی جهت اعلام آمادگی به امور قراردادها (در ساعات اداری شنبه تا سه شنبه ۱۶-۷ و چهارشنبه‌ها ۱۵-۷) و دبیرخانه شرکت گاز استان کرمان واقع در بلوار ۲۲ بهمن - حد فاصل سه راه ادیب با چهار راه شعبانیه مراجعه و اسناد ارزیابی کیفی را نیز از پایگاه اطلاع رسانی مناقصات http://iets.mporg.ir دریافت و با توجه به مفاد آن مدارک مورد نیاز را تهیه، تنظیم و تکمیل و حداکثر تا ۱۴ روز تقویمی پس از تاریخ چاپ آخرین نوبت آگهی به دبیرخانه کمیته فنی و بازرگانی/هیئت انتخاب مشاور (اتاق ۱۰۵) تسلیم نمایند.

Table with 6 columns: Rank, Applicant, Subject, Stage, Count, Price

روابط عمومی شرکت گاز استان کرمان

آگهی مناقصه عمومی (یک مرحله‌ای)

سازمان جهاد کشاورزی استان کهگیلویه و بویراحمد در نظر دارد عملیات اجرایی پروژه احداث ایستگاه پمپاژ توت نده و گندی خوری در شهرستان دنا را براساس شرایط ذکر شده و به شرح مشخصات، اطلاعات، و جزئیات مندرج در اسناد مناقصه از طریق مناقصه عمومی یک مرحله‌ای به پیمانکار واجد صلاحیت واگذار نماید. لذا از کلیه شرکت‌های واجد صلاحیت (دارای رتبه ۴آ و ۵ اینجه و بالاتر که دارای تایید صلاحیت از سازمان برنامه و بودجه و ثبت در سامانه ساجار می‌باشد. که در ارزیابی کیفی سال ۱۳۹۵ این سازمان شرکت نموده و حداقل نمره ارزیابی را کسب نموده اند دعوت می‌گردد نسبت به شرکت در مناقصه اقدام نماید.

Table with 5 columns: Rank, Title, Price, Location, Location

۱-مناقصه گزار و نشانی: یاسوج - بلوار مطهری- سازمان جهاد کشاورزی استان کهگیلویه و بویراحمد، ساختمان شماره ۲- اداره امور قراردادهای پیمان

- ۲-آدرس سایت الکترونیکی مناقصات: http://iets.mporg.ir
۳-زمان و محل دریافت اسناد مناقصه و آگاهی از سایر شرایط از تاریخ ۹۶/۲/۲۸ لغایت ۹۶/۲/۲۵ سایت اینترنتی پایگاه ملی مناقصات کشور به آدرس http://iets.mporg.ir اداره امور قراردادها و پیمان سازمان جهاد کشاورزی استان کهگیلویه و بویراحمد
۴- مناقصه گران می‌بایست پاکات اسناد و پیشنهادهای خود را در وقت اداری از تاریخ ۹۶/۲/۲۶ لغایت ۹۶/۳/۶ به سازمان جهاد کشاورزی استان دبیرخانه مدیریت حراست سازمان واقع در یاسوج بلوار مطهری، ساختمان شماره ۲- سازمان جهاد کشاورزی استان تحویل و رسید دریافت دارند.
۵- جلسه بازگشایی اسناد به منظور تعیین برنده مناقصه ساعت ۹ صبح مورخ ۹۶/۳/۷ تشکیل می‌گردد
۶- تنها پیمانکارانی می‌توانند در مناقصه فوق شرکت نمایند که رتبه و صلاحیت آنان در سامانه اینترنتی ساجار دارای اعتبار باشد و قرارداد در دست اقدام با این سازمان نداشته باشند.
۷- شرکت کنندگان در مناقصه اسناد و پیشنهادهای خود را باید در پاکات‌های جداگانه لاک و مهر شده شامل ضمانت نامه بانکی پاکت (الف) و اسناد شرکت (تصویر برگ صلاحیت و آخرین آگهی تغییرات هیات مدیره و امضای شرکت و سایر مدارک لازم که برابر با اصل شده باشند) و برگ‌های دعوتنامه در مناقصه در پاکت (ب) پیشنهاد قیمت خود را در پاکت (ج) گذاشته شود و همه پاکات در لثاف مناسب و لاک و مهر شده باشد تحویل دهند.
۸- کلیه هزینه‌های آگهی روزنامه (هزینه آگهی‌های اولیه و تجدید مناقصه) بر عهده برنده مناقصه می‌باشد.
۹- سایر شرایط در اسنادمناقصه به اطلاع پیمانکاران خواهد رسید.
۱۰- کارفرما در رد یا قبول شرکت کنندگان مختار خواهد بود.
۱۱- ارسال اسناد از طریق فکس، ایمیل و... امکان پذیر نمی‌باشد.

دبیرخانه کمیسیون مناقصات جهاد کشاورزی استان کهگیلویه و بویراحمد

خریداران را به سفری پر از اطلاعات و هیجان ببرید

نقش هیجان و منطق بر موفقیت تبلیغات

تقریباً همه والدین آرزو دارند کودکان‌شان نصیحت‌پذیر باشند؛ کودکانی که تنها با یک اشاره کوچک والدین‌شان ماهیت پیام‌های چشمی یا اشارات کلامی آنها را متوجه شده و رفتار خود را به‌ویژه در جمع‌های غریبه اصلاح کنند. جالب است که اگر پای صحبت بسیاری از همین والدین بنشینید با حسرت فراوان ابراز می‌کنند که فرزندان‌شان از مجریان برنامه‌های کودک، مربی‌های مهدکودک یا مادر بزرگ و پدر بزرگ‌ها حرف شنوی بیشتری دارند تا آنها. اگر با خواندن این سطور یاد مشکلات خود و فرزندان‌تان افتاده‌اید یا تصور می‌کنید قرار است یک مطلب روانشناسی تربیتی را مطالعه کنید، سخت در اشتباه هستید...

۱۰

خدمات خود را در چارچوب بودجه‌تان توسعه دهید

۱۲

رئیس اتاق بازرگانی تهران:

**سرمايه‌گذاري خارجي در پسابرجام
۱۱ ميليارد يورو بوده است**

۱۳

سرمايه‌گذاري جسورانه و تأمين مالي کار آفريني در ايران

۱۲



گزارشی از گردش مالی یک شغل فرهنگی

درآمد ۴۰۰ میلیونی برگزاری یک کنسرت

۱۳

مدیریت تبلیغات

بازاریابی و فروش

مدیریت کسب و کار

تبلیغات خود را جذاب‌تر کنید

۱۰

برند درسا زیر ذره‌بین «فرصت امروز»

۱۱

داستان سرایی و خلق انگیزه

۱۳

وزارت راه و شهرسازی
سازمان بنادر و دریانوردی

آگهی

باستناد رونوشت سند شماره ۱۷۰۳۸ مورخ ۱۳۹۵/۱۱/۱۶ دفتر خانه اسناد رسمی شماره ۹۶ بندر جاسک، آقای عیسی ملائی فرزند علی بشماره ملی ۳۴۶۹۶۸۶۹۵۵، تمامی ۶ دانگ شناور لنج صیادی به شماره ثبت ۴/۱۵۶۶ چابهار را به آقای ابراهیم بارانی فرزند علی به کد ملی ۳۴۲۲۳۱۱۶۳ انتقال قطعی داده اند. مراتب به موجب ماده ۲۵ قانون دریایی ایران آگهی می‌گردد.

م الف ۱۷۶

شرکت ملی حفاری ایران
سپاهی خاص

آگهی مناقصه همراه با ارزیابی کیفی به صورت یک مرحله‌ای (به روش نیمه فشرده) نوبت اول

ردیف	شماره مناقصه / شماره تقاضا	شماره ثبت در پایگاه ملی مناقصات	شرح کالا	برآورد اولیه (ریال)	مبلغ ضمانتنامه (یورویی)	ریالی
۱	Tender No.:FP/05-96/010 Indent No.:9545063	1483745	p/f " farr " 5-1/2 tong&clncher	3.200.000.000	4.679	160.000.000

شرح مختصر کار: شرکت ملی حفاری ایران به نشانی اهواز - بلوار پاسداران بالاتر از میدان فرودگاه در نظر دارد ارقام مورد نیاز خود را از شرکت‌های واجد صلاحیت و از طریق مناقصه عمومی یک مرحله‌ای (به روش نیمه فشرده) با شرایط ذیل تامین نماید:

الف) ارزیابی کیفی مناقصه گران: این ارزیابی وفق آیین نامه اجرایی بند ج ماده ۱۲ قانون برگزاری مناقصات و بر اساس کاربرد های استعمال ارزیابی کیفی موجود در اسناد مناقصه صورت می‌پذیرد. حداقل امتیاز کیفی قابل قبول برابر ۶۰ می‌باشد.

ب) تهیه اسناد مناقصه:

خرید اسناد: متقاضیان شرکت در فرآیند ارجاع کار می‌بایست مبلغ ۵۱۰۰۰ ریال به حساب سیبا به شماره ۲۱۷۴۶۵۲۲۰۵۰۰۴ نزد بانک ملی شعبه اهواز کد ۶۵۰۱ بنام شرکت ملی حفاری ایران واریز و اصل فیش واریزی را ارائه نمایند.

دریافت اسناد: کلیه اشخاص حقیقی یا حقوقی متقاضی شرکت در فرآیند ارجاع کار می‌توانند از تاریخ انتشار آگهی مناقصه نوبت دوم لغایت ۷ روز بعد، می‌بایست ضمن ارسال تقاضای رسمی و با مراجعه حضوری به آدرس اهواز - بلوار پاسداران - بالاتر از میدان فرودگاه - شرکت ملی حفاری ایران - ساختمان پایگاه عملیاتی - طبقه اول - سالن ۱۱۳ - اداره تدارکات خارجی کالا اسناد مناقصه را دریافت نمایند.

نکته مهم: فقط اشخاص حقیقی یا حقوقی که در مهلت مقرر مندرج در این آگهی و طبق شرح فوق نسبت به خرید و دریافت اسناد مناقصه اقدام می‌نمایند به عنوان مناقصه گر شناخته می‌شوند.

ج) تحویل استعمال های ارزیابی کیفی: مناقصه گران می‌بایست حداکثر ظرف ۱۴ روز پس از آخرین روز مهلت دریافت اسناد مناقصه، نسبت به تحویل استعمال (کاربرگ) های ارزیابی کیفی شامل مستندات و مدارک لازم (به صورت های مکتوب و کپی نرم افزاری بر روی لوح فشرده) به آدرس: اهواز - فلکه فرودگاه - شرکت ملی حفاری ایران - ساختمان پایگاه عملیاتی - طبقه اول - پارت B - اتاق ۱۰۷ - دبیرخانه کمیسیون مناقصات اقدام نمایند.

د) تضمین شرکت در فرآیند ارجاع کار:

نوع تضمین: الف- ضمانت نامه بانکی و یا ضمانت نامه های صادره از موسسات اعتباری غیر بانکی که دارای مجوز فعالیت از سوی بانک مرکزی جمهوری اسلامی ایران هستند. ب- اصل فیش واریز وجه نقد به حساب سپرده شرکت ملی حفاری ایران

مدت اعتبار تضمین: این مدت (به همراه مدت اعتبار پیشنهاد مناقصه گران) ۹۰ روز می‌باشد و برای یک بار در سقف اعتبار اولیه قابل تمدید خواهد بود.

WWW.NIDC.IR

۶۷۷ تاریخ انتشار نوبت اول: ۹۶/۰۲/۱۹ شماره مجوز: ۱۳۹۶.۵۳۲۲ شرکت ملی حفاری ایران - اداره تدارکات خارجی کالا تاریخ انتشار نوبت دوم: ۹۶/۰۲/۲۰



فرصت خرید هوشمندانه

www.offan.ir

ایده‌های طلایی

تبلیغات خود را جذاب تر کنید

ترجمه: علی آل علی



همواره دو رویکرد در رابطه با تبلیغات وجود دارد؛ برخی خواهان تأثیر کوتاه‌مدت و سریع هستند و برخی دیگر می‌خواهند پیام‌شان تا مدت‌ها در ذهن مخاطب نقش بیند. همین امر هم منجر به این شده است روش‌های مختلفی در این رابطه وجود داشته باشد. هدف تبلیغات این است که با کمترین هزینه بیشترین مخاطبان را جذب کند. اگر این مهم به درستی انجام شود، تبلیغات موفقیت کسب و کار شما را به همراه خواهد داشت. نکته‌ای که باید مورد توجه قرار بگیرد این است که سعی نکنید همه چیز را برای همه کس فراهم کنید. هیچ کالا یا خدماتی وجود ندارد که به درد همه کس بخورد. بسیاری از صاحبان کسب و کار به خصوص مدیران سازمان‌ها سعی می‌کنند به همه بازارها دست پیدا کنند، اما حقیقت این است که این روش کارساز نیست و برای کسب کارهای کوچک می‌تواند فاجعه‌آمیز باشد. بنابراین به جای اینکه فقط سعی کنید تبلیغات پرتیراژ راه بیندازید ابتدا باید مخاطبان واقعی خود را پیدا کنید.

ایده

عنوان، مهم‌ترین بخش یک تبلیغ چاپی و همین‌طور تبلیغات آنلاین به شمار می‌رود و برای موفقیت تبلیغ حیاتی است. ۹۵ درصد افراد فقط عنوان‌ها را می‌خوانند و اگر عنوان به اندازه کافی جذاب باشد، مطلب را می‌خوانند. روزانه هزاران تبلیغات پیش‌روی ما انسان‌ها قرار می‌گیرد؛ تبلیغاتی مختلف از کالا و خدماتی که بسیاری از شرکت‌ها ارائه می‌دهند. دنیای امروز، دنیای تبلیغات موفق است. روانشناسی تبلیغات، شناخت عواملی است که سبب می‌شود افراد تحت تأثیر تبلیغات قرار گرفته و موافق یا آن واکنش نشان دهند. عواملی که در این اثربخشی دخالت دارند عبارتند از:

تلقین پذیری: می‌دانیم که انسان‌ها از بدو تولد تا لحظه مرگ به دیگران نیاز دارند و به انسان‌های دیگر وابسته‌اند و بدون یاری آنها نمی‌توانند به زندگی رسیدند؛ از این رو به آنان حساسند و می‌کوشند توجه و موافقت آنها را به سوی خود جلب کنند؛ تلقین پذیری از همین جا پدید می‌آید. تلقین پذیری در وضعیت‌هایی که افراد دچار هیجان شده و از نظر عاطفی برانگیخته شده باشند شدیدتر است.

هم‌چشمی گروهی: از عواملی که در تبلیغات مؤثر است گرفتار شدن در انبوه خلق (جماعت) است. مطالعاتی که در روانشناسی نوده‌ها صورت گرفته است، نشان می‌دهد که افراد در جماعت‌ها به دلیل هم‌چشمی، زودتر تحت تأثیر قرار می‌گیرند و بدون اراده و به‌طور غیرمنطقی به تقلید از دیگران کارهایی انجام می‌دهند. برای مثال اگر به کسی گفته شود که تعداد بسیاری از مردم از کالای به‌خصوصی استفاده می‌کنند، او نیز گرایش بیشتری به آن کالا پیدا می‌کند تا به این وسیله و به‌طور ناخودآگاه وابستگی و پیوستگی خود را به گروه‌ها و هم‌چشمی با آنان نشان دهد. تداعی معانی و انتقال: به این معنا که مثلاً ورزشکار محبوبی را درحالی که خمیر دندان در دست دارد، نشان می‌دهند. اگر این عکس از نظر بیننده جالب باشد، موفق مکانیسم انتقال یا تداعی معانی احساس خوبی نسبت به خمیر دندان پیدا می‌کند و نسبت به خرید آن اقدام می‌کند.

ایجاد پیوستگی مطلوب: تبلیغ‌گر برای آنکه مردم را با هدف خود همراه سازد باید پیوستگی را ایجاد کند که برای آنان مطلوب باشد. مثلاً هرگاه گل فروشی بخواهد فروش خود را افزایش دهد از روز مادر استفاده می‌کند و عواطفی را که به مادر متعلق است با تصور خرید گل پیوند می‌دهد.

تکرار: برای آنکه محرکی بهتر درک شود، باید آن را چندین بار تکرار کرد. به همین منظور می‌بینیم که گوینده رادیو تلویزیون نام کالا یا تصویر آن را که می‌خواهد تبلیغ کند، چندین مرتبه تکرار می‌کند. با تکرار است که می‌توان مطالب را در افکار عمومی زنده نگه داشت.

سادگی: باید بیانیته‌ها، برنامه‌ها و اعلامیه‌های تبلیغ گران ساده، کوتاه، روشن و حاوی شعارها و رهنمودهای مشخص باشد.

آنچه در عمل باید انجام دهید

- تبلیغات تشویقی و ترغیبی عبارت است از استفاده از آیت‌های الهیه یا تبلیغاتی یا رویدادهای رسانه‌ای ترغیبی و تشویقی که به جلب توجه عمومی کمک بسیاری می‌کند و روشی است مؤثر برای تبلیغات. توزیع هدایای تبلیغاتی و تشویقی یک تکنیک تبلیغاتی است که می‌تواند خلاقیت و نوآوری‌های بسیاری را داشته باشد و در عین حال بسیار مؤثر و کارآمد باشد.



تقریباً همه والدین آرزو دارند کودکان‌شان نصیحت‌پذیر باشند؛ کودکانی که تنها با یک اشاره کوچک والدین‌شان ماهیت پیام‌های جسمی یا اشارات کلامی آنها را متوجه شده و رفتار خود را به‌ویژه در جمع‌های غریبه اصلاح کنند. جالب است که اگر پای صحبت بسیاری از همین والدین بنشینید با حسرت فراوان ابراز می‌کنند که فرزندان‌شان از مجریان برنامه‌های کودک، مربی‌های مهدکودک یا مادر بزرگ و پدر بزرگ‌ها حرف شنوی بیشتری دارند تا آنها. اگر با خواندن این سطوره یاد مشکلات خود و فرزندان‌تان افتاده‌اید یا تصور می‌کنید قرار است یک مطلب روانشناسی تربیتی را مطالعه کنید، سخت در اشتباهه هستید. همه ما کودکان دیروز و بزرگسالان امروز به لحاظ تأثیرپذیری از پیام‌های مختلف شباهتی آشکار و شگفت‌انگیز به کودکان داریم. درواقع سطوح تأثیرپذیری ما از ماهیت آگهی‌های بازرگانی بنا بر نحوه انتقال پیام متفاوت است. برخی

رویا پاک‌سرشت
royapakshresh@gmail.com

شور و هیجان یا منطق و استدلال؟
احتمالاً معمای مرغ و تخم‌مرغ (اول مرغ بود یا تخم مرغ) را شنیده‌اید؛ معمایی که گرچه خاستگاه آن به مسائل فلسفه و استدلال‌های سوفسطایی بازمی‌گردد، اما در دنیای تجارت هم مصداق دارد. برای بسیاری از آگهی‌سازان تبلیغاتی، دو محور «استدلال» و «هیجان» بی‌شباهت به همان معمای معروف نیستند.

تشخیص اینکه هر آگهی باید بیشتر حاوی نکات منطقی باشد یا هیجان مخاطب را تحریک کند، بسیار دشوار است. برخی آگهی‌سازان به شکلی سرسختانه طرفدار موضوعات هیجان‌انگیز هستند درحالی‌که تعدادی دیگر از آنها تأکید بر مسائل منطقی و مبتنی بر استنتاج عقلانی را مهمتر می‌دانند. اما برای اینکه بحث‌مان در کنار تخصصی بودن، شفاف‌تر باشد از دو مثال عینی و مبتنی بر واقعیت استفاده می‌کنیم.

مثال اول: سال‌ها پیش (اوایل دهه ۹۰ میلادی) کمیته‌های بهداشت و سلامت برخی ایالت‌های آمریکا، درصدد اجرای طرحی بودند که به آب آشامیدنی مردم درصدی فلوراید اضافه کنند. در تبلیغات این طرح نیز برخی دندانپزشکان و چهره‌های علمی به تأثیر این عمل در بهداشت دهان و دندان تأکید می‌کردند. در نگاه اول این طرح با تکیه بر منطق و استدلال علمی ظرفیت موفقیت تبلیغاتی را به شکل کامل دارد، اما این طرح در عمل شکست خورد. علت این ناکامی به ضد تبلیغ‌های هیجان‌برانگیز مخالفان

خریداران را به سفری پر از اطلاعات و هیجان ببرید

نقش هیجان و منطق بر موفقیت تبلیغات



پیام‌ها متقاعدکننده‌تر هستند و برخی جذاب‌تر، برخی کسل‌کننده هستند و برخی هم نامفهوم و خنثی. به همین علت است که گاهی مخاطبان در برابر یک پیام بازرگانی با انعطاف کامل تأثیر می‌پذیرند و در برابر تعدادی دیگر از آگهی‌ها، کوچک‌ترین واکنش خریدی نشان نمی‌دهند. ما بچه‌های دیروز هم درست مثل کودکان امروزی نسبت به برخی شیوه‌های انتقال پیام لجبازی نشان می‌دهیم، بعضی دیگر از تبلیغات را درست مثل یک عروسک که در بسته‌های پرزرق و برق و خوش‌رنگ، کادوبیچ شده، با آغوش باز تحویل می‌گیریم و در برابر بقیه تبلیغات نیز مانند اسباب‌بازی‌های تکراری و کهنه شده، واکنشی بی‌تفاوت و سرد نشان می‌دهیم. آگهی‌سازان نیز با تکیه بر همین اصول در کار خود ناکام یا کامیاب می‌شوند. برخی آگهی‌سازان درست مثل مربی‌های باسابقه مهدکودک، رگ خواب و قلق‌های مخاطبان را می‌شناسند و در نتیجه کسب‌وکاری پررونق دارند، اما برخی دیگر چندان توفیقی در جلب نظر مثبت افراد ندارند و در کار خود شکست می‌خورند. در ادامه مطلب به بررسی موضوع می‌پردازیم.

کودکان در آینده به مدارج بالای تحصیلی می‌رسند یا ثروتمند می‌شوند، اغلب مردم از صبح روز بعد پشت در درماتگاه‌ها صف می‌کشند. ذکر این نکته ضروری است که در مثال دوم یا مثال‌هایی مشابه، پخش‌کننده آگهی باید حد و مرز اغراق را از شایعه و دروغ حفظ کند، زیرا تجربه ثابت کرده سرخوردگی از وعده‌های تبلیغاتی اثری مزمزم، پایدار و خطرناک دارد.

داده‌های عددی و تجارب شخصی

موقعیتی را تصور کنید که از طریق وام، قرض و یا تلاش و زحمت بسیار، مبلغی پول فراهم کرده‌اید و قصد دارید با این سرمایه، خانه‌ای خریداری کنید. با توجه به روش تهیه پرزحمت این پول، برای‌تان بسیار مهم است که خانه‌ای ارزشمند پیدا کنید. در این صورت هم‌زمان با دو نوع آگهی در خصوص خرید ملک مواجه می‌شوید؛ در آگهی نخست که از رسانه‌های رسمی پخش می‌شود، به این موضوع اشاره می‌شود که خرید ملک در این منطقه از دید ۲۰۰ نفر مالک این ناحیه برابر است با آرامش، امنیت و رفاه زیرا طی یک دهه اخیر تنها ۱۰ مورد سرقت در منطقه انجام و آمار تصادفات نیز کمتر از ۲۰ مورد گزارش شده است.

تعداد پارک‌های این منطقه در طول این مدت زمان دو برابر شده و مدارس نیز رشدی ۳۰ درصدی را تجربه کرده‌اند و البته مردم محلی به خطوط مترو و تاکسی نیز دسترسی دارند.

آگهی دوم اما براساس یک تجربه شخصی تنظیم شده است، مثلاً یکی از دوستان‌تان به شما می‌گوید پسر خاله‌اش ملکی در منطقه‌ای خریده و از آنجا رضایت دارد چون آب

ایستگاه تبلیغات

اگر نمی‌توانید بالا را نگاه کنید، به پایین نگاه کنید



شاید شوک‌برانگیز نباشد که بدانید عامل اصلی تصادفات پیام دادن با تلفن همراه و رانندگی با حواس‌پرت است (اگر تا الان نمی‌دانستید حالا فهمیدید). در شهر «بودن گراون» هلند تکنولوژی‌ای به نام «خطوط روشن اضافه» در حال تست است و شرح آن اینچنین است که مانند چراغ راهنمایی کار می‌کند، با این تفاوت که روی زمین کار گذاشته شده‌اند. جایی که چشم‌ها را به خود جلب می‌کند. این کار ممکن است خیلی اتفاق بزرگی نباشد، اما «خطوط روشن اضافه» رفتار مردمی را که به گوشی‌های هوشمند خود حین رانندگی نگاه می‌کنند کنترل می‌کند و تجربه امن‌تری برای آنها به‌وجود می‌آورد.

تبلیغات خلاق



آگهی: فروشگاه عینک +Vision. شعار: شما حتما بدون عینک اشتباه می‌بینید!

گزارش ۲

نخستین آزمایشگاه کسب و کار راهاندازی می شود



نخستین آزمایشگاه حوزه علوم اجتماعی در زمینه کسب و کار در دانشگاه تهران راهاندازی می شود. به گزارش ایسنا، در حاشیه مراسم معرفی طرح برتر پارک علم و فناوری دانشگاه تهران تفاهم‌نامه‌ای با موضوع راهاندازی آزمایشگاه کسب و کار بین پارک علم و فناوری تهران و دانشکده مدیریت دانشگاه تهران به امضا رسید. با امضای این تفاهم‌نامه نخستین آزمایشگاه علوم اجتماعی در حوزه کسب و کار راهاندازی می‌شود. علاوه بر آن شش شرکت برتر پارک علم و فناوری دانشگاه تهران بر اساس سه شاخص مالی، تکنولوژی و منابع انسانی گزید یک را دریافت کردند.

ایمن سازی محیط کسب و کار با راهاندازی مرکز داوری

محسن محبی، دبیرکل مرکز داوری اتاق تهران در مراسم افتتاح مرکز داوری اتاق بازرگانی تهران با بیان اینکه مبادرت به امر داوری پیش از هر چیز محتاج آموزش است، گفت: این مسئله یک امر فوق تخصصی بوده در حالی که سال‌هاست در ایران اتحاد جامعه درباره داوری صحبت و اظهار نظر می‌کنند.

به گزارش باشگاه خبرنگاران جوان، محبی اذعان داشت: ترویج امر داوری نیازمند آموزش کاربران، پرداخت دستمزد برای آن و مقررات انضباطی است در حالی که بسیاری از فعالان اقتصادی کشور تصویر صحیحی از داوری ندارند، همچنین این مرکز قانون و قواعد خاص خود را داشته و از صلاحیت عام برخوردار است.

وی عنوان کرد: در صورتی که اتاق‌های بازرگانی بتوانند خدمات لازم را به فعالان اقتصادی و تجاری ارائه کنند، ریسک معاملات کاهش یافته، اسرار تجاری فعالان اقتصادی محرمانه مانده و سود نهایی در حاکمیت کشور افزایش می‌یابد.

دبیر کل مرکز داوری اتاق بازرگانی تهران در پایان گفت: کاهش ریسک سیاسی کشور و ایمن‌سازی محیط کسب و کار داخلی از جمله مزایای دیگر راهاندازی مرکز قضایی اتاق‌های بازرگانی محسوب می‌شود.

رابطه ایران و چین به سمت سرمایه‌گذاری مشترک برود

اعضای اتاق مشترک ایران و چین در همایش تجاری با فعالان صنعت نفت و گاز چین، بر سرمایه‌گذاری چین در ایران با هدف ایجاد اشتغال تأکید کردند.

به گزارش پایگاه خبری اتاق ایران، رئیس اتاق ایران و چین در این نشست با بیان اینکه دو کشور در طول تاریخ همواره روابط تجاری، اجتماعی و فرهنگی بسیاری داشته‌اند، گفت: بعد از انقلاب اسلامی، دولت ایران توسعه روابط با چین را مهم شمرده است.

اسدالله عسگراولادی اضافه کرد: روابط تجاری ایران و چین از ۲۰۰ میلیون دلار در سال‌های نه چندان دور، به ۵۰ میلیارد دلار در حال حاضر رسیده است. عسگراولادی از هدف‌گذاری سالانه ۶۰ میلیارد دلاری برای توسعه روابط ایران و چین سخن گفت و لازمه رسیدن به این هدف را رفع پاره‌ای از مشکلات بانکی و صدور روایید عنوان کرد.

رئیس اتاق مشترک ایران و چین مسائل بانکی را از مهم‌ترین مشکلات بر سر راه توسعه روابط ایران و چین عنوان کرد و گفت: ما از بانک‌های بزرگ چینی گله داریم چرا که تحت تاثیر تحریم‌ها، روابط بانکی خود را با ایران گسترش نمی‌دهند.

عسگراولادی همچنین صدور ویزا برای فعالان اقتصادی ایرانی را مشکل دیگر بر سر راه توسعه روابط عنوان و بر تسهیل صدور روایید برای تجاری ایرانی تأکید کرد. رئیس اتاق مشترک ایران و چین لزوم ارجاع اختلافات میان تجار دو کشور به مراکز داوری را هم مورد توجه قرار داد و گفت: در تجارت اختلاف پیش می‌آید. تجار ایران و چین برای رفع این مشکلات، قبل از رفتن به محاکم و دادگاه‌ها باید به داوری مراجعه کنند و مشکلات را در آنجا حل کنند.

عسگراولادی همچنین بر سرمایه‌گذاری مشترک میان ایران و چین تأکید کرد و گفت: ایران با ۱۵ کشور همسایه است و ما می‌خواهیم در کنار رابطه خریدوفروش با چین، سرمایه‌گذاری مشترک و تولید کالا در ایران و توزیع آن در کشورهای همسایه ایران را هم در اولویت قرار دهیم.



گزارشی از گردش مالی یک شغل فرهنگی

درآمد ۴۰۰ میلیونی برگزاری یک کنسرت دستمزد ۱۲۰ میلیونی خواننده از ۳ شب اجرا



خوانندگان تمایل بسیاری برای حضور در این سالن‌ها پیدا می‌کنند. اما با تمام این تفاسیر، برای برگزاری یک کنسرت در سالن‌های درجه یک شهر باید به صورت مستقیم قیمت بلیت‌ها را بالا برد که این موضوع در قیمت‌های ۴۵هزار تومانی بلیت‌های برج میلاد یا آرکه به خوبی قابل مشاهده است.

البته این عدد بیشتر در رنج قیمت متوسط قرار می‌گیرد، اما برگزاری یک کنسرت فقط منوط به داشتن یک خواننده و یک سالن نیست تهیه‌کنندگان برای برگزاری کنسرت‌ها به مجموعه‌ای از مجوزها نیاز دارند که مجموعه‌ای از هزینه‌ها را برای برگزارکنندگان به وجود می‌آورد. درخواست برگزاری کنسرت، نامه تأییدیه سالن برای برگزاری کنسرت، فرم‌های تعهد خواننده و تهیه‌کننده و سرپرست و لیست قطعات باید به دفتر موسیقی ارائه شود. در همین زمان باید موافقت‌های لازم از اداره اماکن و یگان حفاظت فیزیکی ناجا اخذ شود و در نهایت، تمام این موارد به برگه مجوز کنسرت تبدیل می‌شود.

در طول این مراحل، مهم‌ترین هزینه‌ای که تهیه‌کننده پرداخت می‌کند، مربوط به پیش‌پرداخت سالن است، زیرا سالن‌ها پس از دریافت پیش‌پرداخت، نامه تأیید برگزاری را صادر می‌کنند. به ازای سیکل اداری و نامه‌نگاری‌های مربوط در دفتر موسیقی یا حراست، سالن‌های شناخته شده و سطح بالای شهرها با توجه به کیفیتی که دارند هزینه‌های بالایی را هم برای برگزارکنندگان به وجود می‌آورند.

برای مثال سالن برج میلاد یکی از سالن‌هایی است که بیشترین میزان برگزاری کنسرت‌ها را به خود می‌بیند. این سالن در سال گذشته ششی ۲۰ تا ۳۰ میلیون اجاره داده می‌شود. با احتساب برگزاری سه شب کنسرت در این سالن فقط ۹۰ میلیون باید هزینه سالن پرداخت کرد. نکته اینجاست که به ازای تمدید هر شب بین ۲۰ تا ۳۰ درصد از هزینه‌های اجاره سالن کم می‌شود و در این صورت است که



عددهای ۴۰، ۴۵، ۵۵ و ۶۰ هزار تومان ... نیز در محدوده قیمت‌ها وجود دارد. با یک میانگین گیری به رقم میانگین ۶۵هزار تومان می‌رسیم. کنسرت‌های موسیقی سنتی نیز قیمت‌های ۲۵ تا ۱۲۰ هزار تومان دارند که باز میانگین‌شان، عدد ۶۵ هزار تومان می‌شود.

اگر یک کنسرت با سالن پر برگزار شود، می‌توان با ضرب عدد ۶۵هزار در تعداد صندلی‌های این دو سالن به میانگینی از ۱۲۰ میلیون دلار اعلام کرده بود، این در حالی است که گردش مالی صنعت موسیقی در کشور نزدیک به ۱۰۰ میلیون تومان تخمین زده می‌شود.

به گزارش پول نیوز، از آنجایی که اجراهای صحنه‌ای یکی از مهم‌ترین منابع کسب درآمد در صنعت موسیقی هستند می‌توان آنها را یک منبع مهم برای تخمین میزان گردش مالی صنعت موسیقی در کشور دانست.

براساس اعلام رسمی دفتر موسیقی وزارت فرهنگ و ارشاد اسلامی در سال ۹۵ بیش از ۱۲۲۱ عدد مجوز اجرای صحنه‌ای برای موسیقی صادر شده است. در بخش فروش اینترنتی بلیت اجراها تقریباً ۷۰ تا ۸۰ درصد این فروش‌ها از طریق سایت رسمی فروش ایران-کنسرت صورت می‌گیرد.

بهطور متوسط هر کنسرت به مدت سه شب اجرا می‌شود که میانگین استقبال‌کنندگان آن ۱۰۰۰ نفر است. به صورت کلی هر کنسرت بین ۲ هزار تا ۵۰۰ تا ۳ هزار نفر مخاطب دارد. از سوی دیگر مراجعه به وبسایت‌های رسمی فروش بلیت کنسرت‌ها نشان می‌دهد که متوسط قیمت بلیت ۲۵ هزار تومان است. اگر میانگین مخاطبان یک کنسرت را ۲ هزار و ۵۰۰ نفر در نظر بگیریم و میانگین قیمت حساب ساده سرانگشتی به ما می‌گوید که در کمترین حالت میزان درآمد یک کنسرت بین ۷۰ تا ۸۰ میلیون تومان می‌شود. قیمت بلیت‌های یک کنسرت پاپ در «سالن میلاد نمایشگاه» یا «برج میلاد» بین ۳۰ تا ۱۰۰ هزار تومان است، یعنی

قیمت به تومان	شرح هزینه‌ها
۳۰ تا ۴۰ میلیون	اجاره سالن برای هر شب
۴ تا ۴ میلیون	عوارض اداره اماکن
۵۰ تا ۶۰ میلیون	دستمزد گروه نوازندگان (در موسیقی سنتی)
۲۵ تا ۳۰ میلیون	دستمزد گروه نوازندگان (موسیقی پاپ)
۱۰۰ تا ۱۲۰ میلیون	دستمزد خوانندگان
۳ تا ۲ میلیون	هزینه های جانبی

اخبار

رئیس اتاق بازرگانی تهران: سرمایه‌گذاری خارجی در پسابرجام ۱۱ میلیارد یورو بوده است



رئیس اتاق بازرگانی، صنایع و معادن تهران میزان سرمایه‌گذاری خارجی انجام شده در کشور پس از اجرای برنامه جامع اقدام مشترک (برجام) را ۱۱ میلیارد یورو اعلام کرد. به گزارش ایران اکونومیست، مسعود خوسناری یکشنبه در مراسم امضای تفاهم‌نامه همکاری میان اتاق‌های بازرگانی تهران و وین در محل اتاق تهران افزود: با توجه به نیاز ۵۰ میلیارد دلاری کشور، این میزان سرمایه‌گذاری کافی نیست اما در عین حال پیشرفت چشمگیری است. وی حجم فعلی تجارت دوجانبه بین ایران و اتریش را سالانه ۲۷۷ میلیون یورو ذکر کرد و از روند افزایشی این تجارت خبر داد.

رئیس اتاق بازرگانی، صنایع و معادن تهران تصریح کرد پس از امضای برنامه جامع اقدام مشترک (برجام) هیأت‌های تجاری زیادی میان دو کشور رفت‌وآمد کرده‌اند و اتاق بازرگانی، صنایع و معادن تهران از ۹ ایالت اتریش، میزبان هیأت‌های تجاری هفت ایالت بوده است.

به گفته وی، ۸۰ درصد واردات ایران از اتریش شامل کالاهای واسطه‌ای و سرمایه‌ای، ماشین‌آلات، محصولات الکترونیکی و شیمیایی است. خوسناری با اشاره به بیرون آمدن اقتصاد ایران از یک رکود دوساله در سال گذشته، کاهش نرخ تورم و تک‌رقمی شدن آن و پیش‌بینی رشد اقتصادی ۳ درصدی برای ایران در سال ۲۰۱۷ توسط صندوق بین‌المللی پول (آی‌ام‌اف) تأکید کرد: دو کشور پتانسیل خوبی برای گسترش مناسبات اقتصادی دارند.

رئیس اتاق تهران گفت: اما با این حال، کم‌کم با مشکلات بانکی روبه‌رو هستیم، هرچند دو بانک اتریشی هم‌بانک با بانک‌های ایرانی در تعامل هستند و مبادلات تجاری انجام می‌گیرد. خوسناری چنین روابط بانکی را برای حمایت از همکاری‌های تجاری آینده دو کشور کافی ندانست و خواستار گسترش آن شد.

وی تصریح کرد: در طول دو سال گذشته شرکت‌های ایرانی و اتریشی در زمینه‌های خودرو، تصفیه آب، راه‌آهن، معدن و بیمارستان همکاری‌های خوبی شروع کرده‌اند و افزایش همکاری‌های بانکی به‌طور قطع به گسترش این همکاری‌ها کمک خواهد کرد. یادآور می‌شود هیأت تجاری وین متشکل از ۳۰ شرکت

اتریشی در زمینه‌های مختلف از جمله محیط‌زیست، فناوری‌های هوشمند، ورزش، گردشگری، غذا، بهداشت، ساختمان، نرم‌افزار، نفت و گاز، انرژی‌های تجدیدپذیر و آب رزرو شسته در محل اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کنساورتی تهران با شرکت‌های ایرانی مذاکرات رو در رو داشتند.

ایران و اتریش دارای روابط گسترده و قابل توجه اقتصادی و تجاری هستند. تحریم‌های ایران حجم مناسبات میان دو کشور را کاهش داد.

براساس آمارهای گمرک ایران، مبادلات تجاری دو کشور از سال ۱۳۹۰ تا پایان ۱۳۹۳ به دلیل این تحریم‌ها از ۸۱۸ میلیون دلار به ۳۱۲ میلیون دلار کاهش یافت.

براساس این آمار از سال ۱۳۹۰ تا چهار ماه منتهی به تیرماه ۱۳۹۴ حجم کل تجارت خارجی میان ایران و اتریش، رقمی بالغ به واردات ایران از اتریش است. مهم‌ترین اقلام صادراتی ایران به اتریش شامل محصولات کشاورزی و مواد غذایی، غلات، میوه، سبزیجات، داروهای گیاهی، فرش دستباف، گلیم، قالپچه و... و مهم‌ترین اقلام وارداتی ایران از اتریش شامل ماشین‌آلات صنعتی، برقی و رایانه‌ای، لوازم خانگی، دستگاه‌های گیرنده و فرستنده، ریل، وسایل و تجهیزات راه‌آهن، مواد شیمیایی، دارو و تجهیزات پزشکی و... است.

ایجاد شغل قبل از سرمایه‌گذاری فضای کسب و کار می‌خواهد

یک مقام مسئول کارگری با بیان اینکه اگر امنیت نباشد سرمایه‌های داخلی هم به بیرون مرزها فرار می‌کنند، گفت: برای ایجاد اشتغال در کشور قبل از جذب سرمایه‌ها به فضای آرام و مناسب برای کسب و کار نیاز داریم. به گزارش ایسنا، داود امیری لازمه ایجاد شغل در کشور را بهبود فضای کسب و کار دانست و گفت: معتمد قبل از جذب سرمایه‌های خارجی و داخلی باید فضای کسب و کار در کشور را سامان بدهیم. در زمان تحریم‌ها نمی‌توانستیم پولی را که از محل صادرات عایدمان می‌شد بگیریم، ولی امروز می‌توانیم. وی با بیان اینکه بهبود فضای کسب و کار از سرمایه‌گذاری مهم‌تر است، گفت: اگر فضای مناسب و آرام برای کسب و کار مهیا شود، هم شغل و کسب درآمد حاصل می‌شود و هم سرمایه‌گذاران به دور از هرگونه تنش و نگرانی از آینده سرمایه‌های‌شان را وارد کشور می‌کنند. به اعتقاد این مقام مسئول کارگری چنانچه امنیت سرمایه‌گذاری در کشور فراهم نشود سرمایه‌های داخلی هم به بیرون مرزها فرار خواهند کرد.

وی درباره وعده ایجاد ۵ میلیون شغل توسط یکی از نامزدهای انتخابات ریاست جمهوری ابراز عقیده کرد و گفت: چنین وعده‌ای نمی‌تواند جنبه عملیاتی بگیرد و بیشتر حالت تبلیغاتی دارد، اما نباید مردم را با چنین حرکت‌هایی تحقیر کنیم.



